



**Skonsolidowane sprawozdanie finansowe
Grupy Asseco South Eastern Europe
za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku**



Obecność
w **27 krajach**



Uzyskana sprzedaż
1 708,2 mln PLN



4 181 osób pracujących
na uzyskane wyniki



Wypracowany wynik
netto dla Akcjonariuszy
Jednostki Dominującej
199,2 mln PLN

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco South Eastern Europe

Za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK Z ZYSKÓW I STRAT ORAZ SPRAWOZDANIE Z POZOSTAŁYCH DOCHODÓW CAŁKOWITYCH	7
SKONSOLIDOWANY BILANS	8
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	10
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH	12
DODATKOWE OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	13
I. PODSTAWOWE INFORMACJE	13
II. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	14
2.1. Podstawa sporządzenia	14
2.2. Wpływ sytuacji geopolitycznej i makroekonomicznej na działalność Grupy	14
2.3. Oświadczenie o zgodności	14
2.4. Waluta funkcjonalna, waluta prezentacji i hiperinflacja	15
2.5. Profesjonalny osąd i szacunki	15
2.6. Stosowane zasady rachunkowości	15
2.7. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie	16
2.8. Zmiany stosowanych zasad prezentacji	17
2.9. Korekta błędów	17
2.10. Zmiany danych porównywalnych	17
2.11. Wpływ księgowy statusu Turcji jako gospodarki hiperinflacyjnej	19
III. ORGANIZACJA I ZMIANY W STRUKTURZE GRUPY ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI	24
IV. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI	28
V. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z ZYSKÓW I STRAT	31
5.1. Struktura przychodów operacyjnych	31
5.2. Struktura kosztów operacyjnych	35
5.3. Pozostałe przychody i koszty operacyjne	38
5.4. Przychody i koszty finansowe	39
5.5. Podatek dochodowy	40
5.6. Zysk przypadający na jedną akcję	43
5.7. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy	44
VI. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO BILANSU	44
6.1. Rzeczowe aktywa trwałe	44
6.2. Wartości niematerialne	46
6.3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	48
6.4. Wartość firmy	50
6.5. Testy z tytułu utraty wartości	58
6.6. Pozostałe aktywa finansowe	61
6.7. Czynne rozliczenia międzyokresowe	63
6.8. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami	64
6.9. Zapasy	66
6.10. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	67
6.11. Aktywa przeznaczone do sprzedaży	67
6.12. Kapitały jednostki dominującej	68
6.13. Udziały niekontrolujące	69
6.14. Zobowiązania z tytułu leasingu	70
6.15. Kredyty bankowe i pożyczki	71
6.16. Pozostałe zobowiązania finansowe	73
6.17. Zobowiązania handlowe, zobowiązania budżetowe oraz pozostałe zobowiązania	74
6.18. Zobowiązania z tytułu umów z klientami	75
6.19. Rezerwy	76
6.20. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów	78
6.21. Transakcje z podmiotami powiązаныmi	79
VII. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO RACHUNKU PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH	81

7.1.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	81
7.2.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	81
7.3.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	81
VIII. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO CELÓW I ZASAD ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM		83
8.1.	Ryzyko zmian kursów walutowych	83
8.2.	Ryzyko zmian stopy procentowej	85
8.3.	Ryzyko kredytowe	85
8.4.	Ryzyko związane z płynnością	86
8.5.	Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat w podziale na pozycje bilansowe.....	86
IX. POZOSTAŁE NOTY OBJAŚNIAJĄCE		88
9.1.	Zobowiązania pozabilansowe.....	88
9.2.	Sezonowość i cykliczność	89
9.3.	Zatrudnienie.....	89
9.4.	Informacje o wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	90
9.5.	Wynagrodzenie Zarządu oraz Rady Nadzorczej.....	90
9.6.	Zarządzanie kapitałem	91
9.7.	Klimat a działalność Grupy ASEE	92
9.8.	Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym.....	93
9.9.	Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.....	93

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Asseco South Eastern Europe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Asseco South Eastern Europe S.A. w dniu 26 lutego 2025 roku.

Zarząd:

Piotr Jeleński	Prezes Zarządu
Miljan Mališ	Członek Zarządu
Michał Nitka	Członek Zarządu
Kostadin Slavkoski	Członek Zarządu

Wybrane dane finansowe Grupa Asseco South Eastern Europe

W poniższej tabeli zaprezentowano wybrane dane finansowe Grupy Asseco South Eastern Europe:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. EUR	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. EUR
Przychody ze sprzedaży	1 708 184	1 642 531	396 864	362 720
Zysk z działalności operacyjnej	226 750	225 469	52 681	49 790
Zysk brutto	251 260	254 887	58 376	56 287
Zysk za okres sprawozdawczy	204 686	207 903	47 555	45 911
Zysk za okres sprawozdawczy przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	199 223	199 937	46 286	44 152
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	203 864	309 609	47 364	68 371
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(158 475)	(119 957)	(36 819)	(26 490)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(83 638)	(133 205)	(19 432)	(29 416)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	271 211	313 112	63 471	72 013
Zysk za okres sprawozdawczy na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	3,84	3,85	0,89	0,85
Rozwodniony zysk za okres sprawozdawczy na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	3,84	3,85	0,89	0,85

Wybrane dane finansowe prezentowane w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- pozycje dotyczące skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca. Kurs ten wyniósł:
 - w okresie od 1 stycznia 2024 roku do 31 grudnia 2024 roku 1 EUR: 4,3042 PLN
 - w okresie od 1 stycznia 2023 roku do 31 grudnia 2023 roku 1 EUR: 4,5284 PLN
- stan środków pieniężnych Grupy na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego i analogicznego w okresie poprzednim przeliczono według średnich kursów ogłoszonych przez NBP. Kurs ten wyniósł:
 - kurs obowiązujący w dniu 31 grudnia 2024 roku 1 EUR: 4,2730 PLN
 - kurs obowiązujący w dniu 31 grudnia 2023 roku 1 EUR: 4,3480 PLN

Wszystkie kwoty w raporcie wyrażono w tysiącach złotych (PLN), chyba że stwierdzono inaczej.

Skonsolidowany rachunek z zysków i strat oraz sprawozdanie z pozostałych dochodów całkowitych

Grupa Asseco South Eastern Europe

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Noty	12 miesięcy do	12 miesięcy do
		31 grudnia 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)
		tys. PLN	tys. PLN
Przychody operacyjne	<u>5.1</u>	1 708 184	1 642 531
Koszt własny sprzedaży	<u>5.2</u>	(1 259 667)	(1 212 064)
Odpis z tytułu utraty wartości należności handlowych	<u>5.2</u>	(6 449)	(8 795)
Zysk brutto ze sprzedaży		442 068	421 672
Koszty sprzedaży	<u>5.2</u>	(112 111)	(101 308)
Koszty ogólnego zarządu	<u>5.2</u>	(105 344)	(95 994)
Zysk netto ze sprzedaży		224 613	224 370
Pozostałe przychody operacyjne	<u>5.3</u>	3 610	3 672
Pozostałe koszty operacyjne	<u>5.3</u>	(1 546)	(2 655)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć		73	82
Zysk z działalności operacyjnej		226 750	225 469
Przychody finansowe	<u>5.4</u>	89 731	56 707
Koszty finansowe	<u>5.4</u>	(65 221)	(27 289)
Odpis z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych		-	-
Zysk przed opodatkowaniem		251 260	254 887
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	<u>5.5</u>	(46 574)	(46 984)
Zysk za okres sprawozdawczy		204 686	207 903
<i>Przypadający:</i>			
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej		199 223	199 937
Udziałowcom niekontrolującym		5 463	7 966
Podstawowy zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres sprawozdawczy przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	<u>5.6</u>	3,84	3,85
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres sprawozdawczy przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	<u>5.6</u>	3,84	3,85
POZOSTAŁE DOCHODY CAŁKOWITE			
Zysk za okres sprawozdawczy		204 686	207 903
Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat		(25 877)	(121 359)
Zysk/strata netto z tytułu wyceny aktywów finansowych		158	152
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych		(26 035)	(121 511)
Przekształcenie aktywów niepieniężnych na dzień 1 stycznia - wpływ hiperinflacji	<u>2.11</u>	-	-
Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat		-	-
Zyski/straty aktuarialne		-	-
Razem pozostałe dochody całkowite:		(25 877)	(121 359)
SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH przypadająca:		178 809	86 544
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej		173 586	79 522
Udziałowcom niekontrolującym		5 223	7 022

Skonsolidowany bilans

Grupa Asseco South Eastern Europe

AKTYWA	Noty	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
		tys. PLN	(przekształcone) tys. PLN
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	<u>6.1</u>	174 175	137 030
Wartości niematerialne	<u>6.2</u>	90 278	86 277
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	<u>6.3</u>	68 848	46 037
Nieruchomości inwestycyjne		436	474
Wartość firmy	<u>6.4</u>	1 018 670	875 434
Inwestycje wyceniane metodą praw własności		265	252
Pozostałe należności	<u>6.8</u>	5 850	7 274
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	<u>5.5</u>	11 711	12 375
Pozostałe aktywa finansowe	<u>6.6</u>	2 481	2 021
Rozliczenia międzyokresowe	<u>6.7</u>	3 090	3 088
		1 375 804	1 170 262
Aktywa obrotowe			
Zapasy	<u>6.9</u>	109 968	97 872
Rozliczenia międzyokresowe	<u>6.7</u>	61 562	53 904
Należności handlowe	<u>6.8</u>	292 385	299 114
Aktywa z tytułu umów z klientami	<u>6.8</u>	87 249	95 104
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	<u>6.8</u>	4 662	2 693
Należności budżetowe	<u>6.8</u>	15 841	5 044
Pozostałe należności	<u>6.8</u>	71 917	79 663
Inne aktywa niefinansowe		4 924	2 952
Pozostałe aktywa finansowe	<u>6.6</u>	4 079	1 173
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	<u>6.10</u>	271 211	313 112
		923 798	950 631
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	<u>6.11</u>	15 320	-
		939 118	950 631
SUMA AKTYWÓW		2 314 922	2 120 893

Skonsolidowany bilans

Grupa Asseco South Eastern Europe

PASYWA	Noty	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
		tys. PLN	(przekształcone) tys. PLN
Kapitał własny <i>(przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)</i>			
Kapitał podstawowy	6.12	518 943	518 943
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	6.12	38 826	38 826
Transakcje na udziałach niekontrolujących	6.12	(162 161)	(34 877)
Pozostałe kapitały		1 580	717
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych		(224 666)	(198 871)
Zyski zatrzymane		904 253	790 640
		1 076 775	1 115 378
Udziały niekontrolujące	6.13	8 424	7 810
Kapitał własny ogółem		1 085 199	1 123 188
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty bankowe i pożyczki	6.15	85 820	54 124
Zobowiązania z tytułu leasingu	6.14	47 983	29 724
Pozostałe zobowiązania finansowe	6.16	394 195	174 055
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	5.5	14 575	9 745
Rezerwy	6.19	5 543	3 906
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	6.20	1 045	-
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	6.20	423	-
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	6.18	8 541	10 690
Pozostałe zobowiązania	6.17	54	47
		558 179	282 291
Zobowiązania krótkoterminowe			
Kredyty bankowe i pożyczki	6.15	76 912	51 610
Zobowiązania z tytułu leasingu	6.14	17 650	17 704
Pozostałe zobowiązania finansowe	6.16	46 849	58 928
Zobowiązania handlowe	6.17	195 073	214 561
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	6.18	127 737	158 114
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	6.17	9 601	15 275
Zobowiązania budżetowe	6.17	45 151	50 849
Pozostałe zobowiązania	6.17	104 482	102 856
Rezerwy	6.19	3 086	6 688
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	6.20	660	2 407
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	6.20	40 206	36 422
		667 407	715 414
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży	6.11	4 137	-
		671 544	715 414
SUMA ZOBOWIĄZAŃ		1 229 723	997 705
SUMA PASYWÓW		2 314 922	2 120 893

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Grupa Asseco South Eastern Europe

	Nota	Kapitał podstawowy tys. PLN	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej tys. PLN	Transakcje na udziałach niekontrolujących tys. PLN	Pozostałe kapitały tys. PLN	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych tys. PLN	Zyski/straty z lat ubiegłych oraz zysk okresu bieżącego tys. PLN	Kapitał własny Jednostki Dominującej tys. PLN	Udziały niekontrolujące tys. PLN	Kapitał własny ogółem tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2024 roku (przekształcone)		518 943	38 826	(34 877)	717	(198 871)	790 640	1 115 378	7 810	1 123 188
Zysk za okres sprawozdawczy		-	-	-	-	-	199 223	199 223	5 463	204 686
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy		-	-	-	158	(25 795)	-	(25 637)	(240)	(25 877)
Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy		-	-	-	158	(25 795)	199 223	173 586	5 223	178 809
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych		-	-	-	705	-	16	721	13	734
Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi		-	-	-	-	-	-	-	15 093	15 093
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))	6.12	-	-	(127 284)	-	-	-	(127 284)	(15 629)	(142 913)
Dywidenda	5.7	-	-	-	-	-	(85 626)	(85 626)	(4 086)	(89 712)
Na dzień 31 grudnia 2024 roku		518 943	38 826	(162 161)	1 580	(224 666)	904 253	1 076 775	8 424	1 085 199

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Grupa Asseco South Eastern Europe

	Nota	Kapitał podstawowy tys. PLN	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej tys. PLN	Transakcje na udziałach niekontrolujących tys. PLN	Pozostałe kapitały tys. PLN	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych tys. PLN	Zyski/straty z lat ubiegłych oraz zysk okresu bieżącego tys. PLN	Kapitał własny Jednostki Dominującej tys. PLN	Udziały niekontrolujące tys. PLN	Kapitał własny ogółem tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2023 roku		518 943	38 826	(35 692)	(77)	(78 304)	666 469	1 110 165	8 515	1 118 680
Zysk za okres sprawozdawczy		-	-	-	-	-	199 937	199 937	7 966	207 903
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy		-	-	-	152	(120 567)	-	(120 415)	(944)	(121 359)
Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy		-	-	-	152	(120 567)	199 937	79 522	7 022	86 544
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych		-	-	-	642	-	-	642	-	642
Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi		-	-	-	-	-	-	-	-	-
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))		-	-	815	-	-	-	815	1 371	2 186
Dywidenda	5.7	-	-	-	-	-	(75 766)	(75 766)	(9 098)	(84 864)
Na dzień 31 grudnia 2023 roku (przeształcone)		518 943	38 826	(34 877)	717	(198 871)	790 640	1 115 378	7 810	1 123 188

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych

Grupa Asseco South Eastern Europe

	Nota	12 miesięcy do 31 grudnia 2024	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 (przekształcone)
		tys. PLN	tys. PLN
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem		251 260	254 887
Korekty o pozycje:		7 347	102 715
Amortyzacja	5.2	98 722	88 980
Zmiany stanu kapitału pracującego	7.1	(71 031)	32 163
Przychody/koszty z tytułu odsetek		8 872	5 296
Przychody/koszty z różnic kursowych		169	409
Przychody/koszty z tytułu aktywów finansowych (wycena, sprzedaż, itp.)		(293)	(905)
Zysk/strata z tytułu sprzedaży jednostek zależnych		-	-
Pozostałe przychody/koszty finansowe		24	(4 322)
Zyski/straty na sprzedaży, likwidacji i utracie wartości rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz aktywów z tytułu prawa do użytkowania		2 742	1 452
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych		721	642
Wpływ hiperinflacji		(32 502)	(20 907)
Pozostałe korekty zysku brutto		(77)	(93)
Środki pieniężne z działalności operacyjnej		258 607	357 602
Zapłacony podatek dochodowy		(54 743)	(47 993)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		203 864	309 609
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy			
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		1 926	1 014
Wpływy ze sprzedaży akcji / udziałów jednostek zależnych pomniejszone o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w sprzedanych jednostkach zależnych		-	721
Wpływy ze sprzedaży/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy		217	236
Wpływy ze sprzedaży/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite		581	-
Wpływy ze sprzedaży inwestycji w pozostałe instrumenty dłużne wyceniane w zamortyzowanym koszcie		2 347	-
Pożyczki spłacone		14 558	511
Otrzymane odsetki		36	444
Dywidendy otrzymane		71	-
Wpływy		1 926	
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych (w tym wydatki na R&D)	7.2	(93 230)	(61 812)
Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych pomniejszone o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach zależnych	7.2	(80 944)	(60 062)
Wydatki na nabycie/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy		(1)	(41)
Wydatki na nabycie/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite		(1 255)	(525)
Wydatki na nabycie/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie		(2 037)	(116)
Pożyczki udzielone		(744)	(327)
Pozostałe przepływy z działalności inwestycyjnej		-	-
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej		(158 475)	(119 957)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy			
Wpływy od udziałowców niekontrolujących z tytułu emisji kapitału w jednostkach zależnych		1 011	-
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	7.3	110 484	32 216
Dotacje otrzymane do zakupu środków trwałych lub/i projektów rozwojowych		-	903
Wpływy z tytułu sprzedaży udziałów jednostek zależnych do udziałowców niekontrolujących		2 169	-
Wpływy			
Splata kredytów i pożyczek	7.3	(59 785)	(30 043)
Splata zobowiązań z tytułu leasingu	7.3	(21 677)	(22 009)
Zapłacone odsetki	7.3	(9 280)	(5 340)
Zakup udziałów niekontrolujących	7.3	(9 899)	(22 454)
Dywidendy wypłacone przez Jednostkę Dominującą	7.3	(85 626)	(75 765)
Dywidendy wypłacone dla udziałowców niekontrolujących	7.3	(11 035)	(10 713)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(83 638)	(133 205)
Zwiększenie/Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(38 249)	56 447
Różnice kursowe netto		(7 730)	(35 914)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 1 stycznia		285 297	264 764
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 31 grudnia	6.10	239 318	285 297

Dodatkowe objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

I. Podstawowe informacje

Grupa Kapitałowa Asseco South Eastern Europe („Grupa ASEE”, „Grupa”, „ASEE”) to grupa kapitałowa, której Jednostką Dominującą jest Asseco South Eastern Europe S.A. („Jednostka Dominująca”, „ASEE S.A.”, „Spółka”, „Emitent”) z siedzibą w Rzeszowie przy ul. Olchowej 14.

Podstawowe informacje o Jednostce Dominującej

Nazwa	Asseco South Eastern Europe S.A.
Siedziba	35-322 Rzeszów, ul. Olchowa 14, Polska
KRS	0000284571
Regon	180248803
NIP	813-351-36-07
Podstawowy przedmiot działalności	Działalność firm centralnych i holdingów, produkcja oprogramowania

Jednostka Dominująca Asseco South Eastern Europe S.A. z siedzibą w Rzeszowie została utworzona 10 kwietnia 2007 roku jako spółka akcyjna pod nazwą Asseco Adria S.A. W dniu 11 lipca 2007 roku dokonano wpisu spółki w XII Wydziale Gospodarczym Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym w Rzeszowie pod numerem 0000284571. Jednostce Dominującej nadano numer statystyczny REGON 180248803. W dniu 11 lutego 2008 roku została zarejestrowana zmiana nazwy Jednostki Dominującej z Asseco Adria Spółka Akcyjna na Asseco South Eastern Europe Spółka Akcyjna.

Od dnia 28 października 2009 roku akcje Spółki notowane są na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

ASEE S.A. jest Jednostką Dominującą Grupy Asseco South Eastern Europe. Jednostka Dominująca może działać na obszarze Rzeczypospolitej Polskiej oraz poza jej granicami. Czas trwania Jednostki Dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy jest nieograniczony.

Grupa dostarcza kompletne rozwiązania i produkty własne niezbędne do prowadzenia banku, jak również zaawansowane rozwiązania płatnicze pozwalające kształtować rynek płatności w regionie, a także świadczy usługi integracyjne i wdrożeniowe systemów i sprzętu informatycznego światowych liderów. Grupa prowadzi działalność na terenie krajów Europy Środkowej, Europy Południowo-Wschodniej, Półwyspu Iberyjskiego, a także w Turcji, Kolumbii, Peru i na Dominikanie oraz w Indiach i Zjednoczonych Emiratach Arabskich.

Zakres podstawowej działalności Grupy Asseco South Eastern Europe w podziale na odpowiednie segmenty został opisany w punkcie IV niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Jednostką dominującą w stosunku do ASEE S.A. jest Asseco International a.s. („AI”) z siedzibą w Bratysławie, należąca do grupy kapitałowej Asseco Poland. Na dzień 31 grudnia 2024 roku AI posiadała 26 407 081 akcji Spółki, stanowiących 50,89% kapitału zakładowego Spółki i uprawniających do 26 407 081 głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, co stanowi 50,89% ogólnej liczby głosów. Jednostką dominującą najwyższego szczebla całej Grupy Asseco Poland jest Asseco Poland S.A. z siedzibą w Rzeszowie.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku oraz zawiera dane porównywalne za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku.

II. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

2.1. Podstawa sporządzenia

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy lub pozostałe dochody całkowite, aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie, a także zobowiązań finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy. Dodatkowo jednostki zależne działające w gospodarce uznanej za hiperinflacyjną (Turcja) dokonały przekształcenia danych finansowych z uwzględnieniem zmiany siły nabywczej w oparciu o ogólny indeks cen tak, aby były wyrażone w jednostkach miary obowiązujących na koniec okresu sprawozdawczego. Wpływ hiperinflacji na skonsolidowane sprawozdanie finansowe został opisany w nocie 2.11.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

Zakres skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest zgodny z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (tekst jednolity: Dz. U. 2018 r. poz.757 z późn.zm.) („Rozporządzenie”) i obejmuje roczny okres sprawozdawczy od 1 stycznia do 31 grudnia 2024 roku i okres porównywalny od 1 stycznia do 31 grudnia 2023 roku.

2.2. Wpływ sytuacji geopolitycznej i makroekonomicznej na działalność Grupy

Na dzień publikacji niniejszego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd, na podstawie dotychczasowej analizy ryzyk geopolitycznych i makroekonomicznych, doszedł do wniosku, że kontynuacja działalności Grupy w okresie nie krótszym niż 12 miesięcy od dnia 31 grudnia 2024 roku nie jest zagrożona.

W lutym 2022 roku wskutek rosyjskiej inwazji na Ukrainę istotnej zmianie uległa sytuacja geopolityczna regionu, w którym znajduje się Jednostka Dominująca i inne spółki z Grupy. W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku Grupa ASEE nie prowadziła istotnej działalności biznesowej w Rosji i Białorusi ani nie posiadała żadnych kwot na kontach w rosyjskich bankach. W dniu 29 lipca 2024 roku Grupa nabyła 100% udziałów w spółce Askepnet TOV z siedzibą we Lwowie. Szczegółowe rozliczenie nabycia zostało przedstawione w nocie 6.4 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Grupa ASEE konsoliduje wyniki Askepnet od 31 lipca 2024 roku i choć wpływ tej akwizycji na dane finansowe Grupy nie jest obecnie istotny, Zarząd ASEE S.A. wierzy, że inwestycja ta będzie miała pozytywny wpływ na dane finansowe Grupy.

W 2022 roku Turcja została uznana za kraj z gospodarką hiperinflacyjną. Grupa konsoliduje dane finansowe kilku spółek zależnych działających w Turcji, tj.: ASEE Turcja, Payten Turcja, Paratika, Mobven, których walutą funkcjonalną jest waluta gospodarki ogarniętej hiperinflacją. W związku z tym, skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje dane finansowe spółek zależnych prowadzących działalność w Turcji skorygowane o inflację, tak aby były dostosowane do skutków zmian w odpowiednim indeksie cen. Efekt dostosowania związanych z hiperinflacją został opisany w punkcie 2.11 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

2.3. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) zatwierdzonymi przez UE („MSSF UE”).

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w UE proces wprowadzania standardów MSSF oraz prowadzoną przez Grupę działalność, w zakresie stosowanych przez Grupę zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF, które weszły w życie, a standardami MSSF zatwierdzonymi przez UE.

Niektóre jednostki Grupy prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z polityką (zasadami) rachunkowości określonymi przez przepisy lokalne. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty niezawarte w księgach rachunkowych jednostek Grupy, wprowadzone w celu doprowadzenia sprawozdań finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF.

2.4. Waluta funkcjonalna, waluta prezentacji i hiperinflacja

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach złotych. Ewentualne różnice w wysokości 1 tys. PLN przy sumowaniu wynikają z przyjętych zaokrągleń.

Walutą funkcjonalną Jednostki Dominującej i zarazem walutą prezentacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN). Walutami funkcjonalnymi jednostek zależnych objętych niniejszym sprawozdaniem finansowym są waluty podstawowych środowisk gospodarczych, w których jednostki te działają. Dla celów konsolidacji sprawozdania jednostek zagranicznych są przeliczane na PLN przy użyciu kursów wymiany kwotowanych dla tych walut przez Narodowy Bank Polski na koniec okresu sprawozdawczego dla pozycji bilansowych oraz kursu wyliczonego, jako średnia arytmetyczna kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca okresu objętego sprawozdaniem dla pozycji sprawozdania z dochodów całkowitych oraz rachunku przepływów pieniężnych, a skutki takich przeliczeń ujmowane są w kapitale własnym w pozycji *Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych*.

W jednostkach zależnych działających w gospodarce ogarniętej hiperinflacją pozycje ze sprawozdania z dochodów całkowitych są natomiast przeliczane na PLN przy użyciu kursów wymiany walut ustalanych przez Narodowy Bank Polski na koniec okresu sprawozdawczego. Różnica wynikająca z przeliczenia sprawozdania z dochodów całkowitych kursem z dnia bilansowego, a kursem średniorocznym ujęta jest w pozycji *Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych*.

2.5. Profesjonalny osąd i szacunki

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Mimo, że przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy kierownictwa Grupy na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

W odpowiednich pozycjach not objaśniających przedstawiono główne obszary, w których w procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości oprócz szacunków księgowych, duże znaczenie miał także profesjonalny osąd kierownictwa, i co do których zmiana szacunków może mieć istotny wpływ na zaprezentowane w tych notach dane finansowe Grupy w przyszłości.

W roku 2024 nie nastąpiły istotne zmiany w sposobie dokonywania szacunków w porównaniu z rokiem poprzednim.

2.6. Stosowane zasady rachunkowości

W poniższej tabeli znajduje się zestawienie wybranych zasad rachunkowości wraz z przypisaniem do noty, w której zostały one przedstawione.

Wybrane zasady rachunkowości	Nota	Numer strony
Hiperinflacja	<u>2.11</u>	19
Przychody ze sprzedaży	<u>5.1</u>	31
Koszty operacyjne	<u>5.2</u>	35
Pozostała działalność operacyjna	<u>5.3</u>	38
Przychody i koszty finansowe	<u>5.4</u>	39
Podatek dochodowy	<u>5.5</u>	40
Zysk przypadający na jedną akcję	<u>5.6</u>	43
Rzeczowe aktywa trwałe	<u>6.1</u>	44
Wartości niematerialne	<u>6.2</u>	46
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	<u>6.3</u>	48
Wartość firmy	<u>6.4</u>	50
Testy na utratę wartości	<u>6.5</u>	58
Pozostałe aktywa finansowe	<u>6.6</u>	61
Czynne rozliczenia międzyokresowe	<u>6.7</u>	63

Należności i aktywa z tytułu umów z klientami	<u>6.8</u>	64
Zapasy	<u>6.9</u>	66
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	<u>6.10</u>	67
Kapitał podstawowy (zakładowy)	<u>6.12</u>	68
Udziały niekontrolujące	<u>6.13</u>	69
Zobowiązania z tytułu leasingu	<u>6.14</u>	70
Kredyty bankowe i pożyczki	<u>6.15</u>	71
Pozostałe zobowiązania finansowe	<u>6.16</u>	73
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	<u>6.17</u>	74
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	<u>6.18</u>	75
Rezerwy	<u>6.19</u>	76
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	<u>6.20</u>	78

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie uległy zmianom w stosunku do zasad, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku z wyjątkiem zmian w standardach obowiązujących od 1 stycznia 2024 roku.

Nowe standardy lub zmiany obowiązujące od dnia 1 stycznia 2024 roku to:

- Zmiany do MSSF 16 Leasing - Zobowiązanie leasingowe w ramach sprzedaży i leasingu zwrotnego;
- Zmiany do MSR 7 Sprawozdanie z przepływów pieniężnych oraz MSSF 7 Instrumenty Finansowe: Ujawnienia: Umowy finansowe dostawców;
- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe, Zobowiązania długoterminowe z kowenantami.

Zmienione standardy oraz interpretacje, które mają po raz pierwszy zastosowanie w 2024 roku, nie mają istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

2.7. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 18 Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych (opublikowany 9 kwietnia 2024 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub później;
- MSSF 19 Spółki zależne bez publicznej odpowiedzialności: ujawnianie informacji (opublikowany 9 maja 2024) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub później;
- Zmiany do MSR 21 Skutki zmiany kursów walut obcych: Brak wymienialności (opublikowany 15 sierpnia 2023 roku) – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2025 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 Klasyfikacja i wycena instrumentów finansowych (wydany 30 maja 2024 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 Umowy odnoszące się do energii elektrycznej zależnej od natury (wydany 18 grudnia 2024 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później;
- Tom 11 corocznych ulepszeń do MSR/MSSF (wydany 18 lipca 2024 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie.

Grupa jest w trakcie analizy, jaki wpływ powyższe zmiany będą miały na jej sprawozdania finansowe.

2.8. Zmiany stosowanych zasad prezentacji

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany zasad prezentacji.

2.9. Korekta błędu

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia skutkujące koniecznością dokonania korekty błędu.

2.10. Zmiany danych porównywalnych

Grupa zmieniła dane porównywalne na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku w związku z aktualizacją wartości nabywanych aktywów netto rozpoznanych w związku z alokacją ceny nabycia spółek zależnych.

Szczegółowe informacje o nabytych aktywach i zobowiązaniach zostały przedstawione w punkcie 6.4. not objaśniających do niniejszego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

W tabelach poniżej zaprezentowano wpływ powyższych zmian na dane porównywalne.

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	12 miesięcy do	Rozliczenie nabycia	12 miesięcy do
	31 grudnia 2023	spółek zależnych	31 grudnia 2023 (przekształcone)
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Przychody operacyjne	1 642 531	-	1 642 531
Koszt własny sprzedaży	(1 211 525)	(539)	(1 212 064)
Odpis z tytułu utraty wartości należności handlowych	(8 795)	-	(8 795)
Zysk brutto ze sprzedaży	422 211	(539)	421 672
Koszty sprzedaży	(101 308)	-	(101 308)
Koszty ogólnego zarządu	(95 994)	-	(95 994)
Zysk netto ze sprzedaży	224 909	(539)	224 370
Pozostałe przychody operacyjne	3 672	-	3 672
Pozostałe koszty operacyjne	(2 655)	-	(2 655)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych	82	-	82
Zysk z działalności operacyjnej	226 008	(539)	225 469
Przychody finansowe	56 707	-	56 707
Koszty finansowe	(27 289)	-	(27 289)
Odpis z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych	-	-	-
Zysk przed opodatkowaniem	255 426	(539)	254 887
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	(47 098)	114	(46 984)
Zysk za okres sprawozdawczy	208 328	(425)	207 903
<i>Przypadający:</i>			
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	200 362	(425)	199 937
Udziałowcom niekontrolującym	7 966	-	7 966
Podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres sprawozdawczy przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	3,86	(0,01)	3,85

POZOSTAŁE DOCHODY CAŁKOWITE			
Zysk za okres sprawozdawczy	208 328	(425)	207 903
<i>Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</i>	(121 376)	17	(121 359)
Zysk/strata netto z tytułu wyceny aktywów finansowych	152	-	152
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	(121 528)	17	(121 511)
<i>Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</i>	-	-	-
Zyski/straty aktuarialne	-	-	-
Razem pozostałe dochody całkowite:	(121 376)	17	(121 359)
SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH przypadająca:	86 952	(408)	86 544
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	79 930	(408)	79 522
Udziałowcom niekontrolującym	7 022	-	7 022

AKTYWA	31 grudnia 2023	Rozliczenie nabycia	31 grudnia 2023
	tys. PLN	spółek zależnych	(przekształcone)
		tys. PLN	tys. PLN
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	137 030	-	137 030
Wartości niematerialne	43 450	42 827	86 277
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	46 309	(272)	46 037
Nieruchomości inwestycyjne	474	-	474
Wartość firmy	913 187	(37 753)	875 434
Inwestycje wyceniane metodą praw własności	252	-	252
Pozostałe należności	7 274	-	7 274
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12 375	-	12 375
Pozostałe aktywa finansowe	2 021	-	2 021
Rozliczenia międzyokresowe	3 088	-	3 088
	1 165 460	4 802	1 170 262
Aktywa obrotowe			
Zapasy	97 872	-	97 872
Rozliczenia międzyokresowe	53 904	-	53 904
Należności handlowe	299 114	-	299 114
Aktywa z tytułu umów z klientami	95 104	-	95 104
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	2 693	-	2 693
Należności budżetowe	5 044	-	5 044
Pozostałe należności	79 663	-	79 663
Inne aktywa niefinansowe	2 952	-	2 952
Pozostałe aktywa finansowe	1 173	-	1 173
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	313 112	-	313 112
	950 631	-	950 631
SUMA AKTYWÓW	2 116 091	4 802	2 120 893

PASywa	31 grudnia 2023	Rozliczenie nabycia	31 grudnia 2023
	tys. PLN	spółek zależnych	(przekształcone)
		tys. PLN	tys. PLN
Kapitał własny <i>(przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)</i>			
Kapitał podstawowy	518 943	-	518 943
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	38 826	-	38 826
Transakcje na udziałach niekontrolujących	(34 877)	-	(34 877)
Pozostałe kapitały	717	-	717
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	(198 888)	17	(198 871)
Zyski zatrzymane	791 065	(425)	790 640
	1 115 786	(408)	1 115 378
Udziały niekontrolujące	7 810	-	7 810
Kapitał własny ogółem	1 123 596	(408)	1 123 188
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty bankowe i pożyczki	54 124	-	54 124
Zobowiązania z tytułu leasingu	29 867	(143)	29 724
Pozostałe zobowiązania finansowe	174 055	-	174 055
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 263	5 482	9 745
Rezerwy	3 906	-	3 906
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	10 690	-	10 690
Pozostałe zobowiązania	47	-	47
	276 952	5 339	282 291
Zobowiązania krótkoterminowe			
Kredyty bankowe i pożyczki	51 610	-	51 610
Zobowiązania z tytułu leasingu	17 833	(129)	17 704
Pozostałe zobowiązania finansowe	58 928	-	58 928
Zobowiązania handlowe	214 561	-	214 561

Zobowiązania z tytułu umów z klientami	158 114	-	158 114
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	15 275	-	15 275
Zobowiązania budżetowe	50 849	-	50 849
Pozostałe zobowiązania	102 856	-	102 856
Rezerwy	6 688	-	6 688
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	2 407	-	2 407
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	36 422	-	36 422
	715 543	(129)	715 414
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	992 495	5 210	997 705
SUMA PASYWÓW	2 116 091	4 802	2 120 893

12 miesięcy do 31 grudnia 2023 roku	Rozwiązania dla bankowości	Rozwiązania płatnicze	Rozwiązania dedykowane	Zmiana - Rozwiązania dla bankowości	Zmiana - Rozwiązania płatnicze	Zmiana - Rozwiązania dedykowane	Rozwiązania dla bankowości	Rozwiązania płatnicze	Rozwiązania dedykowane
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	301 616	754 030	590 142	-	-	-	301 616	754 030	590 142
Zysk brutto ze sprzedaży	114 970	216 152	95 706	-	(539)	-	114 970	215 613	95 706
Koszty sprzedaży	(16 584)	(50 977)	(34 925)	-	-	-	(16 584)	(50 977)	(34 925)
Koszty zarządu	(30 284)	(42 324)	(23 711)	-	-	-	(30 284)	(42 324)	(23 711)
Zysk netto ze sprzedaży	68 102	122 851	37 070	-	(539)	-	68 102	122 312	37 070
Pozostała działalność operacyjna	256	282	724	-	-	-	256	282	724
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	82	-	-	-	-	-	82	-
Zysk z działalności operacyjnej	68 358	123 215	37 794	-	(539)	-	68 358	122 676	37 794
Wartość firmy na dzień 31.12.2023	209 569	239 496	402 998	-	(9 386)	(28 367)	209 569	230 110	374 631

2.11. Wpływ księgowy statusu Turcji jako gospodarki hiperinflacyjnej

Grupa posiada spółki zależne działające w gospodarce hiperinflacyjnej, w odniesieniu do których stosuje MSR 29 *Sprawozdawczość finansowa w warunkach hiperinflacji*. Grupa zidentyfikowała hiperinflację w Turcji na podstawie występujących w tym kraju czynników jakościowych i ilościowych, a przede wszystkim w związku z tym, że wskaźniki inflacji w skali trzech lat w ujęciu skumulowanym przekroczyły 100% w kwietniu 2022 roku i do dnia bilansowego nadal przekraczają 100% w skali trzech lat w ujęciu skumulowanym.

Zgodnie z MSR 29 dane finansowe tureckich spółek zależnych zostały przekształcone w celu odzwierciedlenia siły nabywczej na koniec okresu sprawozdawczego w oparciu o wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych (CPI) publikowany przez Turecki Instytut Statystyczny. W związku z tym bilansowe pozycje niepieniężne oraz rachunek zysków i strat zostały przekształcone tak, aby odzwierciedlały siłę nabywczą na dzień bilansowy. Pozycje pieniężne, takie jak należności, zobowiązania, zadłużenie bankowe, itp. odzwierciedlają już siłę nabywczą na dzień zamknięcia, ponieważ pozycje te składają się z sald, należności lub zobowiązań w odpowiednich jednostkach pieniężnych. MSR 29, w połączeniu z MSR 21 dotyczącym przeliczania walut, wymaga również, aby wszystkie transakcje mające miejsce w walucie hiperinflacyjnej, tj. lirze tureckiej (TRY), były przeliczane na walutę prezentacji Grupy, tj. polski złoty (PLN), przy zastosowaniu kursu walutowego z dnia bilansowego. W związku z tym, w bieżącym okresie sprawozdawczym wszystkie transakcje w Turcji zostały przeliczone na PLN przy użyciu kursu walutowego z dnia 31 grudnia 2024 roku, a w roku ubiegłym wszystkie transakcje w Turcji zostały przeliczone na PLN przy użyciu kursu walutowego z dnia 31 grudnia 2023 roku, podczas gdy Grupa zwykle przelicza transakcje w rachunku zysków i strat po średnim kursie walutowym z danego okresu sprawozdawczego.

Podstawa przekształceń związanych z hiperinflacją:

- Wskaźnik cen:

Hiperinflacyjne przekształcenia danych finansowych jednostek zależnych działających w Turcji opierają się na oficjalnie dostępnych danych dotyczących zmian wskaźnika cen konsumpcyjnych (CPI) publikowanych przez Turecki Instytut Statystyczny. Na podstawie tego indeksu inflacja za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2024 roku wynosiła 44% procent.

Poszczególne wskaźniki inflacji przedstawia poniższa tabela:

Wskaźnik inflacji za poszczególne okresy	
grudzień 2024 - grudzień 2023	44%
grudzień 2023 - grudzień 2022	65%
Wskaźnik inflacji w skali 3 lat w ujęciu skumulowanym	
grudzień 2024 - grudzień 2021	291%

- Kurs walutowy:

Wszystkie dane finansowe dotyczące działalności jednostek zależnych w Turcji, zarówno w bilansie, jak i w rachunku zysków i strat, są przeliczane na walutę prezentacji grupy, tj. PLN, przy użyciu kursu wymiany TRY/PLN na dzień bilansowy, w przeciwieństwie do zwyczajowej praktyki Grupy polegającej na przeliczaniu rachunku zysków i strat przy użyciu średniego kursu wymiany za okres sprawozdawczy. Na dzień 31 grudnia 2024 roku kurs TRY wynosił 0,1161 PLN.

Założenia dotyczące metody i czasu przekształcenia związanego z hiperinflacją:

- Przekształcenia hiperinflacyjne w walucie lokalnej
 - Grupa przeanalizowała pozycje bilansowe jednostek zależnych w Turcji i podzieliła je na aktywa/zobowiązania pieniężne i niepieniężne. Pozycje pieniężne nie podlegały przekształceniu, ponieważ są one już wyrażane w jednostkach obowiązujących na koniec okresu sprawozdawczego.
 - Istotne pozycje niepieniężne występujące w tureckich jednostkach zależnych to: wartość firmy powstała na nabyciu tych spółek, rzeczowe aktywa trwałe, wartości niematerialne, aktywa z tytułu prawa do użytkowania, czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów, zobowiązania z tytułu umów z klientami. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania nie zostały dodatkowo przeszacowane, ponieważ cyklicznie podlegają indeksacji o wskaźnik inflacji. Pozostałe pozycje niepieniężne zostały przekształcone w celu uwzględnienia skutków inflacji w oparciu o zmiany wskaźnika cen. Zmiany wynikające ze zmian wskaźnika cen w okresie od początkowego ujęcia do dnia 31 grudnia 2023 roku zostały ujęte w danych finansowych za poprzednie lata. Zmiany wynikające ze zmian wskaźnika cen w 2024 roku zostały ujęte w sprawozdaniu finansowym za bieżący okres sprawozdawczy.

Przekształcenia zostały dokonane ze skutkiem na dzień początkowego ujęcia pozycji w bilansie, jednak nie wcześniej niż na dzień nabycia jednostek zależnych przez Grupę, gdyż uznaje się, że pozycje niepieniężne zostały wtedy przeliczone i ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w wartości godziwej, odzwierciedlającej siłę nabywczą na dzień nabycia. Przekształcenie znacząco zwiększyło wartość wartości firmy, rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych. Przekształcenie doprowadziło również do wyższych kosztów w rachunku zysków i strat w postaci wyższych odpisów amortyzacyjnych w związku z przekształconą wartością brutto rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wyższych kosztów i przychodów pochodzących z rozliczania przekształconych wartości rozliczeń międzyokresowych kosztów i zobowiązań z tytułu umów z klientami.

- W związku z przeszacowaniem aktywów i zobowiązań niepieniężnych, przeszacowaniu uległ także podatek odroczony liczony jako różnica między wartością podatkową i księgową.
- Wszystkie transakcje rachunku zysków i strat w roku 2024 roku zostały przekształcone w celu odzwierciedlenia zmian wskaźnika cen w okresie od miesiąca ujęcia w rachunku zysków i strat do 31 grudnia, z wyjątkiem amortyzacji rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, które zostały przeliczone w oparciu o skorygowaną wartość brutto tych aktywów oraz kosztów i przychodów pochodzących z rozliczania przekształconych wartości rozliczeń międzyokresowych kosztów i zobowiązań z tytułu umów z klientami. Ponowne obliczenie amortyzacji opiera się na normalnych okresach użytkowania odpowiednich aktywów. Przekształcenie rachunku zysków i strat o wskaźnik inflacji spowodowało wzrost wartości poszczególnych pozycji rachunku zysków i strat w walucie lokalnej ze względu na zmiany wskaźnika cen od dnia ujęcia do 31 grudnia 2024 roku.

- Skutki przekształcenia rachunku zysków i strat oraz bilansu o inflację w bieżącym okresie sprawozdawczym zostały ujęte drugostronnie w przychodach/kosztach finansowych w rachunku zysków i strat w pozycji: *Zysk/strata z sytuacji pieniężnej netto*. Przeszacowanie pozycji bilansowych o inflację od momentu ich początkowego ujęcia do końca 2021 roku zostało ujęte drugostronnie w odrębnej pozycji w innych dochodach całkowitych za 2022 rok oraz w kapitale własnym w pozycji *Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych*.
- Przeliczenie danych finansowych na walutę prezentacji Grupy
 - Sprawozdania finansowe jednostek zależnych działających w Turcji po przekształceniach inflacyjnych w walucie lokalnej zostało przeliczone na PLN poprzez przeliczenie bilansu i wszystkich pozycji rachunku zysków i strat w okresie sprawozdawczym przy zastosowaniu kursu TRY/PLN na dzień bilansowy. Na dzień 31 grudnia 2024 roku kurs TRY wynosił 0,1161 PLN. Przeliczenie pozycji bilansu pozostaje bez zmian w porównaniu ze zwykłą praktyką Grupy, natomiast nowa zasada przeliczania pozycji rachunku zysków i strat ma znaczący wpływ na pozycje rachunku zysków i strat. Efekt przeliczenia sprawozdania z dochodów całkowitych kursem zamknięcia został drugostronnie ujęty w *Różnicach z przeliczenia jednostek zależnych*.
- Czas rozpoznania
 - MSR 29 został wdrożony przez Grupę z dniem 1 stycznia 2022 roku, a przekształcenia z tytułu hiperinflacji zostały ujęte po raz pierwszy w śródrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2022 roku. Ponieważ wskaźniki inflacji w skali trzech lat w ujęciu skumulowanym przekroczyły 100% w kwietniu 2022 roku, opublikowane dane za pierwszy kwartał 2022 roku nie podlegały przekształceniu hiperinflacyjnemu.

Wpływ zastosowania MSR 29 na skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2024 został podsumowany poniżej:

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	12 miesięcy do	Wpływ hiperinflacji	12 miesięcy do
	31 grudnia 2024 bez wpływu MSR 29		31 grudnia 2024 zgodne z MSR/MSSF
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Przychody operacyjne	1 680 387	27 797	1 708 184
Koszt własny sprzedaży	(1 240 307)	(19 360)	(1 259 667)
Odpis z tytułu utraty wartości należności handlowych	(6 449)	-	(6 449)
Zysk brutto ze sprzedaży	433 631	8 437	442 068
Koszty sprzedaży	(110 577)	(1 534)	(112 111)
Koszty ogólnego zarządu	(103 200)	(2 144)	(105 344)
Zysk netto ze sprzedaży	219 854	4 759	224 613
Pozostałe przychody operacyjne	3 560	50	3 610
Pozostałe koszty operacyjne	(1 545)	(1)	(1 546)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych	73	-	73
Zysk z działalności operacyjnej	221 942	4 808	226 750
Przychody finansowe	64 838	24 893	89 731
Koszty finansowe	(49 104)	(16 117)	(65 221)
Odpis z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych	-	-	-
Zysk przed opodatkowaniem	237 676	13 584	251 260
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	(44 874)	(1 700)	(46 574)
Zysk za okres sprawozdawczy	192 802	11 884	204 686
<i>Przypadający:</i>			
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	187 479	11 744	199 223
Udziałowcom niekontrolującym	5 323	140	5 463
POZOSTAŁE DOCHODY CAŁKOWITE			
Zysk za okres sprawozdawczy	192 802	11 884	204 686
Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat	(19 663)	(6 214)	(25 877)
Zysk/strata netto z tytułu wyceny aktywów finansowych	158	-	158
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	(19 821)	(6 214)	(26 035)
Razem pozostałe dochody całkowite:	(19 663)	(6 214)	(25 877)

SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH przypadająca:	173 139	5 670	178 809
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	168 056	5 530	173 586
Udziałowcom niekontrolującym	5 083	140	5 223

AKTYWA	31 grudnia 2024 bez wpływu MSR 29 tys. PLN	Wpływ hiperinflacji tys. PLN	31 grudnia 2024 zgodne z MSR/MSSF tys. PLN
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	168 458	5 717	174 175
Wartości niematerialne	89 481	797	90 278
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	68 848	-	68 848
Nieruchomości inwestycyjne	436	-	436
Wartość firmy	956 049	62 621	1 018 670
Inwestycje wyceniane metodą praw własności	265	-	265
Pozostałe należności	5 850	-	5 850
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	11 992	(281)	11 711
Pozostałe aktywa finansowe	2 481	-	2 481
Rozliczenia międzyokresowe	2 843	247	3 090
	1 306 703	69 101	1 375 804
Aktywa obrotowe			
Zapasy	109 968	-	109 968
Rozliczenia międzyokresowe	59 664	1 898	61 562
Należności handlowe	292 385	-	292 385
Aktywa z tytułu umów z klientami	87 249	-	87 249
Należności z tytułu podatku dochod. od osób prawnych	4 662	-	4 662
Należności budżetowe	15 841	-	15 841
Pozostałe należności	71 917	-	71 917
Inne aktywa niefinansowe	4 924	-	4 924
Pozostałe aktywa finansowe	4 079	-	4 079
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	271 211	-	271 211
	921 900	1 898	923 798
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	11 978	3 342	15 320
	933 878	5 240	939 118
SUMA AKTYWÓW	2 240 581	74 341	2 314 922

PASYWA	31 grudnia 2024 bez wpływu MSR 29 tys. PLN	Wpływ hiperinflacji tys. PLN	31 grudnia 2024 zgodne z MSR/MSSF tys. PLN
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)			
Kapitał podstawowy	518 943	-	518 943
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	38 826	-	38 826
Transakcje na udziałach niekontrolujących	(162 161)	-	(162 161)
Pozostałe kapitały	1 580	-	1 580
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	(237 396)	12 730	(224 666)
Zyski zatrzymane	848 281	55 972	904 253
	1 008 073	68 702	1 076 775
Udziały niekontrolujące	8 177	247	8 424
Kapitał własny ogółem	1 016 250	68 949	1 085 199
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty bankowe i pożyczki	85 820	-	85 820
Zobowiązania z tytułu leasingu	47 983	-	47 983
Pozostałe zobowiązania finansowe	394 195	-	394 195
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13 770	805	14 575
Rezerwy	5 543	-	5 543
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	1 045	-	1 045
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	423	-	423
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	7 067	1 474	8 541
Pozostałe zobowiązania	54	-	54
	555 900	2 279	558 179
Zobowiązania krótkoterminowe			
Kredyty bankowe i pożyczki	76 912	-	76 912
Zobowiązania z tytułu leasingu	17 650	-	17 650
Pozostałe zobowiązania finansowe	46 849	-	46 849

Zobowiązania handlowe	195 073	-	195 073
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	124 624	3 113	127 737
Zobowiązania z tytułu podatku dochod. od osób prawnych	9 601	-	9 601
Zobowiązania budżetowe	45 151	-	45 151
Pozostałe zobowiązania	104 482	-	104 482
Rezerwy	3 086	-	3 086
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	660	-	660
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	40 206	-	40 206
	664 294	3 113	667 407
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży	4 137	-	4 137
	668 431	3 113	671 544
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	1 224 331	5 392	1 229 723
SUMA PASYWÓW	2 240 581	74 341	2 314 922

W celu kompletnej prezentacji wpływu hiperinflacji na skonsolidowany bilans i rachunek zysków i strat uwzględniono także odpis aktywów przeznaczonych do sprzedaży wynikający z wcześniejszego przeszacowania hiperinflacyjnego.

Jak zostało opisane w punkcie IV. Informacje dotyczące segmentów działalności, Zarząd analizuje działalność segmentów i ich dane finansowe bez wpływu przeszacowań hiperinflacyjnych. Dlatego w nocie o segmentach wpływ hiperinflacji został zaprezentowany w osobnej kolumnie celem uzgodnienia danych pochodzących z segmentów z danymi zaprezentowanymi w innych miejscach w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Natomiast poniżej zostały zaprezentowane dane finansowe segmentów w dwóch wariantach: bez wpływu MSR 29, a także zgodnie z MSF/MSSF.

12 miesięcy do 31 grudnia 2024	Rozwiązania dla bankowości		Rozwiązania płatnicze		Rozwiązania dedykowane	
	bez wpływu MSR 29 tys. PLN	zgodne z MSR/MSSF tys. PLN	bez wpływu MSR 29 tys. PLN	zgodne z MSR/MSSF tys. PLN	bez wpływu MSR 29 tys. PLN	zgodne z MSR/MSSF tys. PLN
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	314 312	316 799	861 104	872 388	548 100	562 126
Zysk brutto ze sprzedaży	104 926	106 953	259 806	262 257	68 899	72 858
Koszty sprzedaży	(17 511)	(17 574)	(59 677)	(60 745)	(33 389)	(33 792)
Koszty zarządu	(27 131)	(27 234)	(48 943)	(50 278)	(27 126)	(27 832)
Zysk netto ze sprzedaży	60 284	62 145	151 186	151 234	8 384	11 234
Pozostała działalność operacyjna	78	83	660	692	1 277	1 289
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	-	73	73	-	-
Zysk z działalności operacyjnej	60 362	62 228	151 919	151 999	9 661	12 523
Wartość firmy na dzień 31 grudnia 2024	207 037	214 091	389 906	414 765	359 105	389 813

III. Organizacja i zmiany w strukturze Grupy Asseco South Eastern Europe, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Wybrane zasady rachunkowości

Zasady konsolidacji

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy ASEE obejmuje aktywa, zobowiązania, kapitał własny, przychody, koszty oraz przepływy środków pieniężnych Jednostki Dominującej ASEE S.A. oraz jednostek przez nią kontrolowanych (zależnych).

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych po uwzględnieniu korekt doprowadzających do zgodności z MSSF sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie Jednostki Dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. W celu eliminacji jakichkolwiek rozbieżności w stosowanych zasadach rachunkowości wprowadza się korekty.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane chyba, że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez Jednostkę Dominującą ma miejsce wtedy, gdy: (i) posiada władzę nad danym podmiotem, (ii) podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce, (iii) ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

W sytuacji, gdy Grupa posiada mniej niż większość praw głosów w danej jednostce, ale posiadane prawa głosu są wystarczające do jednostronnego kierowania istotnymi działaniami tej jednostki, oznacza to, że sprawuje nad nią władzę.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę do dnia ustania tej kontroli. W przypadku utraty kontroli nad jednostką zależną, skonsolidowane sprawozdanie finansowe uwzględni wyniki za tę część roku objętego sprawozdaniem, w którym to okresie Grupa posiadała taką kontrolę. Nabycie jednostek zależnych rozliczane jest metodą pełną.

Zmiany udziału w kapitałach/głosach, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną są ujmowane jako transakcje kapitałowe. W takich przypadkach w celu odzwierciedlenia zmian we względnych udziałach w jednostce zależnej Grupa dokonuje korekty wartości bilansowej udziałów kontrolujących oraz udziałów niekontrolujących. Wszelkie różnice pomiędzy kwotą korekty udziałów niekontrolujących a wartością godziwą kwoty zapłaconej lub otrzymanej odnoszone są na kapitał własny (transakcje na udziałach niekontrolujących) i przypisywane do właścicieli Jednostki Dominującej.

Połączenia jednostek gospodarczych znajdujących się pod wspólną kontrolą

Połączenie jednostek gospodarczych dotyczące jednostek znajdujących się pod wspólną kontrolą to połączenie jednostek gospodarczych, w ramach którego wszystkie łączące się jednostki znajdują się ostatecznie pod kontrolą tej samej strony lub stron zarówno przed, jak i po połączeniu oraz kontrola ta nie jest tymczasowa.

W szczególności, chodzi tu o takie transakcje, jak transfer spółek lub przedsięwzięć pomiędzy jednostkami Grupy lub połączenie Jednostki Dominującej z jej jednostką zależną.

W przypadku przekształceń polegających na wniesieniu aportem inwestycji w jedną jednostkę zależną od drugiej jednostki zależnej lub połączenia dwóch jednostek zależnych od ASEE S.A., następuje jedynie przejęcie wartości inwestycji w przejmowaną jednostkę zależną na poziomie jednostkowego sprawozdania finansowego. Tym samym przeniesienie jednej jednostki zależnej pod drugą jednostkę zależną nie ma wpływu na wynik finansowy Grupy.

Do rozliczenia skutków połączeń pomiędzy jednostkami znajdującymi się pod wspólną kontrolą Grupa stosuje metodę łączenia udziałów, która zakłada, że:

- aktywa i zobowiązania łączących się jednostek wycenione są w wartościach bilansowych pochodzących ze sprawozdań skonsolidowanych Grupy. Oznacza to, że wartość firmy rozpoznawana wcześniej w sprawozdaniu skonsolidowanym oraz wszystkie inne wartości niematerialne rozpoznane w ramach procesu rozliczenia połączenia są przenoszone do sprawozdania jednostkowego, a na poziomie skonsolidowanym nie jest dokonywana ponowna wycena aktywów netto na moment transakcji do wartości godziwej,
- koszty transakcyjne związane z połączeniem są odnoszone do rachunku zysków i strat (koszty finansowe);
- wzajemne salda należności/zobowiązań są eliminowane;
- jakakolwiek różnica pomiędzy kwotą zapłaconą lub przekazaną i objętymi aktywami netto (w wartościach pochodzących ze sprawozdań skonsolidowanych) jest odzwierciedlona w kapitałach własnych jednostki przejmującej (kwota osadzona w kapitale nie stanowi elementu kapitału zapasowego, stąd nie podlega podziałowi);
- rachunek zysków i strat prezentuje wyniki połączonych jednostek od momentu, kiedy nastąpiło połączenie a dane za wcześniejsze okresy nie są przekształcane.

W skład Grupy ASEE wchodzi ASEE S.A. jako jednostka dominująca oraz następujące spółki zależne i stowarzyszone:

Nazwa jednostki	Siedziba	Procentowy udział Grupy w kapitale/głosach	
		31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
Spółki zależne			
ASEE Solutions d.o.o. Beograd	Serbia	100/100	100/100
Things Solver d.o.o. Beograd	Serbia	76,14/76,14	60/60
e-mon d.o.o., Podgorica	Czarnogóra	75/75	75/75
ASEE d.o.o., Sarajevo	Bośnia i Hercegowina	100/100	100/100
Dwelt d.o.o. Banja Luka	Bośnia i Hercegowina	60/60*	60/60*
BS Telecom Solutions d.o.o. Sarajevo	Bośnia i Hercegowina	60/60*	60/60*
ASEE EOOD	Bułgaria	100/100	100/100
ASEE Solutions d.o.o.	Chorwacja	100/100	100/100
IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o.	Chorwacja	n/d	100/100
Evision Informacijski Sustavi d.o.o.	Chorwacja	n/d	100/100
ASEE DOOEL, Skopje	Macedonia	100/100	100/100
ASEE BSS DOOEL, Skopje	Macedonia	100/100	n/d
ASEE Sh.p.k.	Kosowo	100/100	100/100
ASEE Albania Sh.p.k.	Albania	100/100	100/100
Helius Systems Sh.p.k.	Albania	70/70*	70/70*
ASEE Solutions S.R.L.	Rumunia	100/100	100/100
ASEE Solutions S.R.L.	Mołdawia	100/100	100/100
Bithat Solutions s.r.l.	Rumunia	100/100	70/70*
Askepnet TOV	Ukraina	100/100	n/d
ASEE Bilişim Teknolojileri A.Ş.	Turcja	100/100	100/100
Payten Holding S.A.	Polska	99,07/99,07	99,07/99,07
Necomplus, S.L.	Hiszpania	84,97/84,97	84,97/84,97
Necomplus Serveis Andorra, S.L.	Andora	33,33/33,33	33,33/33,33
Necomplus Portugal Lda	Portugalia	100/100	100/100
Necomplus Dominicana Srl	Dominikana	100/100	100/100
Necomplus Colombia SAS	Kolumbia	100/100	100/100
Necomplus PERÚ SAC	Peru	100/100	100/100
Monri Colombia SAS	Kolumbia	n/d	84,97/84,97
Ifthenpay Lda	Portugalia	80/80*	80/80*
WEO Unipessoal Lda	Portugalia	80/80*	n/d
Payten Teknoloji A.Ş.	Turcja	100/100	100/100
Paratika Odeme Hizmetleri A. Ş.	Turcja	100/100	100/100
Mobven Teknoloji A. Ş.	Turcja	100/100	100/100
Payten Mobil Teknolojileri A.S.	Turcja	n/d	100/100
Payten d.o.o, Novi Beograd	Serbia	100/100	100/100
Chip Card a.d., Beograd	Serbia	92,51/92,51	92,51/92,51
Afusion d.o.o., Beograd	Serbia	95/95	95/95
Monri Payments d.o.o., Beograd	Serbia	100/100	100/100
Payten d.o.o. (Sarajewo)	Bośnia i Hercegowina	100/100	100/100
Monri Payments d.o.o.	Bośnia i Hercegowina	100/100	100/100
Payten d.o.o. (Zagrzeb)	Chorwacja	100/100	100/100
Monri Payments d.o.o. Zagreb	Chorwacja	100/100	100/100
Payten d.o.o., Podgorica	Czarnogóra	100/100	100/100
Payten DOOEL, Skopje	Macedonia	100/100	100/100
Payten d.o.o. (Lublana)	Slowenia	100/100	100/100
Avera d.o.o.	Slowenia	75/75*	75/75*
Payten Payment Solutions s.r.l.	Rumunia	100/100	100/100
ContentSpeed s.r.l.	Rumunia	80/80*	80/80*
SONET společnost s.r.o.	Czechy	100/100	100/100
SONET Slovakia s.r.o.	Slowacja	100/100	100/100

Payten Egypt LLC	Egipt	80/80	80/80
Touras India Private Limited	Indie	51/51	n/d
Touras Tech Global Private Limited	Indie	51/51	n/d
Touras Technologies Limited	Zjednoczone Emiraty Arabskie	51/51	n/d
Safexpay Software Solutions L.L.C.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	51/51	n/d
Paygate (Private) Limited	Sri Lanka	51/51	n/d
Spółki stowarzyszone:			
Clever Solutions Sh.p.k.	Albania	45/45	45/45

* do rozliczenia nabycia przyjmujemy że mamy 100% ze względu na opcje put/call - stosowana metoda oczekiwanego nabycia (ang. present ownership)

Na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz 31 grudnia 2023 roku wszystkie spółki zależne zostały objęte konsolidacją.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz 31 grudnia 2023 roku Grupa nie posiadała udziałów w jednostkach współkontrolowanych.

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku miały miejsce następujące zmiany w składzie Grupy:

▪ **Połączenie spółek IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o. i Evision Informacijski Susteavi d.o.o.**

W dniu 16 stycznia 2024 roku zostało zarejestrowane połączenie spółek IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o. i Evision Informacijski Susteavi d.o.o., które działają od tego dnia jako spółka IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o. Transakcja ta nie miała wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

▪ **Zmiana nazwy spółki zależnej - ASEE Solutions d.o.o. Beograd**

W dniu 1 kwietnia 2024 roku została zarejestrowana zmiana nazwy spółki w Serbii z Asseco SEE d.o.o. Beograd na ASEE Solutions d.o.o. Beograd.

▪ **Połączenie spółek Payten Teknoloji A.Ş. i Payten Mobil Teknojileri A.S.**

W dniu 29 kwietnia 2024 roku zostało zarejestrowane połączenie spółek Payten Teknoloji A.Ş. oraz Payten Mobil Teknojileri A.S., które działają od tego dnia jako spółka Payten Teknoloji. Transakcja ta nie miała wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

▪ **Założenie spółki ASEE BSS DOOEL, Skopje**

W dniu 29 maja 2024 roku ASEE S.A. założyło spółkę w Macedonii o nazwie ASEE BSS DOOEL, Skopje obejmując jej 100% udziałów.

▪ **Połączenie spółek Asseco SEE d.o.o., i IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o.**

W dniu 5 czerwca 2024 roku zostało zarejestrowane połączenie spółek Asseco SEE d.o.o., oraz IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o., które działają od tego dnia jako spółka Asseco SEE d.o.o. Transakcja ta nie miała wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

▪ **Nabycie udziałów w spółkach Paygate India Private Limited w Indiach oraz Paygate Limited w Zjednoczonych Emiratach Arabskich**

W dniu 1 lipca 2024 roku spółka Payten Holding S.A. z siedzibą w Warszawie zawarła umowę ramową definiującą schemat nabycia 55% udziałów w spółce Paygate India Private Limited z siedzibą w Gurugram, Indie oraz 51% udziałów w Paygate Limited z siedzibą w Dubaju, Zjednoczone Emiraty Arabskie oraz indywidualne umowy zakupu udziałów obu spółek. Po objęciu kontroli nad spółkami obie spółki zmieniły swoje nazwy: Paygate India Private Limited w dniu 4 września 2024 roku zmieniła nazwę na Touras India Private Limited (dalej „Touras Indie”), a Paygate Limited w dniu 30 sierpnia 2024 roku zmieniła nazwę na Touras Technologies Limited (dalej „Touras Tech ZEA”). Dodatkowo każda ze spółek posiada spółki zależne:

- spółka Touras India Private Limited jest 100% właścicielem spółki Touras Tech Global Private Limited (wcześniej: Safexpay Technologies Private Limited) z siedzibą w Thane West, Indie;
- spółka Touras Technologies Limited jest 100% właścicielem spółki Safexpay Software Solutions L.L.C. z siedzibą w Dubaju oraz Paygate (Private) Limited z siedzibą w Kolombo, Sri Lanka.

Szczegółowe, tymczasowe rozliczenie nabycia spółek zostało przedstawione w nocie 6.4 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Zawarcie umowy nabycia udziałów w spółce Askepnet TOV z siedzibą we Lwowie przez spółkę zależną ASEE Solutions S.R.L. z siedzibą w Bukareszcie.**

W dniu 29 lipca 2024 roku spółka zależna ASEE Solutions S.R.L. z siedzibą w Bukareszcie zawarła umowę nabycia 100% udziałów w spółce Askepnet TOV z siedzibą we Lwowie.

Szczegółowe, tymczasowe rozliczenie nabycia spółki zostało przedstawione w nocie 6.4 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Podwyższenie kapitału w spółce Things Solver d.o.o. Beograd**

W dniu 9 sierpnia 2024 roku zostało zarejestrowane podwyższenie kapitału w spółce Things Solver d.o.o. Beograd. Kapitał został wniesiony przez ASEE Solutions d.o.o. Beograd, dzięki czemu udział ASEE Solutions d.o.o. Beograd w Things Solver wzrósł z 60% do 76,14%. Transakcja ta została ujęta jako transakcja z udziałowcami niekontrolującymi w kapitałach Grupy.

- **Zawarcie umowy nabycia udziałów w spółce WEO Unipessoal Lda**

W dniu 16 sierpnia 2024 roku Payten Holding S.A. z siedzibą w Warszawie zawarł umowę nabycia 80% udziałów w spółce WEO Unipessoal Lda z siedzibą w Armação de Pêra, Portugalia.

Szczegółowe, tymczasowe rozliczenie nabycia spółki zostało przedstawione w nocie 6.4 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

- **Zmiana nazwy spółki zależnej - ASEE Sh.p.k.**

W dniu 5 września 2024 roku została zarejestrowana zmiana nazwy spółki w Kosowie z Assecos SEE Sh.p.k. na ASEE Sh.p.k.

- **Wykup udziałów niekontrolujących w Bithat Solutions s.r.l.**

W dniu 10 września 2024 roku została podpisana przez ASEE Solutions s.r.l. (Rumunia) umowa wykupu 30% udziałów niekontrolujących w Bithat Solutions s.r.l. za cenę 0,9 mln EUR. Ponieważ udziały niekontrolujące były objęte opcją put/call, a pierwotne rozliczenie nabycia Bithat przeprowadzone było metodą oczekiwanego nabycia (ang. present ownership), różnica pomiędzy ostatnią wyceną zobowiązania a ceną nabycia w kwocie 1,1 mln EUR została rozpoznana w rachunku zysków i strat.

- **Zmiana nazwy spółki zależnej - ASEE Solutions d.o.o.**

W dniu 6 listopada 2024 roku została zarejestrowana zmiana nazwy spółki w Chorwacji z Assecos SEE d.o.o. na ASEE Solutions d.o.o.

- **Zmiana udziału w Touras India Private Limited**

W dniu 11 listopada 2024 roku nastąpiła emisja kapitału w spółce Touras India Private Limited w wyniku której wyemitowano po 886 055 sztuk udziałów klasy A i B, stanowiących 4% udziałów spółki Touras Indie. Wyemitowane udziały objął w całości udziałowiec mniejszościowy Touras Indie w związku z czym udział spółki Payten Holding S.A. spadł z 55% do 51%. Transakcja ta została ujęta jako transakcja z udziałowcami niekontrolującymi w kapitałach Grupy.

IV. Informacje dotyczące segmentów działalności

Zgodnie z MSSF 8, segmentem operacyjnym jest dająca się wyodrębnić część działalności Grupy, dla której są dostępne odrębne informacje finansowe podlegające regularnej ocenie przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych związanych ze sposobem alokowania zasobów oraz z oceną wyników działalności.

Grupa Assecos South Eastern Europe wyodrębnia następujące segmenty sprawozdawcze, stanowiące odzwierciedlenie struktury prowadzonej działalności:

- Rozwiązania dla bankowości,
- Rozwiązania płatnicze,
- Rozwiązania dedykowane.

Segmenty sprawozdawcze odpowiadają segmentom operacyjnym.

Segment **Rozwiązania dla bankowości** obejmuje kompletne rozwiązania i produkty niezbędne do prowadzenia banku, takie jak: wielokanałowe rozwiązania do dystrybucji produktów i usług bankowych, rozwiązania umożliwiające poprawę komunikacji z klientem, zintegrowane centralne systemy bankowe, rozwiązania uwierzytelniające, informatyczne systemy raportujące do sprawozdawczości obligacyjnej i informacji zarządczej, a także systemy służące do zarządzania ryzykiem i przeciwdziałania oszustwom transakcyjnym. Ponadto w ramach segmentu Grupa oferuje swoim klientom usługi on-line 24x7 oraz doradztwo w obszarze bankowości mobilnej i elektronicznej oraz cyfrowej transformacji.

Segment **Rozwiązania płatnicze** obejmuje kompletne rozwiązania obsługujące płatności w kanałach online i offline, przeznaczone zarówno dla instytucji finansowych jak i niefinansowych, oferowane w ramach Grupy Payten. Są to rozwiązania dla handlu elektronicznego (bramki płatności online, wsparcie dla alternatywnych metod płatności – kryptowalut, kodów QR, rozwiązania umożliwiające tokenizację kart, płatności subskrypcyjne), płatności mobilne (mPOS, vPOS, SoftPOS), przetwarzanie kart płatniczych oraz usługi związane z bankomatami i terminalami płatniczymi EFT POS. Grupa dostarcza oprogramowanie oraz usługi, a także bankomaty i terminale płatnicze, również w „modelu outsourcingowym“, umożliwiającym klientom wynajęcie urządzeń oraz skorzystanie z usług serwisowych i usług zarządzania infrastrukturą. W ramach segmentu prowadzona jest także działalność niezależnych sieci bankomatów operujących pod marką MoneyGet. Ponadto Grupa posiada sieć niezależnych terminali płatniczych EFT POS w punktach handlowych - usługa IPD pod marką Monri umożliwiającą handlowcom zastąpienie dwóch lub więcej terminali płatniczych EFT POS w punkcie sprzedaży za pomocą jednego urządzenia podłączonego bezpośrednio do wielu centrów rozliczeniowych (wydawców kart). Dodatkowo w ramach segmentu oferowane są komplementarne rozwiązania do tworzenia sklepów internetowych i mobilnych oraz platform typu „marketplace“, a dla punktów handlowych systemy zarządzania kasami fiskalnymi oraz wspomagające sprzedaż (ECR).

W ramach segmentu **Rozwiązania dedykowane** Grupa świadczy usługi na rzecz następujących sektorów: użyteczności publicznej i telekomunikacji, sektora publicznego (w tym infrastruktury drogowej), rządowego oraz bankowości i finansów w ramach następujących linii biznesowych: zarządzanie procesami biznesowymi BPM, platforma obsługi klienta i wsparcia sprzedaży, rejestry danych, inteligentne miasto, AI&Machine Learning, e-tax, kontrola graniczna, uwierzytelnianie, rozwiązania dedykowane, BI oraz ERP. Spółka skupia się na sprzedaży własnych rozwiązań, ale oferuje również pełen wachlarz usług integracyjnych rozwiązań od czołowych światowych dostawców.

Finansowanie Grupy oraz podatek dochodowy są monitorowane na poziomie Grupy, stąd pozycje te nie są przedmiotem alokacji do segmentów. Zarząd nie analizuje także aktywów i zobowiązań oraz przepływów pieniężnych w rozbiciu na segmenty. Poniższa tabela prezentuje kluczowe wielkości przeglądane przez główny organ decyzyjny w Spółce.

Przychody od żadnego z klientów Grupy nie przekraczały 10% przychodów ze sprzedaży wypracowanych przez Grupę w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku.

Wybrane dane finansowe za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku w podziale na segmenty operacyjne:

12 miesięcy do 31 grudnia 2024	Rozwiązania dla bankowości	Rozwiązania płatnicze	Rozwiązania dedykowane	Eliminacje	Hiperinflacja	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Przychody ze sprzedaży:	314 312	861 104	548 100	(43 129)	27 797	1 708 184
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	292 511	845 976	541 900	-	27 797	1 708 184
Sprzedaż między lub/i wewnątrz segmentu	21 801	15 128	6 200	(43 129)	-	-
Zysk brutto ze sprzedaży	104 926	259 806	68 899	-	8 437	442 068
Koszty sprzedaży	(17 511)	(59 677)	(33 389)	-	(1 534)	(112 111)
Koszty zarządu	(27 131)	(48 944)	(27 125)	-	(2 144)	(105 344)
Zysk netto ze sprzedaży	60 284	151 185	8 385	-	4 759	224 613
Pozostała działalność operacyjna	78	660	1 277	-	49	2 064
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	73	-	-	-	73
Zysk z działalności operacyjnej	60 362	151 918	9 662	-	4 808	226 750
Pozycje niepieniężne						
Amortyzacja	(12 664)	(62 030)	(20 590)	-	(3 438)	(98 722)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu ujmowany w działalności operacyjnej	(1 016)	(5 075)	(4 256)	-	-	(10 347)
Odpis wartości firmy ujmowany w działalności finansowej	-	(15 482)	(13 753)	-	-	(29 235)
Wartość firmy	207 037	389 907	359 105	-	62 621	1 018 670

12 miesięcy do 31 grudnia 2024	Rozwiązania dla bankowości	Rozwiązania płatnicze	Rozwiązania dedykowane	Eliminacje	Hiperinflacja	Razem
	tys. EUR	tys. EUR	tys. EUR	tys. EUR	tys. EUR	tys. EUR
Przychody ze sprzedaży:	73 024	200 062	127 340	(10 020)	6 458	396 864
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	67 959	196 547	125 900	-	6 458	396 864
Sprzedaż między lub/i wewnątrz segmentu	5 065	3 515	1 440	(10 020)	-	-
Zysk brutto ze sprzedaży	24 378	60 361	16 007	-	1 960	102 706
Koszty sprzedaży	(4 068)	(13 865)	(7 758)	-	(356)	(26 047)
Koszty zarządu	(6 303)	(11 371)	(6 303)	-	(498)	(24 475)
Zysk netto ze sprzedaży	14 007	35 125	1 946	-	1 106	52 184
Pozostała działalność operacyjna	18	153	298	-	11	480
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	17	-	-	-	17
Zysk z działalności operacyjnej	14 025	35 295	2 244	-	1 117	52 681
Pozycje niepieniężne						
Amortyzacja	(2 942)	(14 412)	(4 784)	-	(800)	(22 938)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu ujmowany w działalności operacyjnej	(236)	(1 179)	(989)	-	-	(2 404)
Odpis wartości firmy ujmowany w działalności finansowej	-	(3 597)	(3 195)	-	-	(6 792)
Wartość firmy	48 452	91 249	84 040	-	14 655	238 396

Powyższe dane wynikowe zostały przeliczone według kursu średniego wynoszącego w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku: 1 EUR: 4,3042, a bilansowe wg kursu na dzień 31 grudnia 2024 roku wynoszącego: 1 EUR: 4,2730.

W bieżącym okresie sprawozdawczym dane finansowe spółek zależnych działających w Turcji zostały przekształcone w związku z hiperinflacją. Zarząd analizuje działalność segmentów i ich dane finansowe bez wpływu przeszacowań hiperinflacyjnych. W związku z tym wpływ hiperinflacji został zaprezentowany w osobnej

kolumnie celem uzgodnienia danych pochodzących z segmentów z danymi zaprezentowanymi w innych miejscach w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Wybrane dane finansowe za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku w podziale na segmenty operacyjne:

12 miesięcy do 31 grudnia 2023 (przekształcone)	Rozwiązania dla bankowości	Rozwiązania płatnicze	Rozwiązania dedykowane	Eliminacje	Hiperinflacja	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Przychody ze sprzedaży:	318 950	780 126	606 199	(59 487)	(3 257)	1 642 531
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	301 616	754 030	590 142	-	(3 257)	1 642 531
Sprzedaż między lub/i wewnątrz segmentu	17 334	26 096	16 057	(59 487)	-	-
Zysk brutto ze sprzedaży	114 970	215 613	95 706	-	(4 617)	421 672
Koszty sprzedaży	(16 584)	(50 977)	(34 925)	-	1 178	(101 308)
Koszty zarządu	(30 284)	(42 324)	(23 711)	-	325	(95 994)
Zysk netto ze sprzedaży	68 102	122 312	37 070	-	(3 114)	224 370
Pozostała działalność operacyjna	256	282	724	-	(245)	1 017
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	82	-	-	-	82
Zysk z działalności operacyjnej	68 358	122 676	37 794	-	(3 359)	225 469
Pozycje niepieniężne						
Amortyzacja	(13 171)	(59 334)	(14 973)	-	(1 502)	(88 980)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu ujmowany w działalności operacyjnej	595	(1 317)	(9 033)	(16)	-	(9 771)
Wartość firmy	209 569	230 110	374 631	-	61 124	875 434

12 miesięcy do 31 grudnia 2023 (przekształcone)	Rozwiązania dla bankowości	Rozwiązania płatnicze	Rozwiązania dedykowane	Eliminacje	Hiperinflacja	Razem
	tys. EUR	tys. EUR	tys. EUR	tys. EUR	tys. EUR	tys. EUR
Przychody ze sprzedaży:	70 434	172 276	133 866	(13 137)	(719)	362 720
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	66 606	166 513	130 320	-	(719)	362 720
Sprzedaż między lub/i wewnątrz segmentu	3 828	5 763	3 546	(13 137)	-	-
Zysk brutto ze sprzedaży	25 389	47 614	21 135	-	(1 020)	93 118
Koszty sprzedaży	(3 662)	(11 257)	(7 713)	-	260	(22 372)
Koszty zarządu	(6 688)	(9 346)	(5 236)	-	72	(21 198)
Zysk netto ze sprzedaży	15 039	27 011	8 186	-	(688)	49 548
Pozostała działalność operacyjna	57	62	159	-	(54)	224
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	18	-	-	-	18
Zysk z działalności operacyjnej	15 096	27 091	8 345	-	(742)	49 790
Pozycje niepieniężne						
Amortyzacja	(2 909)	(13 103)	(3 305)	-	(333)	(19 650)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu ujmowany w działalności operacyjnej	131	(290)	(1 994)	(4)	-	(2 157)
Wartość firmy	48 199	52 923	86 162	-	14 058	201 342

Powyższe dane wynikowe zostały przeliczone według kursu średniego wynoszącego w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku: 1 EUR: 4,5284, a bilansowe wg kursu na dzień 31 grudnia 2023 roku wynoszącego: 1 EUR: 4,3480.

V. Noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania z zysków i strat

5.1. Struktura przychodów operacyjnych

Wybrane zasady rachunkowości

Grupa prowadzi działalność w obszarze sprzedaży licencji i szeroko pojętych usług IT i wyróżnia następujące rodzaje przychodów:

- przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług własnych,
- przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług obcych, oraz
- przychody ze sprzedaży sprzętu.

a) Sprzedaż licencji i usług własnych

W ramach kategorii "Licencje i/lub usługi własne" prezentowane są przychody z tytułu umów z klientami, których przedmiotem jest dostarczanie oprogramowania własnego i/lub świadczenie usług z nim związanych.

▪ Kompleksowe projekty IT

W przypadku tych przychodów znaczącą część stanowią przychody z kompleksowych projektów IT, w których Grupa zobowiązuje się do dostarczenia klientowi funkcjonalnego systemu IT. Dla klienta wartość ma bowiem dopiero dostarczony system, czyli finalny produkt, na który złożyły się dostarczone licencje własne i związane z nimi istotne usługi (np. modyfikacyjne czy wdrożeniowe). Praktycznie zawsze w przypadku takich umów Grupa jest zobowiązana do dostarczenia do klienta kompleksowych dóbr lub usług, na które składają się dostawy: licencji własnych i/lub własnych usług modyfikacyjnych i/lub własnych usług wdrożeniowych. Oznacza to, że z tzw. kompleksowych kontraktów IT wynika najczęściej odrębne zobowiązanie do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu klientowi funkcjonalnego systemu IT. W przypadku zobowiązania do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu funkcjonalnego systemu IT szczególnej analizie poddawane jest przyrzeczenie udzielenia licencji z każdej umowy. Grupa dokonuje analizy pod kątem odrębności licencji od innych dóbr lub usług przyrzeczonych w umowie. Co do zasady Grupa stwierdza, że samo zobowiązanie do sprzedaży licencji w ramach takiego zobowiązania do wykonania świadczenia nie spełnia warunków odrębności - przekazanie licencji jest jedynie częścią większego zobowiązania do wykonania świadczenia a sprzedawane wraz z licencją usługi mają na tyle istotną wartość, iż nie można stwierdzić, że sama licencja jest zobowiązaniem dominującym.

Przychody z tytułu zobowiązania do dostarczenia funkcjonalnego systemu IT są w Grupie rozpoznawane w okresie, w którym budowany jest taki system. Zgodnie bowiem z MSSF 15 przychód może być rozpoznawany w okresie przekazywania kontroli nad świadczonymi dobrami/usługami, o ile w wyniku działań jednostki nie powstają składniki o alternatywnym zastosowaniu i jednocześnie przez cały okres trwania umowy jednostce przysługuje egzekwowlne prawo do uzyskania wynagrodzenia za dostarczone świadczenia. W ocenie Zarządu w przypadku dostarczania kompleksowych projektów IT nie można mówić o alternatywnym ich zastosowaniu z punktu widzenia dostawcy, ponieważ systemy te wraz z towarzyszącymi im usługami wdrożeniowymi są „szyte na miarę”. Jednocześnie przeprowadzona dotychczas analiza wykazała, że właściwie we wszystkich przypadkach dla umów zawieranych przez Grupę spełnione jest kryterium przysługiwania egzekwowlnego prawa do zapłaty za wykonane świadczenie przez cały okres trwania umowy. Oznacza to, że przychody z kompleksowych systemów IT, w których sprzedawane są licencje własne i usługi własne rozpoznawane są zgodnie ze stopniem zaawansowania (metodą bazującą na nakładach, opartą o procent zaawansowania kosztowego) w okresie, kiedy klient nabywa kontrolę nad sprzedawanym dobrem/usługą. Szczególnym przypadkiem są stosunkowo nieduże projekty IT, które zazwyczaj zamykają się w ciągu jednego roku lub z których przychód nie stanowi istotnej wartości w ocenie Zarządu Grupy - wówczas przychód z takich projektów rozpoznawany jest w kwocie, którą Grupa ma prawo zafakturować. Podstawową metodą rozpoznania przychodów dla tych projektów jest stopień zaawansowania kosztów na danym projekcie. W przypadku tych projektów, dla których jest to z operacyjnych względów niepraktyczne bądź zbyt kosztowne w porównaniu do wielkości projektu, Grupa stosuje podejście, w którym przychód ujmowany jest po potwierdzeniu przez klienta odbioru wykonanych prac. Rozpoznanie przychodu następuje na podstawie wystawionej na klienta faktury sprzedaży, chyba że na dzień bilansowy taka faktura nie została wystawiona. W takim przypadku przychód ujmowany jest poprzez polecenie księgowania. Czas realizacji przedmiotowych projektów IT może się różnić z uwagi na wiele czynników, zarówno wewnętrznych jak i zewnętrznych. W zakresie wewnętrznych czynników najważniejszym jest dostępność zasobów w szczególności z uwagi na realizowane w tym czasie duże projekty. Ze strony zewnętrznych czynników najistotniejszym jest dostępność zasobów po stronie klienta, bez udziału których czy to w fazie definicji zakresu i wymagań czy testów zbudowanego rozwiązania, nie da się przeprowadzić projektów. Mając powyższe na uwadze, można przyjąć, że zazwyczaj czas realizacji małych projektów zamyka się pomiędzy 1 a 3 miesiącami.

▪ Sprzedaż licencji własnych bez istotnych usług towarzyszących

W przypadku gdy licencje własne sprzedawane są odrębnie, tzn. nie towarzyszą tej sprzedaży istotne usługi modyfikacyjne i/lub wdrożeniowe i tym samym sprzedaż licencji własnej jest odrębnym zobowiązaniem do wykonania świadczenia, Grupa rozważa, czy przyrzeczenie udzielenia licencji ma na celu zapewnienie klientowi:

- ✓ prawa do dostępu do własności intelektualnej jednostki w formie, w jakiej istnieje ona przez cały okres ważności licencji; czy
- ✓ prawa do korzystania z własności intelektualnej jednostki w formie, w jakiej istnieje ona w momencie udzielenia licencji.

Zdecydowana większość licencji własnych sprzedawanych w Grupie oddzielnie, i tym samym stanowiących odrębne zobowiązanie do wykonania świadczenia, ma charakter licencji z prawem do korzystania z własności intelektualnej, co oznacza, że przychód ze sprzedaży takich licencji rozpoznawany jest jednorazowo w momencie przekazania kontroli nad licencją klientowi. Jest to równoznaczne ze stwierdzeniem, że w przypadkach licencji własnych sprzedawanych bez istotnych usług towarzyszących niezależnie od okresu, na jaki sprzedawana jest licencja, momentem rozpoznania przychodu jest moment przekazania kontroli, co w konsekwencji powoduje jednorazowe rozpoznanie przychodu w tym właśnie momencie. W Grupie istnieją jednak przypadki sprzedaży licencji, które mają naturę przyznania prawa do dostępu do własności intelektualnej. Licencje takie sprzedawane są co do zasady na czas określony. Na bazie MSSF 15 Grupa rozpoznaje przychód w oparciu o ocenę, czy licencja stanowi dla klienta prawo do dostępu, czy prawo do korzystania.

▪ Usługi utrzymania i gwarancje

W ramach kategorii licencje i usługi własne prezentowane są również przychody z własnych usług utrzymania, w tym także przychody z gwarancji. Usługi stanowią co do zasady odrębne zobowiązanie do wykonania świadczenia, w przypadku którego klient korzysta z dostarczanych dóbr/usług w miarę jak są one do niego dostarczane, co w konsekwencji powoduje rozpoznanie przychodu po stronie dostawcy w okresie świadczenia usługi.

Grupa w wielu przypadkach udziela również gwarancji na sprzedawane dobra i usługi. W działalności Grupy przeważają gwarancje spełniające definicję usługi – tj. są to gwarancje, które mają zakres szerszy niż tylko zapewnienie klienta, że dany produkt/usługa jest zgodny z ustaloną przez strony specyfikacją, tzw. gwarancje ponadstandardowe. Konkluzja o tym, że gwarancje mają charakter ponadstandardowy, jest podejmowana zawsze, gdy Grupa na mocy umów zobowiązuje się do naprawy błędów w dostarczonym oprogramowaniu w ściśle ustalonym rygorze czasowym i/lub gdy gwarancja taka ma wymiar szerszy niż wymagane przez prawo minimum. W kontekście MSSF 15 fakt, iż Grupa zobowiązała się do gwarancji ponadstandardowej oznacza, że de facto świadczy dodatkową usługę. W rozumieniu MSSF 15 oznacza to więc dla Grupy konieczność ujęcia rozszerzonej gwarancji jako zobowiązania do wykonania świadczenia i przypisania do takiej usługi części ceny transakcyjnej z umowy. We wszystkich przypadkach, w których jednocześnie z gwarancją rozszerzoną świadczona jest usługa utrzymania, która co do zasady stanowi kategorię jeszcze obszerniejszą niż gwarancja rozszerzona, przychód rozpoznawany jest w czasie, ponieważ klient korzysta ze świadczonej usługi w miarę jej świadczenia przez dostawcę. W takich przypadkach Grupa niezmiennie dokonuje alokacji części ceny z umowy do usługi utrzymaniowej. Analogicznie w przypadkach, w których usługa gwarancyjna świadczona jest po zakończeniu projektu, któremu nie towarzyszy usługa utrzymania część ceny transakcyjnej i tym samym rozpoznanie części przychodów z umowy jest odroczone do momentu faktycznego świadczenia usługi gwarancyjnej. Dla gwarancji, w przypadku których zakres gwarancji nie przekracza wymaganego prawem minimum polityka rachunkowości pozostała niezmienna – na takie przyszłe i niepewne zobowiązania tworzone są rezerwy na naprawy gwarancyjne, których odzwierciedleniem po stronie wynikowej są koszty operacyjne.

b) Sprzedaż licencji i usług obcych

W ramach kategorii "Licencje i/lub usługi obce" prezentowane są przychody z tytułu sprzedaży licencji obcych oraz ze świadczenia usług, które ze względów technologicznych lub prawnych muszą być realizowane przez podwykonawców (dotyczy to usług utrzymania sprzętu i licencji oraz outsourcingu świadczonych przez ich producentów). Przychody ze sprzedaży licencji obcych są co do zasady rozpoznawane jak przychody ze sprzedaży towarów, co oznacza, że w momencie przekazania kontroli nad licencją przychód ujmowany jest jednorazowo. Jednocześnie przychody z tytułu usług obcych, wśród których dominuje utrzymanie obce, rozpoznawane są przez okres świadczenia usługi do klienta. Każdorazowo w przypadku sprzedaży usług i licencji obcych Grupa rozważa zagadnienie zleceniodawca- pośrednik, w większości jednak przypadków konkluzja jest taka, że to Grupa jest głównym zobowiązanym do realizacji tego obowiązku świadczenia i tym samym przychód rozpoznawany jest w wartości brutto.

c) Sprzedaż sprzętu

W kategorii przychody ze sprzedaży sprzętu prezentowane są przychody z tytułu umów z klientami na dostawę infrastruktury. Przychody w tej kategorii są zasadniczo rozpoznawane w momencie przekazania kontroli nad sprzętem. Nie dotyczy to jedynie przypadków, kiedy sprzęt nie stanowi świadczenia odrębnego od dostarczanych razem z nim usług, wówczas bowiem przychody z jego sprzedaży są elementem zobowiązania do wykonania świadczenia polegającego na dostawie kompleksowego systemu infrastrukturalnego. W Grupie takie kompleksowe projekty są jednak rzadkością - dominuje sprzedaż sprzętu na zasadzie dystrybucji.

W przypadku umów zawierających w sobie element świadczenia usługi oraz udostępniania sprzętu, spółka rozważyła czy takie umowy zawierają w sobie element leasingu (tj. czy na ich mocy spółka przekazuje prawo do kontroli zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie). Grupa nie zidentyfikowała elementów leasingu finansowego w umowach zawieranych z klientami.

Zmienne wynagrodzenie

Zgodnie z MSSF 15, jeśli wynagrodzenie określone w umowie obejmuje kwotę zmienną, Grupa oszacowuje kwotę wynagrodzenia, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta i zalicza do ceny transakcyjnej część lub całość kwoty wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego.

Grupa jest stroną wielu umów, w przypadku których przewidziano kary umowne za niewykonanie lub nieprawidłowe wykonanie zobowiązań umownych. Spodziewane kary umowne mogą więc powodować, że wynagrodzenie, które w umowie zakwotowano w kwocie stałej, będzie jednak podlegało zmianom właśnie ze względu na spodziewane kary. W ramach szacowania wysokości wynagrodzenia, do którego Grupa jest uprawniona na podstawie umowy szacuje się w Grupie wartość oczekiwaną zapłaty uwzględniając prawdopodobieństwo zapłacenia takich kar umownych i innych elementów, które mogłyby potencjalnie zmienić wynagrodzenie. Wpływa to więc na pomniejszenie wartości przychodów. Poza karami umownymi nie występują znaczące inne czynniki mogące wpływać na wysokość wynagrodzenia (jak na przykład rabaty czy upusty), w przypadku gdyby je jednak zidentyfikowano, również wpływałyby one na wysokość rozpoznawanych w Grupie przychodów.

Przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań do wykonania świadczenia

Grupa przypisuje cenę transakcyjną do każdego zobowiązania do wykonania świadczenia (lub do odrębnego dobra lub odrębnej usługi) w kwocie, która odzwierciedla kwotę wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem Grupy – przysługują jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Istotny element finansowania

Ustalając cenę transakcyjną, Grupa koryguje przyrzoną kwotę wynagrodzenia o zmianę wartości pieniądza w czasie, jeśli rozkład w czasie płatności uzgodniony przez strony umowy (w sposób wyraźny lub domyślny) daje klientowi lub spółce z Grupy istotne korzyści z tytułu finansowania przekazania dóbr lub usług klientowi. W takich okolicznościach uznaje się, że umowa zawiera istotny element finansowania. Grupa stosuje wyjątek praktyczny i nie koryguje przyrzonej kwoty wynagrodzenia o wpływ istotnego elementu finansowania, jeżeli w momencie zawarcia umowy oczekuje, że okres od momentu przekazania przyrzonego dobra lub usługi klientowi do momentu zapłaty za dobro lub usługę przez klienta wyniesie nie więcej niż jeden rok.

Istotny element finansowania nie występuje w umowie z klientem m.in. wtedy, gdy różnica między przyrzoną kwotą wynagrodzenia a ceną sprzedaży gotówkowej dobra lub usługi wynika z powodów innych niż udostępnienie finansowania klientowi oraz różnica między tymi kwotami jest proporcjonalna do jej przyczyny. Zazwyczaj ma to miejsce, gdy poprzez umowne uzgodnienie warunków płatności ustanawia się zabezpieczenie przed brakiem właściwego wywiązania się z części lub całości zobowiązań umownych przez drugą stronę umowy.

Koszty umów z klientami

Koszty pozyskania umowy (doprowadzenia do zawarcia umowy) to dodatkowe (przyrostowe) koszty pozyskania umowy ponoszone przez Grupę w celu doprowadzenia do zawarcia umowy z klientem, których Grupa nie poniosłaby, jeżeli umowa nie zostałaby zawarta. Grupa ujmuje te koszty jako składnik aktywów, jeżeli spodziewa się, że koszty te odzyska. Okres amortyzacji aktywowanych kosztów z tytułu pozyskania umowy to okres, w którym Grupa wypełnia obowiązki świadczenia wynikające z tej umowy.

Z praktycznego punktu widzenia Grupa ujmuje dodatkowe koszty doprowadzenia do zawarcia umowy jako koszty w momencie ich poniesienia, tylko, jeśli okres amortyzacji składnika aktywów, który w przeciwnym razie zostałby ujęty przez Grupę, wynosi jeden rok lub krócej.

Koszty wykonania umowy to koszty poniesione w związku z wykonywaniem umowy zawartej z klientem. Grupa ujmuje te koszty jako składnik aktywów, gdy nie są objęte zakresem innego standardu (np. MSR 2 Zapasy, MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe lub MSR 38 Wartości niematerialne), oraz gdy spełniają one wszystkie następujące kryteria: (i) koszty te są bezpośrednio powiązane z umową lub z przewidywaną umową z klientem, (ii) koszty te prowadzą do wytworzenia lub ulepszenia zasobów Grupy, które będą wykorzystywane do spełnienia (lub do dalszego spełniania) zobowiązań do wykonania świadczenia w przyszłości; oraz (iii) Grupa spodziewa się, że koszty te odzyska.

Inne zastosowane w Grupie wyjątki praktyczne

Grupa w uzasadnionych przypadkach stosuje również rozwiązanie praktyczne dozwolone przez MSSF 15 polegające na tym, że jeżeli Grupa ma prawo do otrzymania wynagrodzenia od klienta w kwocie, która odpowiada bezpośrednio wartości, jaką dla klienta ma świadczenie dotychczas wykonane przez Grupę (na przykład w przypadku umowy o świadczenie usług, w ramach której jednostka nalicza klientowi stałą kwotę za każdą godzinę wykonanej usługi), Grupa może ująć przychód w kwocie, którą ma prawo zafakturować.

Przychody inne niż przychody z tytułu umów z klientami (nieobjęte MSSF 15)

Przychody inne niż przychody z tytułu umów z klientami Grupa uzyskuje przede wszystkim z usług outsourcingu sprzętu IT (np. bankomatów, serwerów i terminali płatniczych). Grupa za każdym razem rozstrzyga czy na klienta zostało przeniesione całe ryzyko i korzyści wynikające z korzystania z wynajętego sprzętu.

Szacunki

Tak jak zostało to opisane powyżej Grupa realizuje zobowiązania do wykonania świadczenia, wśród których znaczna część między innymi te polegające na dostarczeniu funkcjonalnego systemu IT podlegają wycenie zgodnie ze stopniem zaawansowania. Wycena taka wymaga oszacowania przyszłych przepływów operacyjnych w celu dokonania pomiaru stopnia zaawansowania prac na projekcie. Stopień zaawansowania prac ustala się jako stosunek poniesionych kosztów (zwiększających postęp realizacji prac) do kosztów planowanych lub stosunek przepracowanych roboczodni w stosunku do całkowitego czasu pracy. Dokonanie wyceny i co za tym idzie rozpoznanie przychodu każdorazowo wymaga zaangażowania profesjonalnego osądu oraz znaczącej dozy szacunków.

Podobnie zaangażowania szacunków i profesjonalnego osądu wymaga określenie wartości oczekiwanej przychodów z tytułu umów z klientami, w przypadkach, gdy wynagrodzenie z umowy ma charakter zmienny, zazwyczaj polegający na określeniu w umowach kar za opóźnienia w dostawach systemów IT lub usług z nimi związanych.

Szacunki w zakresie przychodów innych niż przychody z tytułu umów z klientami dotyczą oceny charakteru umów polegających na udostępnianiu składników majątku klientom (Grupa jako leasingodawca). Zważywszy na fakt, że okres leasingu jest w przeważającej ilości przypadków krótszy niż zasadnicza część okresu ekonomicznej użyteczności udostępnianych składników majątku oraz że istotne ryzyka i korzyści wynikające z prawa własności składników majątkowych będących przedmiotem niniejszych umów nie zostały przeniesione na klientów Grupy, Grupa doszła do wniosku, że umowy te mają charakter leasingu operacyjnego.

Przychody operacyjne w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Przychody operacyjne według rodzaju		
Oprogramowanie i usługi własne	1 274 639	1 139 979
Oprogramowanie i usługi obce	143 981	185 705
Sprzęt i infrastruktura	289 564	316 847
Razem	1 708 184	1 642 531

i. Struktura przychodów operacyjnych segmentów w rozbiciu na rodzaje przychodów

Przychody operacyjne poszczególnych segmentów operacyjnych na rzecz klientów zewnętrznych w rozbiciu na rodzaj przychodów w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	Rozwiązania dla bankowości tys. PLN	Rozwiązania płatnicze tys. PLN	Rozwiązania dedykowane tys. PLN	Razem tys. PLN
12 miesięcy do 31 grudnia 2024				
Oprogramowanie i usługi własne	288 033	660 388	326 218	1 274 639
Oprogramowanie i usługi obce	3 422	4 428	136 131	143 981
Sprzęt i infrastruktura	3 543	192 444	93 577	289 564
Razem przychody operacyjne	294 998	857 260	555 926	1 708 184

	Rozwiązania dla bankowości tys. PLN	Rozwiązania płatnicze tys. PLN	Rozwiązania dedykowane tys. PLN	Razem tys. PLN
12 miesięcy do 31 grudnia 2023				
Oprogramowanie i usługi własne	290 667	548 847	300 465	1 139 979
Oprogramowanie i usługi obce	3 661	5 695	176 349	185 705
Sprzęt i infrastruktura	6 872	193 790	116 185	316 847
Razem przychody operacyjne	301 200	748 332	592 999	1 642 531

ii. *Struktura przychodów operacyjnych w podziale na kraje, w których zostały wygenerowane*

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Przychody operacyjne w podziale na kraje		
Albania	20 211	18 028
Austria	20 142	23 095
Bośnia i Hercegowina	118 574	99 331
Bułgaria	19 322	18 117
Chorwacja	205 219	186 855
Czarnogóra	28 960	25 664
Czechy	22 110	27 036
Dominikana	16 491	4 096
Hiszpania	152 693	182 371
Indie	13 499	-
Kolumbia	6 210	12 320
Kosowo	28 105	29 236
Macedonia	59 553	62 824
Malta	612	8 521
Niemcy	25 012	38 788
Peru	24 056	21 117
Polska	10 366	11 752
Portugalia	46 976	26 084
Rumunia	201 855	248 927
Serbia	397 311	372 932
Słowacja	10 089	9 411
Słowenia	29 449	24 439
Turcja	212 693	141 025
Włochy	8 896	18 833
Pozostałe kraje	29 780	31 729
Razem przychody operacyjne	1 708 184	1 642 531

iii. *Przychody z tytułu umów z klientami w przychodach operacyjnych ogółem według metody ujęcia w rachunku zysków i strat*

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Przychody z umów z klientami rozpoznawane zgodnie z MSSF 15, w tym:	1 607 238	1 545 917
Z tytułu dóbr i usług przekazanych w określonym momencie	440 572	503 722
Z tytułu dóbr i usług przekazywanych w miarę upływu czasu	1 166 666	1 042 195
Pozostałe przychody operacyjne (gł. przychody z leasingu)	100 946	96 614
Razem przychody operacyjne	1 708 184	1 642 531

Przychody operacyjne, które nie są rozpoznawane zgodnie z MSSF 15 dotyczą głównie przychodów Grupy z tytułu usług outsourcingu bankomatów i terminali płatniczych. Umowy takie traktowane są jako umowy leasingu operacyjnego, a przychody z nich rozpoznawane zgodnie z przepisami MSSF 16.

iv. Pozostałe zobowiązania do wykonania świadczenia

Poniższa tabela zawiera przychody, które Grupa spodziewa się rozpoznać w przyszłości, związane ze zobowiązaniami do wykonania świadczenia, które są niezrealizowane lub częściowo niezrealizowane na datę bilansową:

Cena transakcyjna przypisana do zobowiązań do wykonania świadczenia pozostałych do realizacji w ciągu:	tys. PLN
1 roku	742 356
Powyżej 1 roku	245 488
Razem	987 844

W związku z tym, że Grupa w szczegółowy sposób monitoruje przychody tylko na najbliższe trzy lata, wartość wykazana w linii „Powyżej 1 roku” odpowiada przychodom zakontraktowanym na lata 2026-2027.

v. Umowy outsourcingowe – Grupa jako leasingodawca

Grupa realizuje szereg kontraktów dotyczących outsourcingu procesów w obszarze płatności. Szacunki dotyczące łącznych przyszłych minimalnych opłat należnych z tytułu tych umów zostały ustalone w następującej wysokości:

	31 grudnia 2024 tys. PLN	31 grudnia 2023 tys. PLN
Minimalne przyszłe opłaty leasingowe		
(i) do roku	106 797	85 046
(ii) od roku do pięciu lat	49 870	41 278
(iii) powyżej pięciu lat	3 782	1 631
Razem	160 449	127 955

5.2. Struktura kosztów operacyjnych

Wybrane zasady rachunkowości

Grupa ujawnia koszty w układzie rodzajowym oraz w układzie kalkulacyjnym. Koszt własny sprzedaży obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem sprzedanych towarów i wytworzeniem sprzedanych usług. Koszty sprzedaży obejmują koszty handlowe i koszty marketingowe. Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z kierowaniem spółkami z Grupy oraz koszty administracji.

Wartość sprzedanych towarów, materiałów, usług (COGS) to koszty zakupu towarów lub usług podwykonawców (z wyłączeniem outsourcingu personalnego) wykorzystywanych do realizacji projektów. Koszty dotyczą zarówno przychodów prezentowanych jako przychody własne (dot. przychodów z usług, które są realizowane przez podwykonawców, jeśli wykorzystanie zasobów obcych wynika z decyzji Grupy, która traktuje zasoby obce jako substytut zasobów własnych), jak i przychodów obcych (usługi, które muszą być realizowane przez zasoby obce - najczęściej producentów oprogramowania lub sprzętu).

Świadczenia na rzecz pracowników to wszystkie formy świadczeń spółek z Grupy oferowane w zamian za pracę wykonaną przez pracowników lub z tytułu rozwiązania stosunku pracy. W przypadku wykonywania przez pracownika pracy na rzecz spółek z Grupy, ujmuje się w wyniku przewidywaną niezdyktowaną wartość świadczeń pracowniczych, które zostaną wypłacone w zamian za tę pracę. Poza wynagrodzeniem koszty świadczeń na rzecz pracowników obejmują wszystkie płatne nieobecności, świadczenia wynikające z systemów premiowych występujących w Grupie, a także świadczenia po okresie zatrudnienia i koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

Szacunki

W związku z faktem, iż Grupa ujmuje koszty zgodnie z metodą memoriałową część kosztów ujętych w Rachunku zysków i strat, to koszty ujęte wskutek dokonania szacunków dotyczących na przykład spodziewanych kosztów związanych z systemem premiowym, którym objęta jest część pracowników spółek z Grupy.

W poniższej tabeli przedstawiono strukturę kosztów operacyjnych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym:

Koszty działalności operacyjnej	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 (przekształcone) tys. PLN
Wartość odsprzedanych towarów, materiałów i usług obcych (COGS)	(551 102)	(589 023)
Świadczenia na rzecz pracowników	(623 507)	(551 310)
Usługi obce nieprojektowe i outsourcing pracowników	(85 778)	(73 172)
Amortyzacja	(98 722)	(88 980)

Koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych	(72 823)	(63 987)
Podróże służbowe	(9 473)	(9 238)
Reklama	(14 334)	(11 713)
Pozostałe koszty (podstawowe)	(27 832)	(30 738)
Razem	(1 483 571)	(1 418 161)
Koszt własny sprzedaży	(1 259 667)	(1 212 064)
Koszty sprzedaży	(112 111)	(101 308)
Koszty ogólnego zarządu	(105 344)	(95 994)
Odpis (odwrócenie odpisu) z tytułu utraty wartości należności handlowych	(6 449)	(8 795)
Razem	(1 483 571)	(1 418 161)

Usługi obce nieprojektowe obejmują usługi doradcze niezwiązane z konkretnymi projektami oraz usługi audytorskie, prawne, bankowe, pocztowe, kurierskie i opłaty giełdowe.

Koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych obejmują koszty napraw sprzętu i zużytych części zamiennych w ramach prowadzonych projektów, koszty napraw i utrzymania środków trwałych (w tym w związku z utrzymaniem infrastruktury pod umowy outsourcingowe) oraz koszty utrzymania wartości niematerialnych, opłaty za wynajem i utrzymanie powierzchni biurowych oraz utrzymanie samochodów służbowych.

Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych

Obecnie Grupa posiada dwa programy płatności na bazie akcji w rozumieniu MSSF 2, rozliczane w instrumentach kapitałowych.

Program z 2021 roku

W dniu 23 września 2021 roku Asseco International a.s. podpisała z menadżerami spółek Grupy ASEE umowy objęcia akcji ASEE S.A. Łącznie przedmiotem programu jest 547 550 akcji ASEE S.A., stanowiących 1,06% kapitału Spółki. Członkowie Zarządu ASEE S.A. oraz podmioty powiązane przez Członków Zarządu ASEE S.A. objęły łącznie 341 336 akcji.

Umowy stanowią transakcję płatności na bazie akcji w rozumieniu MSSF 2, rozliczaną w instrumentach kapitałowych.

Datą przyznania uprawnień był dzień 23 września 2021 roku. Cena objęcia akcji została ustalona na poziomie ceny rynkowej z dnia objęcia kontroli i wynosiła 40 PLN za akcję. Zgodnie z umowami menadżerom przysługują wszystkie prawa związane z nabytymi akcjami (prawo do dywidendy, prawa głosu, itd.) od momentu objęcia akcji, tj. od dnia 23 września 2021 roku. Płatność za akcje nastąpi w 9 ratach, pierwszej po podpisaniu umów oraz w kolejnych 8 rocznych ratach, płatnych od dnia 31 lipca 2023 roku. Od dnia objęcia akcji do momentu zapłaty ceny naliczane są odsetki w wysokości 1,5% + max (EURIBOR12M,0) rocznie. Wysokość części zmiennej będzie ustalana na początku każdego kolejnego rocznego okresu odsetkowego na dany okres. Narosłe odsetki będą spłacane co roku razem ze spłatami kolejnych transz nominału. Prawo do spłacania ceny w ratach przysługuje osobom uczestniczącym w programie, jeśli pozostają w Grupie w funkcji menadżera oraz nie naruszą istotnych warunków umowy (m.in. dokonują spłat zgodnie z harmonogramem, ustanowią zastaw na akcjach, nie dokonają sprzedaży akcji w okresie „lockup-u”, itd.). Możliwość sprzedaży akcji przez menadżerów została objęta 5 letnim okresem tzw. „lockup-u”. Menadżerom przysługuje prawo do wcześniejszej zapłaty za wszystkie nabyte akcje po ustalonej w umowie cenie 40 PLN za akcję, po upływie okresu 4-letniego tj. od 23 września 2025 roku. Nieopłacona część ceny sprzedaży zostanie zabezpieczona poprzez ustanowienie zastawu na akcjach każdego z kupujących.

Umowy przewidują opcje put i call, które przyznają stronom umów prawo do odsprzedaży oraz odkupu nieopłaconych akcji.

Wartość godziwa programu motywacyjnego została oszacowana w oparciu o model Black’a-Scholes’a Mertona. Do wyceny wartości uprawnień użyto technik symulacji Monte Carlo w połączeniu z zastosowaniem regresji liniowej metodą najmniejszych kwadratów, czyli tzw. metodą Longstaffa-Schwartz. Łączna wartość godziwa programu na moment przyznania uprawnień wynosiła 1 984 tys. PLN. Koszt programu będzie ujmowany wraz z odpowiadającym mu wzrostem wartości kapitału własnego jako koszt świadczeń na rzecz pracowników i rozliczany w wynikach Grupy ASEE w latach 2021-2029.

Wartość godziwa przyznanych w ramach programu instrumentów kapitałowych została określona w oparciu o poniższe założenia:

Cena rynkowa 1 akcji ASEE z dnia objęcia	40 PLN
Cena objęcia 1 akcji	40 PLN
Oczekiwana zmienność cen akcji	29%
Oczekiwana zmienność EUR/PLN	6%
Stopa procentowa PLN	1,5% do 1,7%
Stopa procentowa EUR	-0,54% do - 0,40%

Oczekiwana zmienność 29% została wyliczona w oparciu o historyczną zmienność notowań z okresu sześciu miesięcy poprzedzających dzień zawarcia transakcji sprzedaży akcji na bazie średniej ceny akcji z kursów zamknięcia.

Podczas wyceny uwzględniono ewentualne zmiany wartości aktywa wynikające z wypłat dywidend. Według stanu na dzień wyceny oczekiwane dywidendy w okresie życia uprawnień z akcji ASEE wynoszą 1,00 PLN rocznie.

Czas trwania opcji został określony na 1 rok dla akcji, które zostaną opłacone w 2026 roku, 2 lata dla akcji, które zostaną opłacone w 2027 roku oraz 3 lata dla akcji, które zostaną opłacone w 2028 roku. Okresy te zostały powiązane z okresem „lockup-u” na sprzedaż akcji.

W jednostkowym sprawozdaniu finansowym ujmowany jest koszt związany z nabyciem 316 425 akcji, w tym przez Prezesa ASEE S.A. Piotra Jeleńskiego 280 000 akcji oraz Członka Zarządu ASEE S.A. Michała Nitkę 25 000 akcji.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy ASEE za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku ujęty został koszt z tytułu programu w wysokości 292 tys. PLN (291 tys. PLN w 2023 roku). Drugostronnie transakcja została ujęta w odrębnej pozycji kapitałów Grupy w tej samej kwocie, która została ujęta w kosztach wynagrodzeń.

Program z 2022 roku

W dniu 22 sierpnia 2022 roku ASEE S.A. podpisała z menadżerami spółek Grupy ASEE umowy sprzedaży akcji Payten Holding S.A. Łącznie przedmiotem programu jest 426 571 akcji spółki Payten Holding S.A. stanowiących 0,93% kapitału spółki.

Umowy stanowią transakcję płatności na bazie akcji w rozumieniu MSSF 2, rozliczaną w instrumentach kapitałowych.

Datą przyznania uprawnień był dzień 22 sierpnia 2022 roku. Cena objęcia akcji wynosiła 22,57 PLN za akcję. Zgodnie z umowami menadżerom przysługują wszystkie prawa związane z nabytymi akcjami (prawo do dywidendy, prawa głosu, itd.) od momentu objęcia akcji. Płatność za akcje nastąpi w 9 ratach, pierwszej po podpisaniu umów oraz w kolejnych 8 rocznych ratach, płatnych od dnia 31 grudnia 2024 roku. Od dnia objęcia akcji do momentu zapłaty ceny naliczane są odsetki w wysokości 1,5% + max (EURIBOR12M,0) rocznie. Wysokość części zmiennej będzie ustalana na początku każdego kolejnego rocznego okresu odsetkowego na dany okres. Narosłe odsetki będą spłacane co roku razem ze spłatami kolejnych transz nominalu. Prawo do spłacania ceny w ratach przysługuje osobom uczestniczącym w programie, jeśli pozostają w Grupie w funkcji menadżera oraz nie naruszają istotnych warunków umowy (m.in. dokonują spłat zgodnie z harmonogramem, ustanowią zastaw na akcjach, nie dokonają sprzedaży akcji w okresie „lockup-u”, itd.). Możliwość sprzedaży akcji przez menadżerów została objęta 5 letnim okresem tzw. „lockup-u”. Menadżerom przysługuje prawo do wcześniejszej zapłaty za wszystkie nabyte akcje po ustalonej w umowie cenie 22,57 PLN za akcję, po upływie okresu 4-letniego tj. od 22 sierpnia 2026 roku. Nieopłacona część ceny sprzedaży zostanie zabezpieczona poprzez ustanowienie zastawu na akcjach każdego z kupujących.

Umowy przewidują opcje put i call, które przyznają stronom umów prawo do odsprzedaży oraz odkupu nieopłaconych akcji.

Wartość godziwa programu motywacyjnego została oszacowana w oparciu o model Black’a-Scholes’a Mertona. Do wyceny wartości uprawnień użyto technik symulacji Monte Carlo w połączeniu z zastosowaniem regresji liniowej metodą najmniejszych kwadratów, czyli tzw. metodę Longstaffa-Schwartz. Łączna wartość godziwa

programu na moment przyznania uprawnień wynosiła 2 141 tys. PLN. Koszt programu będzie ujmowany wraz z odpowiadającym mu wzrostem wartości kapitału własnego jako koszt świadczeń na rzecz pracowników i rozliczany w wynikach Grupy ASEE w latach 2022-2030.

Wartość godziwa przyznanych w ramach programu instrumentów kapitałowych została określona w oparciu o poniższe założenia:

Cena rynkowa 1 akcji Payten Holding S.A. z dnia objęcia	26,06 PLN
Cena objęcia 1 akcji	22,57 PLN
Oczekiwana zmienność cen akcji	30-36%
Oczekiwana zmienność EUR/PLN	6-8%
Stopa procentowa PLN	5,6%-6,5%
Stopa procentowa EUR	0,67%-1,26%

Akcje Payten Holding nie są notowane, a ich cenę rynkową wyznacza się poprzez odniesienie do rynkowych cen akcji ASEE S.A. Oczekiwana zmienność akcji Payten Holding S.A. została skalibrowana na podstawie historycznych notowań spółki ASEE S.A. z okresu porównywalnego z zapadalnością danego uprawnienia.

Podczas wyceny uwzględniono ewentualne zmiany wartości aktywa wynikające z wypłat dywidend. Według stanu na dzień wyceny oczekiwane dywidendy w okresie życia uprawnień z akcji Payten Holding wynoszą 0,73 PLN rocznie.

Czas trwania opcji został określony na 4 miesiące dla akcji, które zostaną opłacone w 2027 roku, 1 rok i 4 miesiące dla akcji, które zostaną opłacone w 2028 roku, 2 lata i 4 miesiące dla akcji, które zostaną opłacone w 2029 roku oraz 3 lata i 4 miesiące dla akcji, które zostaną opłacone w 2030 roku. Okresy te zostały powiązane z okresem „lockup-u” na sprzedaż akcji.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy ASEE za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku ujęty został koszt z tytułu tego programu w wysokości 413 tys. PLN (351 tys. PLN w 2023 roku). Drugostronnie transakcja została ujęta w odrębnej pozycji kapitałów Grupy w tej samej kwocie, która została ujęta w kosztach wynagrodzeń.

i. Uzgodnienie kosztów amortyzacji

Poniższa tabela prezentuje uzgodnienie odpisu amortyzacyjnego ujętego w rachunku zysków i strat z tabelami ruchu środków trwałych, wartości niematerialnych oraz aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 (przekształcone) tys. PLN
Odpis amortyzacyjny wynikający z tabeli ruchu środków trwałych	(51 349)	(49 274)
Odpis amortyzacyjny wynikający z tabeli ruchu wartości niematerialnych	(25 769)	(18 454)
Odpis amortyzacyjny wynikający z tabeli ruchu aktywów z tytułu prawa do użytkowania	(22 237)	(21 509)
Odpis amortyzacyjny dotyczący nieruchomości inwestycyjnych	(32)	(34)
Pomniejszenie kosztu amortyzacji z tytułu rozliczenia dotacji do wewnętrznie wytworzonych licencji	665	291
Razem odpis amortyzacyjny ujęty w rachunku zysków i strat oraz w rachunku przepływów pieniężnych	(98 722)	(88 980)

5.3. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Wybrane zasady rachunkowości

W pozostałej działalności Grupa ujmuje przede wszystkim przychody i koszty niezwiązane z podstawową działalnością operacyjną w obszarze IT.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

Pozostałe przychody operacyjne	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Zysk na sprzedaży aktywów trwałych i aktywów z tytułu prawa do użytkowania	1 476	585
Przychody związane z wynajmem powierzchni biurowej	170	52
Rozwiązanie rezerwy na koszty spraw sądowych dotyczące pozostałej działalności	136	44
Otrzymane dotacje i granty	311	725
Zyski z tytułu modyfikacji umów leasingu	97	224
Pozostałe	1 420	2 042
Razem	3 610	3 672

Pozostałe koszty operacyjne	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(97)	(9)
Darowizny przekazane podmiotom niepowiązanym	(409)	(1 025)
Zawiązanie rezerw, w tym na koszty spraw sądowych dotyczące pozostałej działalności	-	(67)
Odpis pozostałych należności	(226)	(682)
Pozostałe	(814)	(872)
Razem	(1 546)	(2 655)

5.4. Przychody i koszty finansowe

Wybrane zasady rachunkowości

Przychody z odsetek stanowią głównie odsetki od inwestycji w instrumenty dłużne (w tym udzielone pożyczki, depozyty, lokaty o terminie zapadalności powyżej trzech miesięcy). Przychody te naliczane są w zamortyzowanym koszcie przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Pozostałe przychody odsetkowe stanowią odsetki od należności z tytułu dostaw i usług, odsetki od leasingu oraz rozliczane (odwijane) zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej dyskonto kosztów (zobowiązań).

Koszty odsetek wynikających z uzyskanego przez Grupę finansowania są naliczane według zamortyzowanego kosztu.

Struktura przychodów finansowych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowała się następująco:

Przychody finansowe	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Przychody odsetkowe z pożyczek udzielonych, depozytów bankowych i lokat	7 779	2 883
Dodatnie różnice kursowe	7 996	16 278
Zyski z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	244	940
Zysk z tytułu przeszacowania płatności warunkowej w ramach transakcji objęcia kontroli	6 452	4 323
Zysk z przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych (opcje put)	43 940	9 243
Zysk z sytuacji pieniężnej netto – hiperinflacja	23 282	22 992
Pozostałe przychody finansowe	38	48
Przychody finansowe ogółem	89 731	56 707

Pozycja zysk z sytuacji pieniężnej netto wynika z inflacyjnego przeszacowania niepieniężnych pozycji bilansu oraz pozycji rachunku zysków i strat jednostek zależnych działających w Turcji wskaźnikami inflacji za bieżący rok. Szczegóły przeszacowania zostały opisane w nocie 2.11.

Struktura kosztów finansowych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowała się następująco:

Koszty finansowe	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek	(6 897)	(4 400)
Koszty odsetkowe od leasingu	(3 320)	(2 081)
Pozostałe koszty odsetkowe	(702)	(648)
Ujemne różnice kursowe	(3 660)	(10 889)
Strata z tytułu przeszacowania płatności warunkowej w ramach transakcji objęcia kontroli lub/i wykupu udziałów mniejszościowych	(10 786)	(2 216)
Straty z przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych (opcje put)	(3 437)	(5 142)
Straty z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	(188)	(95)
Koszty dywidend zadeklarowanych dla udziałowców mniejszościowych nabyć rozliczanych metodą oczekiwanego nabycia (ang. present ownership)	(6 971)	(1 794)
Odpis aktywów przeznaczonych do sprzedaży wynikający z wcześniejszego przeszacowania hiperinflacyjnego	(15 482)	-
Odpis wartości firmy z konsolidacji	(13 753)	-
Pozostałe koszty finansowe	(25)	(24)
Koszty finansowe ogółem	(65 221)	(27 289)

Dodatnie i ujemne różnice kursowe prezentowane są netto (jako nadwyżka dodatnich nad ujemnymi lub odwrotnie) na poziomie poszczególnych spółek zależnych.

Zyski/straty z przeszacowania warunkowej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych wynikają ze zmiany szacunków dotyczących odroczonego, warunkowych zobowiązań z tytułu nabycia pakietu kontrolnego akcji/udziałów w spółkach zależnych.

Zyski/straty z przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych (opcje put) wynikają ze zmiany szacunków będących podstawą do wyliczenia zobowiązań z tytułu opcji put w przypadku, gdy warunki kontraktu przewidują przeniesienie na spółkę dominującą korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put (z ang. present ownership).

Koszty dywidend zadeklarowanych dla udziałowców mniejszościowych nabyć rozliczanych metodą oczekiwanego nabycia (ang. present ownership) pochodzą ze spółek: BS Telecom, Iftthenpay, Avera, Helius i ContentSpeed.

Odpis aktywów przeznaczonych do sprzedaży wynikający z wcześniejszego przeszacowania hiperinflacyjnego dotyczy odpisu rozpoznanego po przeklasyfikowaniu aktywów netto spółki Mobven do aktywów przeznaczonych do sprzedaży i ich wyceny do wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży. Odpis został w całości zaalokowany do wartości firmy rozpoznanej na nabyciu spółki Mobven, powiększonej w kolejnych latach o przeszacowanie hiperinflacyjne zgodnie z MSR 29.

Odpis wartości firmy z konsolidacji w kwocie 13 753 tys. PLN dotyczy utraty wartości wartości firmy przypisanej do segmentu Rozwiązania dedykowane. Kwota odpisu została oszacowana na podstawie przeprowadzonych testów na utratę wartości, co zostało szczegółowo opisane w punkcie 6.5 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

5.5. Podatek dochodowy

Wybrane zasady rachunkowości

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi. Podatek dochodowy obejmuje podatek bieżący oraz odroczony.

Szacunki

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy realizowalność aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Ocena ta wymaga zaangażowania profesjonalnego osądu i szacunków m.in. w zakresie przyszłych wyników podatkowych.

Zgodnie z KIMSF 23, jeżeli w ocenie Grupy jest prawdopodobne, że podejście spółek z Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, każda spółka z Grupy określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym. Oceniając to prawdopodobieństwo, spółka przyjmuje, że organy podatkowe uprawnione do skontrolowania i zakwestionowania sposobu traktowania podatkowego przeprowadzą taką kontrolę i będą miały dostęp do wszelkich informacji.

Jeżeli Grupa stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas spółka z Grupy odzwierciedla skutki niepewności w ujęciu księgowym podatku w okresie, w którym to

ustaliła. Grupa ujmuje więc zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego z wykorzystaniem jednej z dwóch niżej wymienionych metod, w zależności od tego, która z nich lepiej odzwierciedla sposób, w jaki niepewność może się zmaterializować:

- Grupa określa najbardziej prawdopodobny scenariusz – jest to pojedyncza kwota spośród możliwych wyników lub
- Grupa ujmuje wartość oczekiwaną – jest to suma kwot ważonych prawdopodobieństwem spośród możliwych wyników.

Główne składniki obciążenia wyniku z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych (bieżącego i odroczonego):

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 (przekształcone)
	tys. PLN	tys. PLN
Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych wykazane w rachunku zysków i strat, w tym:	(48 110)	(51 848)
<i>Bieżący podatek dochodowy</i>	(50 482)	(53 440)
<i>Korekty deklaracji CIT dotyczące ubiegłych okresów</i>	2 372	1 592
Odroczony podatek dochodowy	1 536	4 864
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	(46 574)	(46 984)

Spółki z Grupy działają w różnych jurysdykcjach podatkowych i podlegają innym przepisom podatkowym, natomiast w każdym kraju przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, podatku dochodowego od osób fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonej linii orzecznictwa. Obowiązujące przepisy nie zawsze są jednoznaczne, co dodatkowo powoduje rozbieżności w ich interpretacji. Rozliczenia podatkowe mogą być przedmiotem kontroli organów podatkowych. W przypadku stwierdzenia nieprawidłowości w rozliczeniach podatkowych, podatnik zobowiązany jest do uiszczenia kwoty zaległości wraz z należnymi odsetkami ustawowymi. Zapłata zaległych zobowiązań nie zawsze zwalnia z odpowiedzialności karno-skarbowej. Opisane zjawiska powodują, że rozliczenia podatkowe są obciążone stosunkowo wysokim ryzykiem.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres kilku lat wstecz, w zależności od kraju w jakim działa spółka z Grupy. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organy skarbowe.

Globalny Podatek Minimalny (tzw. Filar 2)

W grudniu 2022 roku została przyjęta Dyrektywa Rady (UE) 2022/2523 w sprawie zapewnienia globalnego minimalnego poziomu opodatkowania dla wielonarodowych grup przedsiębiorstw i dużych grup krajowych w Unii Europejskiej, wprowadzająca na terenie UE rozwiązania wypracowane wcześniej przez Organizację Współpracy Gospodarczej i Rozwoju (OECD) i zaakceptowane przez ponad 140 krajów w ramach projektu BEPS 2.0. (Base Erosion Profit Shifting). Wytyczne dla Filaru 2 mają na celu rozwiązanie problemu erozji podstawy opodatkowania i przenoszenia zysków (BEPS) poprzez wprowadzenie globalnej minimalnej stawki podatku wyrównawczego w wysokości 15 % i wdrożenie przepisów podatkowych dotyczących alokacji praw podatkowych.

Przepisy Globalnego Podatku Minimalnego (Filaru 2) nakładają nowe obowiązki podatkowe oraz sprawozdawcze na spółki należące do grup kapitałowych (polskich i międzynarodowych) o przychodzie wynoszącym co najmniej 750 mln EUR - w związku z tym obejmują one Grupę Asseco Poland, a tym samym Grupę ASEE jako jej subgroupę. Celem Filaru 2 jest wyrównanie zasad opodatkowania i jest on realizowany poprzez nałożenie na grupy kapitałowe minimalnego podatku, gdzie uwzględniana jest efektywna stawka podatku, a nie stawka nominalna, a podatek liczony jest na poziomie poszczególnych krajów (jurysdykcji), tj. łącznie dla wszystkich spółek należących do grupy w danym kraju.

W przypadku Polski przepisy dotyczące Filaru 2 i implementujące dyrektywę Rady (UE) 2022/2523 zostały opublikowane w Dzienniku Ustaw z dnia 19 listopada 2024 roku (Dz.U. 2024 poz. 1685). Przepisy te obowiązują efektywnie od 1 stycznia 2025 roku (na zasadzie nie dokonanego wyboru przez Asseco Poland S.A. nie obowiązuje retrospektywne działanie przedmiotowych przepisów od 1 stycznia 2024). Grupa ASEE na bieżąco monitoruje postęp prac legislacyjnych mających na celu wdrożenie zasad reformy Filaru 2 projektu BEPS 2.0. we wszystkich jurysdykcjach, w których działają spółki zależne Grupy i analizuje ich potencjalny wpływ na Grupę. Na dzień publikacji niniejszego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy, przepisy dotyczące globalnego podatku minimalnego zostały wdrożone w 9 krajach, w których działają spółki z Grupy (Bułgaria, Hiszpania, Portugalia, Chorwacja, Czechy, Słowacja, Słowenia, Rumunia, Turcja), w pozostałych

jurysdykcjach, w których działają spółki z Grupy, prace nad wdrożeniem regulacji trwają lub nie zostały rozpoczęte.

Grupa zebrała dane wstępne oraz przeanalizowała możliwe zastosowanie w okresie przejściowym mechanizmów tzw. tymczasowych bezpiecznych przystani, opierających się na danych finansowych wynikających z Country by Country Reporting (CbCR) oraz otrzymanych lokalnych pakietów finansowych. Przygotowana wstępna, wewnętrzna ocena wpływu Filaru 2 przy użyciu danych finansowych za 2024 rok (obejmujących wyłącznie dane spółek zależnych ASEE) nie wykazała materialnego potencjalnego zobowiązania podatkowego. W jurysdykcjach, w których Grupa jest obecna:

- spełniony jest uproszczony test efektywnej stawki podatkowej (tj. sETR większy niż 15 procent) lub
- ma zastosowanie odpowiedni test de minimis lub
- zasada IIR/QDMTT nie obowiązuje w roku 2024,

zatem nie powstanie materialny obowiązek podatkowy z tytułu tego podatku.

W związku z tym niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera żadnych kwot zobowiązań podatkowych wynikających z reformy międzynarodowego systemu podatkowego – Filaru 2.

Grupa zastosowała obowiązkowy wyjątek dotyczący ujmowania i ujawniania informacji o aktywach i rezerwach z tytułu podatku odroczonego związanych z podatkiem dochodowym w ramach Filaru 2, zgodnie ze zmianami do MSR 12 wydanymi w maju 2023 roku.

Uzgodnienie podatku dochodowego do wyniku przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym liczonym według efektywnej stawki podatkowej Grupy, zaprezentowano w poniższej tabeli:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 (przekształcone)
	tys. PLN	tys. PLN
Wynik finansowy brutto przed opodatkowaniem	251 260	254 887
Obowiązująca stawka podatku dochodowego od osób prawnych	19%	19%
Podatek dochodowy według obowiązującej ustawowej stawki podatkowej	47 739	48 429
Różnica wynikająca z innej stawki podatku dochodowego odprowadzanego poza granicami Polski	(196)	(3 143)
Zmiana szacunku rozpoznania podatku odroczonego związanego z tzw. "zewnętrznymi różnicami przejściowymi" dotycząca transakcji wypłat dywidendy w grupie kapitałowej	6 634	6 466
Wykorzystanie ulg podatkowych oraz pozostałych odliczeń od podatku	(1 095)	(2 057)
Przychody uzyskiwane w specjalnej strefie technologicznej, niepodlegające opodatkowaniu	(12 608)	(9 782)
Koszty poniesione w strefie technologicznej, niepodlegające odliczeniu	9 036	6 227
Koszty reprezentacji	281	275
Koszty amortyzacji, różnice w stawkach amortyzacji	186	241
Odpisy należności/zapasy/środki trwałe/wartość firmy	6 182	1 337
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	132	122
Wynagrodzenie rady nadzorczej	100	101
Zmiany w kalkulacji podatku dochodowego dotyczące lat poprzednich	(2 345)	(1 643)
Zysk/strata ze sprzedaży spółki zależnej	-	48
Wykorzystanie strat podatkowych oraz zmiana aktywa na straty podatkowe	(681)	832
Wpływ hiperinflacji	(3 823)	(3 863)
Pozostałe różnice trwałe	(2 968)	3 394
Według efektywnej stawki podatkowej wynoszącej: w 2024: 18,5%; w 2023: 18,4%	46 574	46 984

Efektywna stopa podatkowa w 2024 roku wyniosła 18,5%, co oznacza wzrost o 0,1 punktu procentowego w stosunku do roku poprzedniego.

W poniższej tabeli zaprezentowano informację dotyczącą aktywa oraz rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

	Rezerwa brutto z tytułu podatku odroczonego		Aktywo brutto z tytułu podatku odroczonego	
	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Rzeczowe aktywa trwałe	3 180	1 812	3 191	3 611
Wartości niematerialne	12 357	8 611	674	357
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	5 507	5 048	-	-
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy	-	32	-	45
Pożyczki udzielone	213	129	-	177
Zapasy	-	-	1 853	1 743
Rozliczenia międzyokresowe	563	-	59	38
Należności handlowe	-	2	1 660	1 263
Aktywa z tytułu umów z klientami	2 220	1 480	172	76
Pozostałe należności	1 396	1 268	-	9
Rezerwy	-	-	881	1 420
Zobowiązania handlowe	98	75	926	436
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	597	234	1 444	388
Zobowiązania finansowe, w tym z tyt. leasingu	-	-	6 235	5 823
Pozostałe zobowiązania	-	-	192	364
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	-	5	3 540	2 777
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	19	224	-	151
Straty możliwe do odliczenia od przyszłych dochodów do opodatkowania	-	-	2 459	2 872
Rezerwa brutto z tytułu podatku odroczonego	26 150	18 920		
Aktywa brutto z tytułu podatku odroczonego			23 286	21 550
Odpis dotyczący braku możliwości realizacji aktywa z tytułu podatku odroczonego	-	-	-	-
Aktywa netto z tytułu podatku odroczonego			23 286	21 550
Rezerwa/Aktywo netto z tytułu odroczonego podatku dochodowego	14 575	9 745	11 711	12 375

Grupa dokonała szacunków w zakresie planowanego do osiągnięcia w przyszłości dochodu do opodatkowania i uznała, że wartość aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy, jest możliwa do odzyskania.

5.6. Zysk przypadający na jedną akcję

Wybrane zasady rachunkowości

Podstawowy zysk netto przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej na akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Rozwodniony zysk netto przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej na jedną akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez sumę średniej ważonej liczby akcji w danym okresie sprawozdawczym i wszystkich potencjalnych akcji nowych emisji.

W okresie sprawozdawczym jak i w okresie porównywalnym nie występowały elementy rozładniające zysk przypadający na jedną akcję, wskutek czego zysk na akcję i rozwodniony zysk na akcję były sobie równe. Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz liczby akcji, które posłużyły do wyliczenia zysku na jedną akcję.

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 (przekształcone)
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję (w sztukach)	51 894 251	51 894 251
Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Jednostki Dominującej (w tysiącach PLN) za okres sprawozdawczy	199 223	199 937
Zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku netto za okres sprawozdawczy	3,84	3,85

5.7. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki Asseco South Eastern Europe S.A. z siedzibą w Rzeszowie działając w oparciu o art. 395 § 2 pkt. 2) i art. 396 § 1 Kodeksu Spółek Handlowych oraz na podstawie §12 ust. 4 pkt. 2) Statutu Spółki, uchwałą z dnia 7 maja 2024 roku, postanowiło wypłacić dywidendę w wysokości 85 626 tys. PLN, przeznaczoną do podziału między wszystkich akcjonariuszy Spółki w kwocie 1,65 PLN na jedną akcję Spółki. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki określiło datę ustalenia prawa do dywidendy na dzień 13 czerwca 2024 roku. Dywidenda została wypłacona w dniu 20 czerwca 2024 roku. Liczba akcji objętych dywidendą wyniosła 51 894 251.

W 2023 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki Asseco South Eastern Europe S.A. z siedzibą w Rzeszowie działając w oparciu o art. 395 § 2 pkt. 2) Kodeksu Spółek Handlowych oraz na podstawie §12 ust. 4 pkt. 2) Statutu Spółki uchwałą z dnia 22 czerwca 2023 roku, postanowiło wypłacić dywidendę w wysokości 75 766 tys. PLN, przeznaczoną do podziału między wszystkich akcjonariuszy Spółki w kwocie 1,46 PLN na jedną akcję Spółki. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki określiło datę ustalenia prawa do dywidendy na dzień 30 czerwca 2023 roku. Dywidenda została wypłacona w dniu 13 lipca 2023 roku. Liczba akcji objętych dywidendą wyniosła 51 894 251.

VI. Noty objaśniające do skonsolidowanego bilansu

6.1. Rzeczowe aktywa trwałe

Wybrane zasady rachunkowości

Początkowe ujęcie

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. W skład kosztu wchodzi również koszt wymiany części składowych maszyn i urządzeń w momencie poniesienia, jeśli spełnione są kryteria rozpoznania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają zysk lub stratę w momencie ich poniesienia.

Środki trwałe w momencie ich nabycia zostają podzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, dla których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych remontów.

Wycena na każdy dzień bilansowy

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów.

Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze środków trwałych. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie występują, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Grupa dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów został przypisany. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmuje się jako element kosztów operacyjnych.

Usunięcie z bilansu

Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w rachunku zysków i strat okresu, w którym dokonano takiego usunięcia.

Szacunki

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy zaistniały obiektywne przesłanki mogące wskazywać na utratę wartości danego składnika rzeczowych aktywów trwałych.

Amortyzacja jest co do zasady naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów.

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego. W 2024 roku nie dokonano istotnych zmian w stosowanych przez Grupę stawkach amortyzacyjnych.

Spółki z Grupy minimum corocznie dokonują weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Zmiana wartości netto rzeczowych aktywów trwałych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku wynikała z następujących ruchów:

	Grunty i budynki tys. PLN	Sprzęt pod outsourcing i pozostały tys. PLN	Środki transportu tys. PLN	Pozostałe środki trwałe tys. PLN	Środki trwałe w budowie tys. PLN	Razem tys. PLN
Wartość netto środków trwałych na dzień 1 stycznia 2024 roku	6 866	97 728	11 109	16 751	4 576	137 030
Zwiększenia stanu, z tytułu:	414	73 350	9 203	5 989	14 603	103 559
Zakupu i modernizacji	333	13 360	8 750	5 887	9 120	37 450
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	81	893	164	9	-	1 147
Wykup aktywa z tytułu prawa do użytkowania	-	-	289	-	-	289

Przeniesienia na środki trwałe ze środków trwałych w budowie	-	12 947	-	93	-	13 040
Przeniesienia na środki trwałe z zapasów	-	45 962	-	-	5 480	51 442
Odwroćcie odpisów aktualizujących	-	188	-	-	3	191
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(553)	(43 093)	(4 734)	(6 468)	(13 524)	(68 372)
Odpisu amortyzacyjnego	(290)	(40 325)	(4 324)	(6 410)	-	(51 349)
Sprzedaży i likwidacji	-	(505)	(197)	(53)	-	(755)
Utworzenie odpisów aktualizujących	(263)	(561)	-	-	-	(824)
Przeniesienia ze środków trwałych w budowie	-	-	-	-	(13 040)	(13 040)
Przeniesienia do zapasów	-	(919)	-	-	(484)	(1 403)
Przeniesienia do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	-	(783)	(213)	(5)	-	(1 001)
Pozostałe	-	(892)	15	773	-	(104)
Wpływ hiperinflacji	-	990	2 318	2 728	-	6 036
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(102)	(1 992)	(870)	(994)	(16)	(3 974)
Wartość netto środków trwałych na dzień 31 grudnia 2024 roku	6 625	126 091	17 041	18 779	5 639	174 175
Na dzień 1 stycznia 2024 roku						
Wartość brutto	11 218	371 531	22 674	47 972	4 582	457 977
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(4 352)	(273 803)	(11 565)	(31 221)	(6)	(320 947)
Wartość bilansowa netto na dzień 1 stycznia 2024 roku	6 866	97 728	11 109	16 751	4 576	137 030
Na dzień 31 grudnia 2024 roku						
Wartość brutto	11 494	426 738	29 565	56 908	5 642	530 347
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(4 869)	(300 647)	(12 524)	(38 129)	(3)	(356 172)
Wartość bilansowa netto na dzień 31 grudnia 2024 roku	6 625	126 091	17 041	18 779	5 639	174 175

Zmiana wartości netto rzeczowych aktywów trwałych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku wynikała z następujących ruchów:

	Grunty i budynki tys. PLN	Sprzęt pod outsourcing i pozostały tys. PLN	Środki transportu tys. PLN	Pozostałe środki trwałe tys. PLN	Środki trwałe w budowie tys. PLN	Razem tys. PLN
Wartość netto środków trwałych na dzień 1 stycznia 2023 roku	7 554	107 298	6 068	12 799	2 250	135 969
Zwiększenia stanu, z tytułu:	388	42 584	8 836	11 601	14 715	78 124
Zakupu i modernizacji	86	22 121	8 766	10 744	13 365	55 082
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	302	623	70	12	-	1 007
Wykup aktywa z tytułu prawa do użytkowania	-	158	-	-	-	158
Przeniesienia na środki trwałe ze środków trwałych w budowie	-	9 831	-	837	-	10 668
Przeniesienia na środki trwałe z zapasów	-	9 851	-	8	1 350	11 209
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(520)	(46 078)	(2 357)	(5 831)	(11 951)	(66 737)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(316)	(41 249)	(2 327)	(5 382)	-	(49 274)
Sprzedaży i likwidacji	(204)	(990)	(30)	(449)	-	(1 673)
Utworzenie odpisów aktualizujących	-	(127)	-	-	(1)	(128)
Przeniesienia ze środków trwałych w budowie	-	-	-	-	(10 668)	(10 668)
Przeniesienia do zapasów	-	(3 712)	-	-	(1 282)	(4 994)
Pozostałe	-	1 802	(3)	(1 608)	(152)	39
Wpływ hiperinflacji	-	1 743	772	4 008	-	6 523
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(556)	(9 621)	(2 207)	(4 218)	(286)	(16 888)
Wartość netto środków trwałych na dzień 31 grudnia 2023 roku	6 866	97 728	11 109	16 751	4 576	137 030
Na dzień 1 stycznia 2023 roku						
Wartość brutto	12 223	376 329	17 144	40 713	2 253	448 662
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(4 669)	(269 031)	(11 076)	(27 914)	(3)	(312 693)

Wartość bilansowa netto na dzień 1 stycznia 2023 roku	7 554	107 298	6 068	12 799	2 250	135 969
Na dzień 31 grudnia 2023 roku						
Wartość brutto	11 218	371 531	22 674	47 972	4 582	457 977
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(4 352)	(273 803)	(11 565)	(31 221)	(6)	(320 947)
Wartość bilansowa netto na dzień 31 grudnia 2023 roku	6 866	97 728	11 109	16 751	4 576	137 030

Przeniesienie z zapasów do środków trwałych związane jest z wykorzystaniem sprzętu w ramach umów outsourcingowych.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku rzeczowe aktywa trwałe w kwocie 15 612 tys. PLN stanowiły zabezpieczenie zaciągniętych kredytów bankowych oraz otwartych linii kredytowo-gwarancyjnych.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku rzeczowe aktywa trwałe w kwocie 18 350 tys. PLN stanowiły zabezpieczenie zaciągniętych kredytów bankowych.

6.2. Wartości niematerialne

Wybrane zasady rachunkowości

Nabyte wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w ramach oddzielnej transakcji są ujmowane według ceny nabycia. Wartości niematerialne nabyte w ramach transakcji przejęcia jednostki gospodarczej są ujmowane według wartości godziwej na dzień przejęcia.

Wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie

Grupa prezentuje w odrębnych kategoriach produkty końcowe projektów rozwojowych („oprogramowanie wytworzone we własnym zakresie”) oraz produkty, których proces wytwórczy nie został jeszcze ukończony („koszty niezakończonych projektów rozwojowych”). Składnik wartości niematerialnych wytworzony we własnym zakresie w wyniku prac rozwojowych (lub realizacji etapu prac rozwojowych przedsięwzięcia prowadzonego we własnym zakresie) jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Grupa jest w stanie wykazać: (i) możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży; (ii) zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych; (iii) zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych; (iv) sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne; (v) dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych; (vi) możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie jest sumą nakładów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych spełni wyżej wymienione kryteria ujmowania pozycji. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach. Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie obejmuje nakłady, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Okres użytkowania wartości niematerialnych zostaje oceniony i uznany za ograniczony lub nieokreślony. Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania amortyzuje się metodą liniową w oparciu o ich szacowany okres użytkowania, a koszty amortyzacji są ujmowane w rachunku zysków i strat zgodnie z miejscem ich powstawania.

W odniesieniu do wartości niematerialnych podlegających odpisom umorzeniowym, stosowana jest liniowa metoda amortyzacji. Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są przynajmniej raz w roku oraz zawsze, gdy istnieją ku temu przesłanki poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości. Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość możliwą do odzyskania (wyższa z następujących dwóch wartości – ceny sprzedaży netto lub wartości użytkowej), wartość tych aktywów obniżana jest do poziomu wartości odzyskiwalnej.

Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie jego wyksięgowania.

Szacunki

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy zaistniały obiektywne przesłanki mogące wskazywać na utratę wartości danego składnika wartości niematerialnych. Okres użytkowania wartości niematerialnych zostaje oceniony i uznany za ograniczony lub nieokreślony. Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania amortyzuje się metodą liniową w oparciu o szacowany okres ich użytkowania, a koszty amortyzacji są ujmowane w rachunku zysków i strat zgodnie z miejscem ich powstawania.

Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Koszty wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie są określane i kapitalizowane zgodnie z polityką rachunkowości Grupy. Określenie momentu rozpoczęcia kapitalizacji kosztów jest przedmiotem profesjonalnego osądu kierownictwa co do możliwości (technologicznej oraz ekonomicznej) ukończenia realizowanego projektu. Moment ten jest wyznaczany przez osiągnięcie etapu (kamienia milowego) projektu, w którym Grupa ma uzasadnioną pewność, że jest w stanie ukończyć dany składnik wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży oraz że przyszłe korzyści ekonomiczne osiągnięte w wyniku użytkowania lub sprzedaży przekroczą koszt wytworzenia danego składnika wartości niematerialnych. Określając wartość kosztów, które mogą podlegać kapitalizacji, Zarząd dokonuje oszacowania wartości bieżącej przyszłych przepływów pieniężnych wygenerowanych przez dany składnik wartości niematerialnych.

Zmiana wartości netto wartości niematerialnych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku wynikała z następujących ruchów:

	Oprogramowanie i licencje wytworzone we własnym zakresie	Koszty niezakończonych prac rozwojowych	Zakupione oprogramowanie komputerowe, patenty, licencje i inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne rozpoznane w ramach rozliczenia połączenia	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 1 stycznia 2024 roku (przekształcone)	70 549	-	14 512	1 216	86 277
Zwiększenia stanu, z tytułu:	29 979	-	3 439	-	33 418
Zakupu i modernizacji	-	-	3 438	-	3 438
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	29 979	-	1	-	29 980
Kapitalizacji kosztów projektów rozwojowych	-	-	-	-	-
Przeniesienia z kosztów niezakończonych prac rozwojowych	-	-	-	-	-
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(22 502)	-	(5 852)	(710)	(29 064)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(19 270)	-	(5 789)	(710)	(25 769)
Sprzedży i likwidacji	-	-	(63)	-	(63)
Przeniesienia do oprogramowania wytworzonego we własnym zakresie	-	-	-	-	-
Odpisu aktualizującego	(3 232)	-	-	-	(3 232)
Pozostałe	-	-	97	-	97
Wpływ hiperinflacji	136	-	490	-	626
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(688)	-	(352)	(36)	(1 076)
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 31 grudnia 2024 roku	77 474	-	12 334	470	90 278
Na dzień 1 stycznia 2024 roku					
Wartość brutto	137 471	-	64 904	5 190	207 565
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(66 922)	-	(50 392)	(3 974)	(121 288)
Wartość bilansowa netto na dzień 1 stycznia 2024 roku (przekształcone)	70 549	-	14 512	1 216	86 277
Na dzień 31 grudnia 2024 roku					
Wartość brutto	165 112	-	68 402	5 013	238 527
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(87 638)	-	(56 068)	(4 543)	(148 249)
Wartość bilansowa netto na dzień 31 grudnia 2024 roku	77 474	-	12 334	470	90 278

Zmiana wartości netto wartości niematerialnych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku wynikała z następujących ruchów:

	Oprogramowanie i licencje wytworzone we własnym zakresie	Koszty niezakończonych prac rozwojowych	Zakupione oprogramowanie komputerowe, patenty, licencje i inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne rozpoznane w ramach rozliczenia połączenia	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 1 stycznia 2023 roku	36 972	4 012	16 486	2 146	59 616
Zwiększenia stanu, z tytułu:	49 772	634	5 411	-	55 817
Zakupu i modernizacji	-	-	5 332	-	5 332
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	45 278	-	66	-	45 344
Kapitalizacji kosztów projektów rozwojowych	-	634	-	-	634
Przeniesienia z kosztów niezakończonych prac rozwojowych	4 494	-	13	-	4 507
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(12 179)	(4 507)	(6 340)	(783)	(23 809)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(11 331)	-	(6 340)	(783)	(18 454)
Sprzedży i likwidacji	-	-	-	-	-
Przeniesienia do oprogramowania wytworzonego we własnym zakresie	-	(4 507)	-	-	(4 507)
Odpisu aktualizującego	(848)	-	-	-	(848)
Pozostałe	-	-	(13)	-	(13)
Wpływ hiperinflacji	269	-	773	-	1 042
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(4 285)	(139)	(1 805)	(147)	(6 376)

Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 31 grudnia 2023 roku (przeeksztalczone)	70 549	-	14 512	1 216	86 277
Na dzień 1 stycznia 2023 roku					
Wartość brutto	97 020	4 012	63 812	5 729	170 573
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(60 048)	-	(47 326)	(3 583)	(110 957)
Wartość bilansowa netto na dzień 1 stycznia 2023 roku	36 972	4 012	16 486	2 146	59 616
Na dzień 31 grudnia 2023 roku					
Wartość brutto	137 471	-	64 904	5 190	207 565
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(66 922)	-	(50 392)	(3 974)	(121 288)
Wartość bilansowa netto na dzień 31 grudnia 2023 roku (przeeksztalczone)	70 549	-	14 512	1 216	86 277

Na dzień 31 grudnia 2024 oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku wartości niematerialne nie stanowiły zabezpieczenia zaciągniętych kredytów bankowych.

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku Grupa ujęła koszty odpisów aktualizujących wartość wartości niematerialnych w kwocie 3 232 tys. PLN. Odpisy wynikały z dokonanej przez Zarząd oceny wielkości możliwych do zrealizowania przychodów.

Na potrzeby testu z tytułu utraty wartości aktywów, wartości niematerialne są alokowane do poszczególnych ośrodków lub grup ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne. Szczegóły dotyczące corocznego testu z tytułu utraty wartości zostały opisane w punkcie 6.5 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Projekty rozwojowe

Grupa prowadzi projekty rozwojowe, których przedmiotem jest budowa nowego oprogramowania lub istotna modyfikacja/rozbudowa znajdujących się w ofercie Grupy aplikacji. Natomiast, w roku zakończonym 31 grudnia 2024 roku Grupa ani nie kapitalizowała prac rozwojowych, ani nie ukończyła prac z lat poprzednich. W roku 2023 roku łączna kwota kosztów, dla których spełnione zostały kryteria aktywowania wyniosła 634 tys. PLN i były poniesione w segmencie Rozwiązania dedykowane, a wartość ukończonych prac rozwojowych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku wyniosła 4 507 tys. PLN.

Suma nakładów na prace badawcze i rozwojowe ujętych w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku jako koszt wyniosła 22 443 tys. PLN (23 499 tys. PLN w okresie porównywalnym).

6.3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Wybrane zasady rachunkowości

Grupa ocenia w momencie zawarcia umowy czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do umów leasingu, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna. Grupa stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Początkowe ujęcie i wycena aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Dla umów zidentyfikowanych jako leasing Grupa ujmuje w swoim bilansie aktywa z tytułu prawa do użytkowania na dzień rozpoczęcia leasingu (tj. na datę, kiedy aktywo objęte umową leasingu jest dostępne dla Grupy do użytkowania).

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są ujmowane początkowo po koszcie. Koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje: kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu, wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia leasingu lub przed tą datą pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe, początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę oraz szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów.

Późniejsza wycena aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania stosując model kosztu, tj. w pomniejszeniu o odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne straty z tytułu utraty wartości, ale także po odpowiednim skorygowaniu o dokonywane przeliczenia zobowiązania z tytułu leasingu (tj. modyfikacje nieskutkujące koniecznością ujęcia odrębnego leasingu).

Amortyzacja prawa do użytkowania w Grupie dokonywana jest metodą liniową. Jeżeli w ramach umowy leasingu przeniesione zostanie prawo własności do bazowego składnika aktywów na rzecz Grupy pod koniec okresu leasingu lub jeżeli koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania uwzględni to, że Grupa skorzysta z opcji kupna, Grupa dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania, począwszy od daty rozpoczęcia aż do końca okresu użytkowania bazowego składnika aktywów. W przeciwnym razie Grupa dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania od daty rozpoczęcia leasingu aż do końca okresu użytkowania tego składnika lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza.

Do szacowania ewentualnej **utraty wartości** składników aktywów z tytułu prawa do użytkowania Grupa stosuje przepisy MSR 36 Utrata wartości aktywów.

Szacunki

W momencie zawarcia umowy Grupa ocenia, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, szacuje krańcową stopę procentową oraz okres leasingu.

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy zaistniały obiektywne przesłanki mogące wskazywać na utratę wartości danego składnika aktywa z tytułu prawa do użytkowania.

Amortyzacja jest co do zasady naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów.

Zmiana wartości netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku wynikała z następujących ruchów:

	Grunty i budynki tys. PLN	Środki transportu tys. PLN	Pozostałe tys. PLN	Razem tys. PLN
Wartość netto aktywa z tytułu prawa do użytkowania na dzień 1 stycznia 2024 (przekształcone)	36 640	8 255	1 142	46 037
Zwiększenia stanu, z tytułu:	35 779	11 343	-	47 122
Zawarcia nowej umowy leasingu	19 430	10 413	-	29 843
Modyfikacji bieżących umów	10 474	930	-	11 404
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	5 875	-	-	5 875
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(17 267)	(5 144)	(829)	(23 240)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(16 626)	(4 815)	(796)	(22 237)
Wykup aktywa z tytułu prawa do użytkowania	-	(17)	-	(17)
Przedterminowego zakończenie umowy	(638)	(257)	-	(895)
Modyfikacji bieżących umów	(3)	(40)	(33)	(76)
Przeniesienia do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	-	(15)	-	(15)
Pozostałe	57	(22)	(38)	(3)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(839)	(200)	(29)	(1 068)
Wartość netto prawa do użytkowania na dzień 31 grudnia 2024 roku	54 370	14 232	246	68 848

Na dzień 1 stycznia 2024 roku

Wartość brutto	87 836	20 754	3 012	111 602
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(51 196)	(12 499)	(1 870)	(65 565)
Wartość bilansowa netto na dzień 1 stycznia 2024 roku (przekształcone)	36 640	8 255	1 142	46 037
Na dzień 31 grudnia 2024 roku				
Wartość brutto	101 554	23 853	1 857	127 264
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(47 184)	(9 621)	(1 611)	(58 416)
Wartość bilansowa netto na dzień 31 grudnia 2024 roku	54 370	14 232	246	68 848

Zmiana wartości netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku wynikała z następujących ruchów:

	Grunty i budynki tys. PLN	Środki transportu tys. PLN	Pozostałe tys. PLN	Razem tys. PLN
Wartość netto aktywa z tytułu prawa do użytkowania na dzień 1 stycznia 2023	34 506	7 989	636	43 131
Zwiększenia stanu, z tytułu:	23 123	5 257	1 625	30 005
Zawarcia nowej umowy leasingu	16 014	4 872	1 566	22 452
Modyfikacji bieżących umów	5 504	157	59	5 720
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	1 605	228	-	1 833
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(17 330)	(4 201)	(891)	(22 422)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(16 502)	(4 117)	(890)	(21 509)
Przedterminowego zakończenie umowy	(693)	(84)	(1)	(778)
Modyfikacji bieżących umów	(135)	-	-	(135)
Pozostałe	(95)	55	(158)	(198)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(3 564)	(845)	(70)	(4 479)
Wartość netto prawa do użytkowania na dzień 31 grudnia 2023 roku (przekształcone)	36 640	8 255	1 142	46 037

Na dzień 1 stycznia 2023 roku

Wartość brutto	88 181	19 513	2 912	110 606
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(53 675)	(11 524)	(2 276)	(67 475)
Wartość bilansowa netto na dzień 1 stycznia 2023 roku	34 506	7 989	636	43 131
Na dzień 31 grudnia 2023 roku				
Wartość brutto	87 836	20 754	3 012	111 602
Umorzenie i odpisy z tyt. utraty wartości	(51 196)	(12 499)	(1 870)	(65 565)
Wartość bilansowa netto na dzień 31 grudnia 2023 roku (przekształcone)	36 640	8 255	1 142	46 037

6.4. Wartość firmy

Wybrane zasady rachunkowości

Wartość firmy

Wartość firmy to składnik aktywów reprezentujący przyszłe korzyści ekonomiczne powstające z aktywów nabytych w ramach przejścia przedsięwzięć, których nie można pojedynczo zidentyfikować ani osobno ująć.

Na dzień przejścia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii powstałych na połączeniu.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się na dzień 31 grudnia lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości.

Wartość firmy jest usuwana z bilansu w przypadku, gdy nastąpi utrata kontroli nad ośrodkiem, do którego była alokowana.

W Grupie często zdarzają się przypadki transakcji, które zawierane są pod wspólną kontrolą, tj. w ramach których wszystkie podmioty znajdują się ostatecznie pod kontrolą tej samej strony lub stron zarówno przed, jak i po połączeniu oraz kontrola ta nie jest tymczasowa. W wyniku takich transakcji nie następuje ponowna wycena aktywów (w tym wartości niematerialnych) spółki będącej przedmiotem transakcji do wartości godziwej. W wyniku takich transakcji nie ulega również zmianie rozpoznana uprzednio w sprawozdaniu skonsolidowanym wartość firmy.

Szacunki

Corocznie oraz na każdy dzień bilansowy, na który występuje odpowiednia przesłanka, wartość firmy poddawana jest testowi na utratę wartości. Dokonanie takiego testu wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej ośrodka generującego przepływy pieniężne i dokonywane jest najczęściej poprzez metodę zdyskontowanych przepływów pieniężnych co wiąże się z potrzebą dokonania szacunków w zakresie przyszłych przepływów pieniężnych, zmian stanu kapitału obrotowego oraz średnioważonego kosztu kapitału. Szczegóły testów zostały przedstawione w punkcie 6.5 not objaśniających.

Wartość firmy powstała na objęciu kontroli nad jednostkami zależnymi jest na potrzeby testu z tytułu utraty wartości alokowana przez Grupę do grupy ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne w postaci segmentów.

W poniższej tabeli zaprezentowano wartość firmy na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku w podziale na segmenty operacyjne:

Wartość firmy	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)
	tys. PLN	tys. PLN
Wartość firmy na początek okresu	875 434	794 100
Rozwiązania dla bankowości	214 988	230 982
Rozwiązania płatnicze	262 127	223 101
Rozwiązania dedykowane	398 319	340 017
Zmiany wartości firmy z konsolidacji w wyniku nabycia udziałów (+/-)	170 826	140 382
Rozwiązania dla bankowości	-	-
Rozwiązania płatnicze	167 166	57 446
Rozwiązania dedykowane	3 660	82 936
Zmiana wynikająca z hiperinflacji (+/-):	28 533	37 498
Rozwiązania dla bankowości	2 441	3 208
Rozwiązania płatnicze	15 550	20 436
Rozwiązania dedykowane	10 542	13 854
Różnice kursowe (+/-):	(21 125)	(96 546)

Rozwiązania dla bankowości	(3 338)	(19 202)
Rozwiązania płatnicze	(8 832)	(38 856)
Rozwiązania dedykowane	(8 955)	(38 488)
Odpis z tytułu utraty wartości (-):	(13 753)	-
Rozwiązania dla bankowości	-	-
Rozwiązania płatnicze	-	-
Rozwiązania dedykowane	(13 753)	-
Przeznaczenie aktywów do sprzedaży (-):	(21 245)	-
Rozwiązania dla bankowości	-	-
Rozwiązania płatnicze	(21 245)	-
Rozwiązania dedykowane	-	-
Razem wartość firmy	1 018 670	875 434
Rozwiązania dla bankowości	214 091	214 988
Rozwiązania płatnicze	414 766	262 127
Rozwiązania dedykowane	389 813	398 319
Razem na dzień 31 grudnia	1 018 670	875 434

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku wpływ na saldo wartości firmy z konsolidacji miały następujące transakcje:

i. Hiperinflacja w Turcji

W związku z uznaniem gospodarki tureckiej za hiperinflacyjną zastosowano w Grupie MSR 29, który wymaga przekształcenia aktywów niepieniężnych, tak aby uwzględniały zmiany siły nabywczej w oparciu o ogólny indeks cen i aby były wyrażone w jednostkach miary obowiązujących na koniec okresu sprawozdawczego. Jednym z aktywów niepieniężnych jest wartość firmy rozpoznana na dzień objęcia kontroli nad tureckimi spółkami zależnymi. Wartość firmy pochodzi z lat 2010-2021.

Całkowite przeszacowanie inflacyjne wartości firmy indeksami wzrostu cen za rok 2024, przeliczone po kursie z dnia 31 grudnia 2024 roku wynosiło 27 442 tys. PLN i zostało ujęte w przychodach z działalności finansowej w pozycji *Zysk/strata z sytuacji pieniężnej netto* za 2024 rok.

Przeszacowanie inflacyjne wartości firmy od dnia objęcia kontroli do końca 2023 roku wynosiło łącznie 27 993 tys. PLN i zostało ujęte i dokładnie opisane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2023. Różnice kursowe powstałe na przeszacowaniu hiperinflacyjnym wartości firmy z roku ubiegłego, kursem z dnia 31 grudnia 2024 roku zostały ujęte drugostronnie w pozycji *Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych*.

Wpływ hiperinflacji na skonsolidowane sprawozdanie finansowe został opisany w nocie 2.11.

i. Nabycie udziałów w spółkach Touras India Private Limited (wcześniej: Paygate India Private Limited) w Indiach oraz Touras Technologies Limited (wcześniej: Paygate Limited) w Zjednoczonych Emiratach Arabskich

W dniu 1 lipca 2024 roku spółka Payten Holding S.A. z siedzibą w Warszawie zawarła umowę ramową definiującą schemat nabycia udziałów w spółkach Paygate India Private Limited w Indiach oraz Paygate Limited w Zjednoczonych Emiratach Arabskich oraz indywidualne umowy zakupu udziałów obu spółek. Po objęciu kontroli nad spółkami obie spółki zmieniły swoje nazwy: Paygate India Private Limited na Touras India Private Limited (dalej „Touras Indie”), a Paygate Limited na Touras Technologies Limited (dalej „Touras Tech ZEA”).

Nabycie udziałów w spółce Touras India Private Limited (wcześniej: Paygate India Private Limited)

Spółka Payten Holding S.A. nabyła 55% udziałów w spółce Touras India Private Limited z siedzibą w Gurugram, Indie. Spółka Touras Indie jest 100% udziałowcem spółki Touras Tech Global Private Limited (India) (wcześniej: Safexpay Technologies Private Limited) z siedzibą w Thane West, Indie.

Łączna cena nabycia 55% udziałów w grupie Touras Indie określona na dzień transakcji wynosiła 23,6 mln EUR i obejmowała: cenę zapłaconą w wysokości 6 mln EUR oraz wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiąganych przez spółkę i jej spółkę zależną wyników w wysokości 17,6 mln EUR.

Udziały niekontrolujące zostały wycenione proporcjonalnie względem aktywów netto i rozpoznane na poziomie Grupy ASEE.

Dodatkowo spółka Payten Holding zawarła także umowę z udziałowcami niekontrolującymi Touras Indie dotyczącą opcji put/call. Wartość zobowiązania z tytułu opcji put została ujawniona w punkcie 6.16 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został przez Grupę zakończony. Tym samym wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Touras Indie zaprezentowana poniżej może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Touras Indie na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. INR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. PLN	Poziom hierarchii wartości godziwej
Nabywane aktywa			
Rzeczowe aktywa trwałe	21 693	1 049	3
Wartości niematerialne, w tym:	498 400	24 091	3
<i>Aktywa niematerialne rozpoznane na dzień nabycia (PPA)</i>	<i>479 339</i>	<i>23 169</i>	<i>3</i>
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	114 480	5 534	3
Należności handlowe	346 978	16 772	3
Należności budżetowe	248 162	11 995	3
Pozostałe należności	106 228	5 135	3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7 001	338	3
Pozostałe aktywa finansowe, w tym udzielone pożyczki	357 681	17 289	3
Pozostałe aktywa	5 994	290	3
Razem aktywa	1 706 617	82 493	
Nabywane zobowiązania			
Kredyty i pożyczki	44 747	2 163	3
Zobowiązania z tytułu leasingu	6 931	335	3
Zobowiązania handlowe	50 357	2 434	3
Zobowiązania budżetowe	158 755	7 674	3
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego, w tym:	121 579	5 877	3
<i>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego od aktywów niematerialnych rozpoznanych na dzień nabycia (PPA)</i>	<i>119 835</i>	<i>5 792</i>	<i>3</i>
Pozostałe zobowiązania	749 070	36 207	3
Rezerwy	11 412	552	3
Razem zobowiązania	1 142 851	55 242	
Wartość aktywów netto	563 766	27 251	
Nabywany procent kapitału zakładowego	55%	55%	
Wartość udziałów niekontrolujących	253 695	12 263	
Cena nabycia	2 108 619	101 922	
Wartość firmy na dzień nabycia	1 798 548	86 934	

Wartość w PLN przeliczona wg kursu INR z dnia 28 czerwca 2024 roku, tj.: 0,048336 PLN (ostatni kurs notowany przez NBP w czerwcu 2024 roku, stosowany do przeliczania danych na dzień 30 czerwca 2024 roku)

Jako dane wejściowe przyjęto sprawozdanie finansowe spółki sporządzone na dzień 30 czerwca 2024 roku. Dane wejściowe zostały przygotowane zgodnie z obowiązującą w Grupie ASEE polityką rachunkowości.

W efekcie przeprowadzonej alokacji ceny nabycia rozpoznany został w ramach wartości niematerialnych system służący do procesowania płatności. Wycena oprogramowania została przeprowadzona w oparciu o przewidywane w przyszłości przychody z tytułu sprzedaży, oczekiwaną rentowność na poziomie EBITDA oraz zwrot z aktywów zaangażowanych. Uzyskane przepływy zostały zdyskontowane stopą dyskonta zgodną ze średnioważonym kosztem kapitału ustalonym dla spółki. Po stronie zobowiązań rozpoznany został podatek odroczonego związany z rozpoznanymi aktywami.

Wartość firmy ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy ASEE w związku z nabyciem grupy Touras Indie zwiększyła wartość firmy w segmencie Rozwiązania płatnicze.

Koszty związane z akwizycją zostały ujęte w rachunku zysków i strat.

Nabycie udziałów w spółce Touras Technologies Limited (wcześniej: Paygate Limited) w Zjednoczonych Emiratach Arabskich

Spółka Payten Holding S.A. nabyła 51% udziałów w spółce Touras Tech Limited z siedzibą w Dubaju. Spółka Touras Tech ZEA jest 100% udziałowcem spółki Safexpay Software Solutions LLC z siedzibą w Dubaju.

Łączna cena nabycia 51% udziałów w grupie Touras Tech ZEA określona na dzień transakcji wynosiła 16 mln EUR i obejmowała: cenę zapłaconą w wysokości 2 mln EUR, odroczonej część ceny w kwocie 2 mln EUR oraz wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę i jej spółkę zależną wyników w wysokości 12 mln EUR.

Udziały niekontrolujące zostały wycenione proporcjonalnie względem aktywów netto i rozpoznane na poziomie Grupy ASEE.

Dodatkowo spółka Payten Holding zawarła także umowę z udziałowcami niekontrolującymi Touras Tech ZEA dotyczącą opcji put/call. Wartość zobowiązania z tytułu opcji put została ujawniona w punkcie 6.16 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został przez Grupę zakończony. Tym samym wartość firmy rozpoznana na nabyciu grupy Touras Tech ZEA zaprezentowana poniżej może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań grupy Touras Tech ZEA na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. AED	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. PLN	Poziom hierarchii wartości godziwej
Nabywane aktywa			
Rzeczowe aktywa trwałe	10	11	3
Należności handlowe	13 576	14 893	3
Należności budżetowe	74	81	3
Pozostałe należności	58	64	3
Zapasy	95	104	3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	162	178	3
Pozostałe aktywa	45	49	3
Razem aktywa	14 020	15 380	
Nabywane zobowiązania			
Zobowiązania handlowe	7 150	7 844	3
Zobowiązania budżetowe	678	744	3
Pozostałe zobowiązania	909	997	3
Rezerwy	17	19	3
Razem zobowiązania	8 754	9 604	
Wartość aktywów netto	5 266	5 776	
Nabywany procent kapitału zakładowego	51%	51%	
Wartość udziałów niekontrolujących	2 580	2 830	
Cena nabycia	63 074	69 192	
Wartość firmy na dzień nabycia	60 388	66 246	

Wartość w PLN przeliczona wg kursu AED z dnia 26 czerwca 2024 roku, tj.: 1,0970 PLN (ostatni kurs notowany przez NBP w czerwcu 2024 roku, stosowany do przeliczania danych na dzień 30 czerwca 2024 roku)

Jako dane wejściowe przyjęto sprawozdanie finansowe spółki sporządzone na dzień 30 czerwca 2024 roku. Dane wejściowe zostały przygotowane zgodnie z obowiązującą w Grupie ASEE polityką rachunkowości.

Wartość firmy ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy ASEE w związku z nabyciem grupy Touras Tech ZEA zwiększyła wartość firmy w segmencie Rozwiązania płatnicze.

Koszty związane z akwizycją zostały ujęte w rachunku zysków i strat.

ii. **Nabycie udziałów spółki Askepnet TOV**

W dniu 29 lipca 2024 roku spółka ASEE Solutions s.r.l. (Rumunia) nabyła 100% udziałów w spółce Askepnet TOV z siedzibą we Lwowie (Ukraina).

Łączna cena nabycia określona na dzień transakcji wynosiła 1,7 mln USD i obejmowała: cenę zapłaconą w dniu transakcji w wysokości 0,8 mln USD oraz wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę wyników w wysokości 0,8 mln USD.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został przez Grupę zakończony. Tym samym wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Askepnet zaprezentowana poniżej może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Askepnet na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. UAH	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. PLN	Poziom hierarchii wartości godziwej
Nabywane aktywa			
Rzeczowe aktywa trwałe	161	16	3
Wartości niematerialne, w tym:	45 933	4 446	3
<i>Aktywa niematerialne rozpoznane na dzień nabycia (PPA)</i>	<i>45 916</i>	<i>4 445</i>	<i>3</i>
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	2 566	248	3
Należności handlowe	2 115	205	3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 229	119	3
Pozostałe aktywa	154	15	3
Razem aktywa	52 158	5 049	
Nabywane zobowiązania			
Zobowiązania z tytułu leasingu	2 566	248	3
Zobowiązania handlowe	1 710	166	3
Zobowiązania z tyt. umów z klientami	8 641	836	3
Zobowiązania budżetowe	165	16	3
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego, w tym:	8 265	800	3
<i>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego od aktywów niematerialnych rozpoznanych na dzień nabycia (PPA)</i>	<i>8 265</i>	<i>800</i>	<i>3</i>
Razem zobowiązania	21 347	2 066	
Wartość aktywów netto	30 811	2 983	
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%	
Cena nabycia	68 619	6 642	
Wartość firmy na dzień nabycia	37 808	3 659	

Wartość w PLN przeliczona wg kursu UAH z dnia 31 lipca 2024 roku, tj.: 0,0968 PLN

Jako dane wejściowe przyjęto sprawozdanie finansowe spółki sporządzone na dzień 31 lipca 2024 roku. Dane wejściowe zostały przygotowane zgodnie z obowiązującą w Grupie ASEE polityką rachunkowości.

W efekcie przeprowadzonej alokacji ceny nabycia rozpoznany został w ramach wartości niematerialnych system służący do automatyzacji procesów pracy placówek medycznych. Wycena oprogramowania została przeprowadzona w oparciu o przewidywane w przyszłości przychody z tytułu sprzedaży, oczekiwaną rentowność na poziomie EBITDA oraz zwrot z aktywów zaangażowanych. Uzyskane przepływy zostały zdyskontowane stopą dyskonta zgodną ze średnioważonym kosztem kapitału ustalonym dla spółki. Po stronie zobowiązań rozpoznany został podatek odroczonego związany z rozpoznanymi aktywami.

Wartość firmy ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy ASEE w związku z nabyciem spółki Askepnet zwiększyła wartość firmy w segmencie Rozwiązania dedykowane.

Koszty związane z akwizycją zostały ujęte w rachunku zysków i strat.

iii. **Nabycie udziałów spółki WEO Unipessoal Lda**

W dniu 16 sierpnia 2024 roku spółka Payten Holding S.A. nabyła 80% udziałów w spółce WEO Unipessoal Lda z siedzibą w Armação de Pêra (Portugalia). Całość udziałów niekontrolujących objęta jest opcją put/call i są one ujmowane przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia. W związku z powyższym Grupa rozlicza nabycie jakby zakupiła 100% udziałów w spółce WEO, w związku z czym nie rozpoznaje udziałów niekontrolujących.

Łączna cena nabycia określona na dzień transakcji wynosiła 3,7 mln EUR i obejmowała: cenę zapłaconą w dniu transakcji w wysokości 1,2 mln EUR, wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę wyników w wysokości 1,3 mln EUR oraz wartość godziwą zobowiązania z tytułu posiadanej przez udziałowców niekontrolujących opcji put w wysokości 1,2 mln EUR.

W trakcie czwartego kwartału 2024 Grupa rozpoznała aktywa niematerialne występujące w spółce, natomiast na dzień 31 grudnia 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został przez Grupę zakończony. Tym samym wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki WEO zaprezentowana poniżej może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki WEO na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia tys. EUR	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia tys. PLN	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. PLN	Poziom hierarchii wartości godziwej
Nabywane aktywa					
Rzeczowe aktywa trwałe	21	90	21	90	3
Wartości niematerialne, w tym:	-	-	400	1 712	3
<i>Aktywa niematerialne rozpoznane na dzień nabycia (PPA)</i>	-	-	400	1 712	3
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	41	175	41	175	3
Należności handlowe	1	4	1	4	3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	271	1 160	271	1 160	3
Pozostałe aktywa	16	68	16	68	3
Razem aktywa	350	1 497	750	3 209	
Nabywane zobowiązania					
Zobowiązania z tytułu leasingu	41	175	41	175	3
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	130	556	130	556	3
Zobowiązania budżetowe	25	107	25	107	3
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego, w tym:	-	-	84	360	3
<i>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego od aktywów niematerialnych rozpoznanych na dzień nabycia (PPA)</i>	-	-	84	360	3
Inne zobowiązania	13	56	13	56	3
Razem zobowiązania	209	894	293	1 254	
Wartość aktywów netto	141	603	457	1 955	
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%*	100%*	100%*	100%*	
Cena nabycia	3 725	15 942	3 725	15 942	
Wartość firmy na dzień nabycia	3 584	15 339	3 268	13 987	

* Do rozliczenia nabycia zastosowano metodę oczekiwanego nabycia ze względu na zawarte w umowie nabycia spółki opcje put i call
Wartość w PLN przeliczona wg kursu EUR z dnia 30 sierpnia 2024 roku, tj.: 4,2798 PLN (ostatni kurs notowany przez NBP w sierpniu 2024 roku, stosowany do przeliczania danych na dzień 31 sierpnia 2024 roku)

Jako dane wejściowe przyjęto sprawozdanie finansowe spółki sporządzone na dzień 31 sierpnia 2024 roku. Dane wejściowe zostały przygotowane zgodnie z obowiązującą w Grupie ASEE polityką rachunkowości.

W efekcie przeprowadzonej alokacji ceny nabycia rozpoznany został w ramach wartości niematerialnych system do fakturowania. Wycena oprogramowania została przeprowadzona w oparciu o przewidywane w przyszłości przychody z tytułu sprzedaży, oczekiwaną rentowność na poziomie EBITDA oraz zwrot z aktywów zaangażowanych. Uzyskane przepływy zostały zdyskontowane stopą dyskonta zgodną ze średnioważonym kosztem kapitału ustalonym dla spółki. Po stronie zobowiązań rozpoznany został podatek odroczonego związany z rozpoznanymi aktywami.

Wartość firmy ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy ASEE w związku z nabyciem spółki WEO zwiększyła wartość firmy w segmencie Rozwiązania płatnicze.

Koszty związane z akwizycją zostały ujęte w rachunku zysków i strat

iv. Alokacja ceny nabycia spółki Ifthenpay LDA

W dniu 13 października 2023 roku spółka Payten Holding S.A. nabyła 80% udziałów w spółce Ifthenpay Lda z siedzibą w Santa Maria de Lamas (Portugalia). Całość udziałów niekontrolujących objęta jest opcją put/call i są one ujmowane przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia. W związku z powyższym Grupa rozlicza nabycie jakby zakupiła 100% udziałów w spółce Ifthenpay, w związku z czym nie rozpoznaje udziałów niekontrolujących.

Łączna cena nabycia określona na dzień transakcji wynosiła 13,8 mln EUR i obejmowała: cenę zapłaconą w dniu transakcji w wysokości 8,3 mln EUR, wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę wyników w wysokości 1,4 mln EUR oraz wartość godziwą zobowiązania z tytułu posiadanej przez udziałowców niekontrolujących opcji put w wysokości 4,1 mln EUR.

Na dzień 30 września 2024 roku zakończono proces alokacji ceny nabycia. Wartość godziwa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Ifthenpay na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/EUR na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia tys. EUR	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia tys. PLN	Wartości godziwe na dzień nabycia tys. EUR	Wartości godziwe na dzień nabycia tys. PLN	Poziom hierarchii wartości godziwej
Nabywane aktywa					
Rzeczowe aktywa trwałe	119	540	119	540	3
Wartości niematerialne, w tym:	-	-	2 220	10 083	3
<i>Aktywa niematerialne rozpoznane na dzień nabycia (PPA)</i>	-	-	2 220	10 083	3
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	72	327	72	327	3
Pozostałe należności	8 972	40 748	8 972	40 748	3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 684	7 648	1 684	7 648	3
Pozostałe aktywa	174	790	174	790	3
Razem aktywa	11 021	50 053	13 241	60 136	
Nabywane zobowiązania					
Zobowiązania z tytułu leasingu	72	327	72	327	3
Zobowiązania handlowe	205	931	205	931	3
Zobowiązania z tyt. umów z klientami	8 981	40 789	8 981	40 789	3
Zobowiązania budżetowe	308	1 399	308	1 399	3
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego, w tym:	-	-	466	2 116	3
<i>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego od aktywów niematerialnych rozpoznanych na dzień nabycia (PPA)</i>	-	-	466	2 116	3
Inne zobowiązania	38	173	38	173	3
Razem zobowiązania	9 604	43 619	10 070	45 735	
Wartość aktywów netto	1 417	6 434	3 171	14 401	
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%*	100%*	100%*	100%*	
Cena nabycia	13 825	62 789	13 825	62 789	
Wartość firmy na dzień nabycia	12 408	56 355	10 654	48 388	

* Do rozliczenia nabycia zastosowano metodę oczekiwanego nabycia ze względu na zawarte w umowie nabycia spółki opcje put i call
Wartość w PLN przeliczona wg kursu EUR na dzień nabycia, tj. 13.10.2023, wynoszącego: 4,5417 PLN

Jako dane wejściowe przyjęto sprawozdanie finansowe spółki sporządzone na dzień 30 września 2023 roku. Dane wejściowe zostały przygotowane zgodnie z obowiązującą w Grupie ASEE polityką rachunkowości.

W efekcie przeprowadzonej alokacji ceny nabycia rozpoznany został w ramach wartości niematerialnych system do autoryzacji i procesowania płatności. Wycena oprogramowania została przeprowadzona w oparciu o przewidywane w przyszłości przychody z tytułu sprzedaży, oczekiwaną rentowność na poziomie EBITDA oraz zwrot z aktywów zaangażowanych. Uzyskane przepływy zostały zdyskontowane stopą dyskonta zgodną ze średnioważonym kosztem kapitału ustalonym dla spółki. Po stronie zobowiązań rozpoznany został podatek odroczonego związany z rozpoznanymi aktywami.

Wartość firmy ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy ASEE w związku z nabyciem spółki Ifthenpay zwiększyła wartość firmy w segmencie Rozwiązania płatnicze.

Koszty związane z akwizycją zostały ujęte w rachunku zysków i strat.

v. **Alokacja ceny nabycia udziałów spółki Avera d.o.o.**

W dniu 28 listopada 2023 roku spółka Payten Holding S.A. nabyła 75% udziałów w spółce Avera d.o.o. z siedzibą w Pristava pri Mestinju (Słowenia). Całość udziałów niekontrolujących objęta jest opcją put/call i są one ujmowane przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia. W związku z powyższym Grupa rozlicza nabycie jakby zakupiła 100% udziałów w spółce Avera, w związku z czym nie rozpoznaje udziałów niekontrolujących.

Łączna cena nabycia określona na dzień transakcji wynosiła 4,5 mln EUR i obejmowała: cenę zapłaconą w dniu transakcji w wysokości 2,7 mln EUR, wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę wyników w wysokości 1,2 mln EUR oraz wartość godziwą zobowiązania z tytułu posiadanej przez udziałowców niekontrolujących opcji put w wysokości 0,6 mln EUR.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku zakończono proces alokacji ceny nabycia. Wartość godziwa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Avera d.o.o. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/EUR na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia tys. EUR	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia tys. PLN	Wartości godziwe na dzień nabycia tys. EUR	Wartości godziwe na dzień nabycia tys. PLN	Poziom hierarchii wartości godziwej
Nabywane aktywa					
Rzeczowe aktywa trwałe	1	4	1	4	3
Wartości niematerialne, w tym:	-	-	500	2 177	3
<i>Aktywa niematerialne rozpoznane na dzień nabycia (PPA)</i>	-	-	500	2 177	3
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	56	244	56	244	3
Należności handlowe	689	3 000	689	3 000	3
Zapasy	144	627	144	627	3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 484	6 462	1 484	6 462	3
Pozostałe aktywa	6	26	6	26	3
Razem aktywa	2 380	10 363	2 880	12 540	
Nabywane zobowiązania					
Zobowiązania z tytułu leasingu	56	244	56	244	3
Zobowiązania handlowe	157	684	157	684	3
Zobowiązania budżetowe	148	644	148	644	3
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego, w tym:	-	-	99	431	3
<i>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego od aktywów niematerialnych rozpoznanych na dzień nabycia (PPA)</i>	-	-	95	414	3
Inne zobowiązania	21	91	17	74	3
Razem zobowiązania	382	1 663	477	2 077	
Wartość aktywów netto	1 998	8 700	2 403	10 463	
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%*	100%*	100%*	100%*	
Cena nabycia	4 482	19 516	4 482	19 516	
Wartość firmy na dzień nabycia	2 484	10 816	2 079	9 053	

* Do rozliczenia nabycia zastosowano metodę oczekiwanego nabycia ze względu na zawarte w umowie nabycia spółki opcje put i call. Wartość w PLN przeliczona wg kursu EUR na dzień nabycia, tj. 28.11.2023, wynoszącego: 4,3542 PLN

Jako dane wejściowe przyjęto sprawozdanie finansowe spółki sporządzone na dzień 30 listopada 2023 roku. Dane wejściowe zostały przygotowane zgodnie z obowiązującą w Grupie ASEE polityką rachunkowości.

W efekcie przeprowadzonej alokacji ceny nabycia rozpoznane zostało w ramach wartości niematerialnych oprogramowanie terminali płatniczych. Wycena oprogramowania została przeprowadzona w oparciu o przewidywane w przyszłości przychody z tytułu sprzedaży, oczekiwaną rentowność na poziomie EBITDA oraz zwrot z aktywów zaangażowanych. Uzyskane przepływy zostały zdyskontowane stopą dyskonta zgodną ze średnioważonym kosztem kapitału ustalonym dla spółki. Po stronie zobowiązań rozpoznany został podatek odroczonego związany z rozpoznanymi aktywami.

Wartość firmy ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy ASEE w związku z nabyciem spółki Avera zwiększyła wartość firmy w segmencie Rozwiązania płatnicze.

Koszty związane z akwizycją zostały ujęte w rachunku zysków i strat.

vi. **Alokacja ceny nabycia udziałów spółki Dwelt d.o.o. Banja Luka**

W dniu 20 grudnia 2023 roku spółka ASEE d.o.o. Sarajevo nabyła 60% udziałów w spółce Dwelt d.o.o. z siedzibą w Banja Luka (Bośnia i Hercegowina). Całość udziałów niekontrolujących objęta jest opcją put/call i są one ujmowane przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia. W związku z powyższym Grupa rozlicza nabycie jakby zakupiła 100% udziałów w spółce Dwelt, w związku z czym nie rozpoznaje udziałów niekontrolujących.

Łączna cena nabycia określona na dzień transakcji wynosiła 51,1 mln BAM i obejmowała: cenę zapłaconą w dniu transakcji w wysokości 7,8 mln BAM, wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę wyników w wysokości 11,6 mln BAM oraz wartość godziwą zobowiązania z tytułu posiadanej przez udziałowców niekontrolujących opcji put w wysokości 31,7 mln BAM.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku zakończono proces alokacji ceny nabycia. Wartość godziwa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Dwelt d.o.o. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/BAM na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia tys. BAM	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia tys. PLN	Wartości godziwe na dzień nabycia tys. BAM	Wartości godziwe na dzień nabycia tys. PLN	Poziom hierarchii wartości godziwej
Nabywane aktywa					
Rzeczowe aktywa trwałe	210	464	210	464	3
Wartości niematerialne, w tym:	29	64	14 299	31 604	3
<i>Aktywa niematerialne rozpoznane na dzień nabycia (PPA)</i>	-	-	14 270	31 540	3
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	543	1 200	420	928	3
Należności handlowe	654	1 445	654	1 445	3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 005	2 221	1 005	2 221	3
Pozostałe aktywa	13	29	13	29	3
Razem aktywa	2 454	5 423	16 601	36 691	
Nabywane zobowiązania					
Zobowiązania z tytułu leasingu	543	1 200	420	928	3
Zobowiązania handlowe	50	111	50	111	3
Zobowiązania budżetowe	1 157	2 557	1 157	2 557	3
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego, w tym:	-	-	1 427	3 154	3
<i>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego od aktywów niematerialnych rozpoznanych na dzień nabycia (PPA)</i>	-	-	1 427	3 154	3
Razem zobowiązania	1 750	3 868	3 054	6 750	
Wartość aktywów netto	704	1 555	13 547	29 941	
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%*	100%*	100%*	100%*	
Cena nabycia	51 071	112 877	51 071	112 877	
Wartość firmy na dzień nabycia	50 367	111 322	37 524	82 936	

* Do rozliczenia nabycia zastosowano metodę oczekiwanego nabycia ze względu na zawarte w umowie nabycia spółki opcje put i call. Wartość w PLN przeliczona wg kursu BAM na dzień nabycia, tj. 20.12.2023, wynoszącego: 2,2102 PLN

Jako dane wejściowe przyjęto sprawozdanie finansowe spółki sporządzone na dzień 31 grudnia 2023 roku. Dane wejściowe zostały przygotowane zgodnie z obowiązującą w Grupie ASEE polityką rachunkowości.

W efekcie przeprowadzonej alokacji ceny nabycia rozpoznane zostały w ramach wartości niematerialnych oprogramowania centralne obsługujące wszystkie procesy biznesowe i operacyjne dostawców energii elektrycznej, operatorów sieci dystrybucyjnych i komunalnych przedsiębiorstw użyteczności publicznej. Wycena oprogramowania została przeprowadzona w oparciu o przewidywane w przyszłości przychody z tytułu sprzedaży, oczekiwaną rentowność na poziomie EBITDA oraz zwrot z aktywów zaangażowanych. Uzyskane przepływy zostały zdyskontowane stopą dyskonta zgodną ze średnioważonym kosztem kapitału ustalonym dla spółki. Po stronie zobowiązań rozpoznany został podatek odroczonego związany z rozpoznanymi aktywami.

Wartość firmy ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy ASEE w związku z nabyciem spółki Dwell zwiększyła wartość firmy w segmencie Rozwiązania dedykowane.

Koszty związane z akwizycją zostały ujęte w rachunku zysków i strat.

6.5. Testy z tytułu utraty wartości

Wybrane zasady rachunkowości

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie występują, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Grupa dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów został przypisany.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży tego składnika aktywów lub ośrodka, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość odzyskiwalną ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba, że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie przepływów pieniężnych, a są one w większości niezależnie generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa od jego wartości odzyskiwalnej, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do wysokości oszacowanej wartości odzyskiwalnej. Przy szacowaniu wartości użytkowej prognozowane przepływy pieniężne są dyskontowane do ich wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej bieżące rynkowe oszacowania wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko typowe dla danego składnika aktywów. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmują się jako element kosztów operacyjnych.

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Grupa szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od momentu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów. W takim przypadku podwyższa się wartość bilansową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwalnej. Podwyższona kwota nie może

przekroczyć wartości bilansowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po uwzględnieniu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmuje się niezwłocznie jako pomniejszenie kosztów operacyjnych. Po odwróceniu odpisu aktualizującego, w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości bilansowej pomniejszonej o wartość końcową.

Wartość firmy – test na utratę wartości

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji. Na dzień przejścia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy odpowiada najniższemu poziomowi w Grupie, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz jest nie większy niż jeden segment operacyjny określony zgodnie z MSSF 8 Segmenty operacyjne. Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. Odwrócenie dokonane uprzednio odpisu z tytułu utraty wartości firmy nie jest możliwe.

W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej. W takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne, chyba że Grupa jest w stanie wykazać, że inna metoda lepiej odzwierciedla wartość firmy związaną ze sprzedawaną działalnością.

Szacunki

Każdorazowo, przeprowadzenie testu na utratę wartości wymaga oszacowania wartości użytkowych ośrodków lub grupy ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy lub/i wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek lub ośrodki i ustaleniu stopy dyskontowej, która jest następnie wykorzystywana do obliczenia wartości bieżącej tych przepływów.

Wartość firmy w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym prezentowana jest w podziale odpowiadającym segmentom operacyjnym Grupy, tj. w podziale na Rozwiązania dla bankowości, Rozwiązania płatnicze oraz Rozwiązania dedykowane.

Wartość firmy podlega corocznemu testowi na utratę wartości i została zbadana w tym zakresie na dzień 31 grudnia 2024 roku.

Punktem wyjścia do ustalenia wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których została alokowana wartość firmy była wartość odzyskiwalna inwestycji w spółki zależne w podziale na jednostki biznesowe reprezentujące segmenty operacyjne Grupy. Następnie wartość odzyskiwalna dla poszczególnych jednostek biznesowych z różnych spółek zależnych podlegała sumowaniu według segmentu operacyjnego do którego została przypisana, tworząc łącznie wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana wartość firmy.

Odzyskiwalna wartość inwestycji w spółki zależne na dzień 31 grudnia 2024 roku ustalona została na podstawie wartości użytkowej przy wykorzystaniu prognoz wolnych przepływów środków pieniężnych (tzw. FCFE) opartych na zatwierdzonych przez kadrę kierowniczą prognozach finansowych.

W wyliczeniach zostały przyjęte jednolite założenia:

- analizowano budżet i prognozy poszczególnych jednostek zależnych w podziale na segmenty,
- szczegółową prognozą objęto okres minimum 5 lat. Dane dla pierwszego roku przyjęto w oparciu o budżety natomiast w kolejnych latach przyjęte zostały prognozy zmiany przepływów,
- zakładane zmiany przepływów zależą od strategii dla całej Grupy, planów poszczególnych jednostek oraz biorą pod uwagę uwarunkowania poszczególnych rynków geograficznych jak i sektorowych, jednocześnie odzwierciedlają obecny oraz potencjalny portfel zamówień. Potencjalny portfel zamówień zakłada utrzymanie bieżących oraz pozyskanie nowych klientów. Założone zmiany nie odbiegają znacząco od średniego wzrostu na danym rynku,
- prognozy przepływów pieniężnych jednostek zagranicznych są określone w ich walutach funkcjonalnych. Następnie w celu określenia wartości odzyskiwalnej segmentów są one przeliczane na PLN kursem z dnia 31 grudnia 2024 roku. Dynamika wzrostu przychodów obliczona jako skumulowany roczny wskaźnik wzrostu (Compound Annual Growth Rate CAGR) w okresie szczegółowej prognozy wyniosła: dla segmentu Rozwiązania dla bankowości 3,82%, dla segmentu Rozwiązania płatnicze 6,73%, dla segmentu Rozwiązania dedykowane 7,92%,

- zastosowana stopa dyskonta jest zgodna ze średnioważonym kosztem kapitału ustalonym dla poszczególnych spółek zależnych (jednolita stopa dyskonta dla różnych segmentów biznesowych w ramach tej samej spółki zależnej). Poszczególne składowe przyjętych stóp dyskonta zostały oszacowane na podstawie danych rynkowych o stopach wolnych od ryzyka, wartości współczynnika beta, która została zalewarowana w oparciu o rynkową strukturę dług/kapitał oraz wartości oczekiwanej stopy zwrotu z rynku. W zależności od rynku działania danej części segmentu stopa dyskonta waha się od 9,2% - 36,6%.

Wysokość stóp dyskontowych w przedziałach wartości w podziale na kraje, w jakich działają jednostki zależne, przedstawia się następująco:

Kraj siedziby spółki	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
Albania / Kosowo	11,6% - 14,4%	13,1% - 16,9%
Bośnia i Hercegowina	16,2% - 17,3%	16,7% - 18,7%
Bułgaria	9,7%	10,1%
Chorwacja	9,3% - 9,8%	9,1% - 9,9%
Czechy / Słowacja	9,3% - 9,9%	9,0% - 9,4%
Czarnogóra	13,5% - 14,4%	13,9% - 15,5%
Hiszpania	9,2%	9,0%
Portugalia	9,3%	9,1%
Macedonia	12,5% - 13,2%	12,8% - 14,2%
Rumunia / Mołdawia	14,3% - 14,9%	11,7% - 13,9%
Serbia	10,5% - 10,9%	12,2% - 14,6%
Słowenia	9,2%	9,3%
Turcja	35,8% - 36,6%	46,1% - 67,8%
Ukraina	33,3%	
Indie	12,8%	
Zjednoczone Emiraty Arabskie	9,8%	

W efekcie przeprowadzonych testów na utratę wartości na dzień 31 grudnia 2024 roku stwierdzono, że wystąpiła utrata wartości segmentu Rozwiązania dedykowane oraz konieczność utworzenia odpisu z tytułu utraty wartości wartości firmy zaalokowanej do tego segmentu w kwocie 13 753 tys. PLN. Odpis został ujęty w kosztach finansowych.

Pozostałe testy nie wykazały konieczności tworzenie odpisów aktualizujących wartości firmy.

W roku 2023 przeprowadzone testy nie wskazywały na utratę wartości wartości firmy.

Analiza wrażliwości

Dodatkowo Jednostka Dominująca przeprowadziła analizę wrażliwości utraty wartości wartości firmy. Analiza wrażliwości prezentuje o ile zmieni się wartość odzyskiwalna, jeśli stopa dyskonta wzrośnie o 1 p.p. przy innych założeniach niezmiennych oraz o ile zmieni się wartość odzyskiwalna, jeśli dynamika przychodów zmniejszy się o 1 p.p. przy innych założeniach niezmiennych.

Wyniki przeprowadzonej analizy na dzień 31 grudnia 2024 roku zostały zaprezentowane w poniższej tabeli:

	Stopa dyskontowa Zmiana o 1 p.p.	Dynamika zmiany przychodów Zmiana o 1 p.p.
Rozwiązania dla bankowości	(50 165)	(112 018)
Rozwiązania płatnicze	(172 518)	(250 756)
Rozwiązania dedykowane	(43 208)	(88 459)

W przypadku segmentu Rozwiązania dedykowane wzrost stóp dyskontowych lub spadek dynamiki przychodów może spowodować dalszy odpis wartości firmy. W przypadku pozostałych segmentów, tj. Rozwiązania dla bankowości oraz Rozwiązania płatnicze, żadna racjonalna zmiana kluczowych założeń modelu wyceny wartości firmy przypisanej tych segmentów nie powinna spowodować konieczności utworzenia odpisu z tytułu utraty wartości firmy.

6.6. Pozostałe aktywa finansowe

Wybrane zasady rachunkowości

Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny określonych w MSSF 9:

- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite
- wyceniane w zamortyzowanym koszcie
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa dokonuje klasyfikacji składników aktywów finansowych na podstawie modelu biznesowego Grupy w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych. Grupa dokonuje reklasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne wtedy i tylko wtedy, gdy zmianie ulega model zarządzania tymi aktywami.

Na moment początkowego ujęcia Grupa klasyfikuje inwestycje w instrumenty kapitałowe (inne niż dotyczące inwestycji w spółki zależne i stowarzyszone), które nie są przeznaczone do obrotu oraz nie są notowane na aktywnym rynku, jako wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite.

Grupa wycenia natomiast w wartości godziwej przez wynik finansowy instrumenty pochodne oraz inwestycje w instrumenty kapitałowe jednostek notowanych na aktywnym rynku.

Wycena na moment początkowego ujęcia

Z wyjątkiem niektórych należności z tytułu dostaw i usług, w momencie początkowego ujęcia Grupa wycenia składnik aktywów finansowych w jego wartości godziwej. W przypadku składników aktywów finansowych, które nie są zaklasyfikowane do wyceny w wartości godziwej przez wynik finansowy spółka może na moment początkowego ujęcia powiększyć ich wartość godziwą o koszty transakcyjne dające się bezpośrednio przypisać do ich nabycia.

Wycena po początkowym ujęciu

Wycena aktywów finansowych w zamortyzowanym koszcie

Do kategorii aktywów finansowych wycenianych zamortyzowanym kosztem Grupa klasyfikuje: środki pieniężne i ekwiwalenty, pożyczki udzielone (spełniające test klasyfikacyjny SPPI), aktywa z tytułu umów z klientami, należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności podlegające pod zakres MSSF 9.

Należności z tytułu dostaw i usług z terminem zapadalności poniżej 12 miesięcy są wyceniane w kwocie wymaganej zapłaty, pomniejszone o odpis z tytułu oczekiwanej straty. Należności długoterminowe podlegające pod zakres MSSF 9 są dyskontowane na dzień bilansowy.

Grupa wycenia aktywa finansowe w zamortyzowanym koszcie z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej.

Przychody z tytułu odsetek z inwestycji w instrumenty dłużne ujmowane są przez Grupę w wyniku finansowym. Na moment zbycia inwestycji w instrumenty dłużne Grupa ujmuje skumulowane zyski/straty z wyceny w wyniku finansowym.

Wycena aktywów finansowych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeśli spełnione są oba poniższe warunki: (i) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz (ii) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Do kategorii aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite Grupa klasyfikuje: obligacje skarbowe i korporacyjne oraz inwestycje w instrumenty kapitałowe spółek nienotowanych na aktywnym rynku.

Przychody z tytułu odsetek z inwestycji w instrumenty dłużne ujmowane są przez Grupę w wyniku finansowym. Dywidendy z instrumentów kapitałowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, Grupa ujmuje jako przychód w wyniku finansowym.

Na moment zbycia inwestycji w instrumenty dłużne Grupa ujmuje skumulowane zyski/straty z wyceny w wyniku finansowym. Grupa na moment zaprzestania ujmowania inwestycji w instrumenty kapitałowe wycenianie w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite nie przenosi do wyniku finansowego skumulowanych zysków lub strat ujętych w pozostałych dochodach całkowitych związanych z wyceną tej inwestycji do wartości godziwej. Zyski i straty z wyceny mogą natomiast zostać przeniesione do innej pozycji w obrębie kapitału własnego, np. do zysków zatrzymanych.

Wycena aktywów finansowych w wartości godziwej przez wynik finansowy

Grupa ujmuje w wyniku finansowym zmiany wartości godziwych aktywów finansowych zaklasyfikowanych do tej kategorii aktywów finansowych. W wyniku finansowym ujmowane są również przychody z tytułu odsetek oraz dywidend otrzymanych z instrumentów kapitałowych notowanych na aktywnym rynku.

Zaprzestanie ujmowania

Grupa wyłącza aktywa finansowe z ksiąg rachunkowych, w sytuacji, gdy: (i) prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych wygasły, lub (ii) prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych zostały przeniesione a Grupa dokonała przeniesienia zasadniczo całego ryzyka i wszystkich korzyści z tytułu ich własności.

Utrata wartości aktywów finansowych

Zgodnie z MSSF 9 utrata wartości aktywów finansowych jest szacowania w oparciu o model strat oczekiwanych. Model ten ma zastosowanie do aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe.

Grupa do szacowania odpisów z tytułu utraty wartości aktywów finansowych stosuje następujące podejścia:

- podejście ogólne,
- podejście uproszczone.

Grupa stosuje podejście ogólne do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite oraz do aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie, z wyjątkiem należności i aktywów z tytułu umów z klientami.

W podejściu ogólnym Grupa szacuje odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych na bazie 3-stopniowego modelu bazującego na zmianie ryzyka kredytowego aktywów finansowych od momentu ich początkowego ujęcia.

Jeżeli ryzyko kredytowe danych aktywów finansowych nie wzrosło znacznie od momentu początkowego ujęcia (stopień 1), Grupa szacuje odpis z tytułu utraty wartości w horyzoncie 12 miesięcy. W przypadku zidentyfikowania przez Grupę znacznego wzrostu ryzyka kredytowego aktywów finansowych (stopień 2 i 3), odpis z tytułu utraty wartości szacowany jest w horyzoncie życia aktywów finansowych.

Na każdy dzień sprawozdawczy Grupa analizuje, czy wystąpiły przesłanki wskazujące na znaczny wzrost ryzyka kredytowego posiadanych aktywów finansowych.

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywów z tytułu umów z klientami, Grupa stosuje uproszczone podejście i w związku z tym nie monitoruje zmian ryzyka kredytowego w trakcie życia, a odpis z tytułu utraty wartości wycenia w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w horyzoncie życia należności. Szczegóły dotyczące szacowania wartości odpisu zostały opisane w punkcie 6.8. niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku poza należnościami i środkami pieniężnymi opisanymi w innych notach Grupa posiadała również zaprezentowane w tabeli poniżej pozostałe aktywa finansowe.

	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy, w tym:				
Kontrakty forward na waluty	-	-	-	167
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	-	166	-	167
Inne aktywa finansowe	358	-	338	-
	358	166	338	334
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite, w tym:				
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	-	1	29	1
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	20	-	21	-
Inne aktywa finansowe	874	822	491	575
	894	823	541	576
Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, w tym:				
Pożyczki, w tym	105	61	3	57
udzielone podmiotom powiązanim	105	3	-	-
udzielone pracownikom	-	58	3	57
udzielone pozostałym podmiotom	-	-	-	-
Obligacje korporacyjne	110	-	110	-
Lokaty terminowe	1 014	3 029	1 029	206
	1 229	3 090	1 142	263
Razem pozostałe aktywa finansowe	2 481	4 079	2 021	1 173

W aktywach finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie na dzień 31 grudnia 2024 oraz 31 grudnia 2023 roku ujęte zostały lokaty terminowe, które stanowią zabezpieczenie zaciągniętych kredytów bankowych przeznaczonych na realizację kontaktów oraz gwarancji bankowych.

Zmiany sposobu ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz zmiany w klasyfikacji instrumentów finansowych

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku w Grupie nie dokonano zmian w sposobie ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz nie wystąpiły przesunięcia instrumentów pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku wartość godziwa aktywów finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku	Wartość bilansowa tys. PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ tys. PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ tys. PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ tys. PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy				
Kontrakty forward na waluty	-	-	-	-
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	166	-	-	166
Inne aktywa finansowe	358	-	-	358
Razem	524	-	-	524
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite				
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	1	1	-	-
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	20	-	-	20
Inne aktywa finansowe	1 696	-	-	1 696
Razem	1 717	1	-	1 716

i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;

ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;

iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Wartość bilansowa tys. PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ tys. PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ tys. PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ tys. PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy				
Kontrakty forward na waluty	167	-	167	-
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	167	-	-	167
Inne aktywa finansowe	338	-	-	338
Razem	672	-	167	505
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite				
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	30	30	-	-
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	21	-	-	21
Inne aktywa finansowe	1 066	-	-	1 066
Razem	1 117	30	-	1 087

Opisy poziomów wartości godziwej są identyczne jak ujawnione pod tabelą powyżej.

6.7. Czynne rozliczenia międzyokresowe

Wybrane zasady rachunkowości

W rozliczeniach międzyokresowych kosztów wykazywane są wydatki poniesione do dnia bilansowego, które dotyczą przyszłych okresów (czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów) lub są związane z przyszłymi przychodami. W szczególności do rozliczeń międzyokresowych zaliczane są: (i) z góry opłacone usługi obce (w tym usługi utrzymania), które będą świadczone w następnych okresach, (ii) z góry zapłacone ubezpieczenia, prenumeraty, czynsze itp. oraz (ii) pozostałe wydatki poniesione w okresie a dotyczące przyszłych okresów.

Ponadto, Grupa ujmuje jako składnik aktywów koszty doprowadzenia do zawarcia umowy z klientem oraz koszty wykonania umowy z klientem, jeżeli Grupa spodziewa się, że te koszty odzyska.

Koszty umów z klientami

Koszty pozyskania umowy (doprowadzenia do zawarcia umowy) to dodatkowe (przyrostowe) koszty pozyskania umowy ponoszone przez Grupę w celu doprowadzenia do zawarcia umowy z klientem, których Grupa nie poniosłaby, jeżeli umowa nie zostałaby zawarta. Grupa ujmuje te koszty jako składnik aktywów, jeżeli spodziewa się, że koszty te odzyska. Okres amortyzacji aktywowanych kosztów z tytułu pozyskania umowy to okres, w którym Grupa wypełnia obowiązki świadczenia wynikające z tej umowy.

Z praktycznego punktu widzenia Grupa ujmuje dodatkowe koszty doprowadzenia do zawarcia umowy jako koszty w momencie ich poniesienia, tylko jeśli okres amortyzacji składnika aktywów, który w przeciwnym razie zostałby ujęty przez Grupę, wynosi jeden rok lub krócej.

Koszty wykonania umowy to koszty poniesione w związku z wykonywaniem umowy zawartej z klientem. Grupa ujmuje te koszty jako składnik aktywów, gdy nie są objęte zakresem innego standardu (np. MSR 2 Zapasy, MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe lub MSR 38 Wartości niematerialne), oraz gdy spełniają one wszystkie następujące kryteria:

- koszty te są bezpośrednio powiązane z umową lub z przewidywaną umową z klientem,
- koszty te prowadzą do wytworzenia lub ulepszenia zasobów Spółki, które będą wykorzystywane do spełnienia (lub do dalszego spełniania) zobowiązań do wykonania świadczenia w przyszłości; oraz
- Grupa spodziewa się, że koszty te odzyska.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku na saldo czynnych rozliczeń międzyokresowych składały się następujące pozycje:

	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Przedpłacone usługi, w tym:	2 979	59 794	2 799	51 828
usługi serwisowe, opłaty licencyjne i subskrypcyjne	2 638	53 543	1 827	44 481
ubezpieczenia	-	2 213	-	2 661
czynsze oraz uśrednienie rat z tytułu leasingu operacyjnego	-	331	106	427
przedpłacone usługi doradcze	-	380	-	275
inne usługi	341	3 327	866	3 984
Wydatki związane z realizacją usług, dla których nie ujęto jeszcze przychodów	-	703	-	694
Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	111	1 065	289	1 382
Razem	3 090	61 562	3 088	53 904

6.8. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami

Wybrane zasady rachunkowości

Aktywa z tytułu umów z klientami to prawo do wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które jednostka przekazała klientowi. Aktywa z tytułu umów z klientami to należności z tytułu wyceny kontraktów IT oraz należności z tytułu dostaw niezafakturowanych. Należności z tytułu wyceny kontraktów IT wynikają z przewagi stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur. W przypadku tych aktywów Grupa spełniła swoje zobowiązanie do wykonania świadczenia, ale prawo do wynagrodzenia zależy od spełnienia warunków innych niż tylko upływ czasu, co odróżnia aktywa z tytułu umów od należności z tytułu dostaw i usług. Należności z tytułu dostaw niezafakturowanych to należności z tytułu usług, które zostały wykonane w okresie sprawozdawczym (Grupa spełniła swoje zobowiązanie do wykonania świadczenia), ale za które do dnia bilansowego nie została wystawiona faktura sprzedaży.

Należności handlowe to należności z tytułu dostaw i usług oraz należności z tytułu leasingu operacyjnego. Należności handlowe, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 14 do 30 dni, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisu aktualizującego. Należności o odległych terminach płatności są ujmowane według wartości bieżącej oczekiwanej zapłaty w pomniejszeniu o ewentualne odpisy z tytułu oczekiwanej straty kredytowej.

Odpis z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług

Do szacowania odpisu z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług, Grupa stosuje podejście uproszczone wyceniając odpis z tytułu utraty wartości w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w horyzoncie życia należności. Grupa do oszacowania wartości tego odpisu stosuje macierz rezerw opracowaną na podstawie danych historycznych dotyczących spłat należności przez kontrahentów, skorygowanych w stosownych przypadkach o wpływ informacji dotyczących przyszłości. W tym celu Grupa dzieli swoich klientów na homogeniczne zbiory i dokonuje statystycznej analizy wiekowej oraz analizy ścisłości należności w oparciu o dane z min. 2 lat wstecz.

Odpis z tytułu utraty wartości jest aktualizowany na każdy dzień sprawozdawczy.

Dla należności z tytułu dostaw i usług przeterminowanych powyżej 180 dni Grupa poza metodą statystyczną szacowania wartości odpisu z tytułu utraty wartości opartą o macierz rezerw stosuje także indywidualne podejście. Dla każdej należności z tytułu dostaw i usług, która jest przeterminowana o ponad 180 dni, a kwota tej należności jest istotna, kierownictwo stosuje profesjonalny osąd na podstawie analizy sytuacji finansowej kontrahenta oraz ogólnych warunków rynkowych.

Odpisy z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywów z tytułu umów z klientami zalicza się do działalności operacyjnej.

W przypadku pozostałych należności i innych aktywów finansowych Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym. Jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w całym okresie życia.

Odpisy wartości pozostałych należności zalicza się do pozostałej działalności operacyjnej lub do działalności finansowej, jeśli należność powstała wskutek transakcji sprzedaży inwestycji lub innej działalności, której koszty i przychody co do zasady obciążają działalność finansową. Odpisy salda należności wynikającego z naliczonych odsetek zalicza się do kosztów finansowych.

W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego, całość lub odpowiednia część uprzednio dokonanego odpisu zwiększa wartość danego składnika aktywów.

Szacunki

Każdorazowo Grupa dokonuje profesjonalnego osądu polegającego na oszacowaniu stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur. Podobnie pewna doza szacunków i profesjonalnego osądu potrzebna jest przy dokonywaniu alokacji ceny transakcji do poszczególnych zobowiązań do wykonania świadczenia, co z kolei ma konsekwencję w rozpoznaniu należności/aktywów z tytułu umów z klientami.

Grupa szacuje wielkość odpisów aktualizujących wartości należności i aktywów z tytułu umów z klientami zgodnie z wymogami MSSF 9 Instrumenty finansowe. W podejściu uproszczonym wymaga to analizy statystycznej, która z zasady wiąże się z dokonywaniem pewnych założeń i stosowaniem profesjonalnego osądu.

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda należności na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku.

	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Należności handlowe, w tym:	-	292 385	-	299 114
Należności z tytułu dostaw i usług:	-	305 820	-	301 306
od jednostek powiązanych	-	550	-	744
od jednostek pozostałych	-	305 270	-	300 562
Należności z tytułu leasingu operacyjnego	-	10 204	-	8 291
Odpis z tytułu utraty wartości należności handlowych	-	(23 639)	-	(10 483)
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	-	4 662	-	2 693
Należności budżetowe	-	15 841	-	5 044
Podatek VAT	-	12 426	-	3 793
Pozostałe	-	3 415	-	1 251
Pozostałe należności	5 850	71 917	7 274	79 663
Należności dot. rozliczanych transakcji płatniczych	-	63 034	-	71 493
Należności z tytułu kaucji	971	1 972	682	1 199

Inne należności	4 879	9 183	6 592	7 764
Odpis aktualizujący inne należności	-	(2 272)	-	(793)
Razem należności	5 850	384 805	7 274	386 514

Saldo pozostałych należności krótkoterminowych obejmuje m.in. zastrzeżone środki pieniężne służące rozliczaniu pozostałych zobowiązań pochodzących z transakcji płatniczych, należności z tytułu gwarancji dobrego wykonania umowy (tj. zabezpieczenie pieniężne przekazane klientom w celu pokrycia ewentualnych strat w przypadku niewywiązania się ze zobowiązań do realizacji kontraktów), należności z tytułu sprzedaży środków trwałych, należności z tytułu przekazanych kaucji, należności za sprzedaż akcji spółek zależnych oraz pozostałe.

Saldo pozostałych należności długoterminowych związane jest z odroczonymi płatnościami za akcje Payten Holding S.A., które były sprzedane menadżerom spółek z Grupy ASEE w 2022 roku. Szczegóły transakcji zostały opisane w punkcie 5.2 not objaśniających.

Poniższa tabela prezentuje aktywa z tytułu umów z klientami na dzień 31 grudnia 2024 oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku:

Aktywa z tytułu umów z klientami	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
Należności niezafakturowane	-	35 163	-	27 329
od jednostek powiązanych	-	-	-	-
od jednostek pozostałych	-	35 163	-	27 329
Należności z wyceny bilansowej kontraktów IT	-	52 512	-	73 811
od jednostek powiązanych	-	2 020	-	462
od jednostek pozostałych	-	50 492	-	73 349
Odpis z tytułu utraty wartości	-	(426)	-	(6 036)
Razem aktywa z tytułu umów z klientami	-	87 249	-	95 104

Zmiana wartości aktywa z tytułu umów z klientami w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym przedstawia się następująco:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Wartość aktywa z tytułu umów na dzień 1 stycznia	95 104	78 739
Przeklasyfikowanie składnika aktywów z tytułu umów z klientami w związku z nabyciem bezwarunkowego prawa do zapłaty	(225 385)	(162 665)
Realizacja nowych obowiązków świadczeń bez wystawienia faktury; zmiana wartości szacunkowej ceny transakcyjnej, inne zmiany założeń	212 891	190 887
Zmiana odpisu z tytułu utraty wartości	5 610	(6 036)
Objęcia kontroli nad podmiotami zależnymi	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	(971)	(5 821)
Wartość aktywa z tytułu umów z klientami na dzień 31 grudnia	87 249	95 104

Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w punkcie 6.21 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Grupa posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży zweryfikowanym klientom. Dzięki temu, zdaniem Zarządu, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe ponad poziom określony odpisem aktualizującym należności.

W poniższej tabeli zaprezentowano strukturę wiekową należności na dzień 31 grudnia 2024 roku:

	31 grudnia 2024					
	Kwota przed odpisem (brutto)		Odpis		Kwota po odpisie (netto)	
	tys. PLN	%	tys. PLN	%		
Należności niewymagalne	232 802	74%	(299)	1%	232 503	80%
Należności przeterminowane	83 222	26%	(23 340)	99%	59 882	20%
Należności przeterminowane do 3 miesięcy	40 105	13%	(344)	1%	39 761	14%

Należności przeterminowane od 3 do 6 miesięcy	13 889	4%	(178)	1%	13 711	5%
Należności przeterminowane od 6 do 12 miesięcy	18 366	6%	(12 397)	52%	5 969	2%
Należności przeterminowane pow. 12 miesięcy	10 862	3%	(10 421)	44%	441	0%
Wartość bilansowa należności handlowych	316 024		(23 639)		292 385	

W poniższej tabeli zaprezentowano strukturę wiekową należności na dzień 31 grudnia 2023 roku:

	31 grudnia 2023					
	Kwota przed odpisem (brutto)		Odpis		Kwota po odpisie (netto)	
	tys. PLN	%	tys. PLN	%		
Należności niewymagalne	254 410	82%	(624)	6%	253 786	85%
Należności przeterminowane	55 187	18%	(9 859)	94%	45 328	15%
Należności przeterminowane do 3 miesięcy	35 574	11%	(643)	6%	34 931	12%
Należności przeterminowane od 3 do 6 miesięcy	7 497	2%	(417)	4%	7 080	2%
Należności przeterminowane od 6 do 12 miesięcy	4 578	1%	(2 367)	23%	2 211	1%
Należności przeterminowane pow. 12 miesięcy	7 538	2%	(6 432)	61%	1 106	0%
Wartość bilansowa należności handlowych	309 597		(10 483)		299 114	

Zmiany wartości odpisu aktualizującego należności handlowe oraz aktywa z tytułu umów z klientami w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Odpis aktualizujący należności handlowe i aktywa z tytułu umów z klientami	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Odpis na dzień 1 stycznia	(16 519)	(10 410)
Utworzenie w trakcie okresu sprawozdawczego	(14 007)	(14 921)
Wykorzystanie w trakcie okresu sprawozdawczego	7 429	1 311
Rozwiązanie w trakcie okresu sprawozdawczego	7 558	6 126
Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi	(8 769)	(85)
Utrata kontroli nad spółkami zależnymi	7	-
Przeniesienie do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	161	-
Różnice kursowe	75	1 460
Odpis na dzień 31 grudnia	(24 065)	(16 519)

6.9. Zapasy

Wybrane zasady rachunkowości

Grupa dzieli zapasy na dwie kategorie: towary i części serwisowe (części zamienne oraz sprzęt komputerowy, który został nabyty w celu realizacji kontraktów na usługi utrzymania).

Zapasy są wyceniane przez Grupę według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia/kosztu wytworzenia i możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto.

Wartość początkowa części serwisowych jest odnoszona w koszty liniowo na przestrzeni trwania kontraktu na usługi utrzymania, pod które części te zostały nabyte. Rozchód zapasów ujmowany jest za pomocą metody szczegółowej identyfikacji.

Na każdy dzień bilansowy Grupa analizuje czy wartość bilansowa zapasów jest wyższa lub równa cenie sprzedaży możliwej do uzyskania. Odpisy z tytułu aktualizacji wartości zapasów ujmowane są w kosztach operacyjnych.

W poniższej tabeli przedstawiono stan zapasów na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym:

Zapasy	31 grudnia 2024 tys. PLN	31 grudnia 2023 tys. PLN
Sprzęt komputerowy, licencje obce oraz pozostałe towary do odsprzedaży	111 317	98 136
Sprzęt komputerowy, części zamienne oraz inne materiały utrzymywane w celu realizacji usług serwisowych/utrzymawczych	17 977	17 527
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(19 326)	(17 791)
Razem	109 968	97 872

Zmiany wartości odpisu aktualizującego zapasy w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Odpis aktualizujący wartość zapasów	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Odpis na dzień 1 stycznia	(17 791)	(16 856)
Utworzenie w trakcie okresu sprawozdawczego	(5 804)	(6 235)
Wykorzystanie w trakcie okresu sprawozdawczego	264	455
Rozwiązanie w trakcie okresu sprawozdawczego	3 720	3 507
Objęcie kontroli nad jednostkami zależnymi	-	(24)
Różnice kursowe	285	1 362
Odpis na dzień 31 grudnia	(19 326)	(17 791)

6.10. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Wybrane zasady rachunkowości

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie, lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy oraz inne instrumenty o wysokim stopniu płynności. Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów. Dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych Grupa przyjęła zasadę pomniejszania salda środków pieniężnych i ich ekwiwalentów o wartość kredytów w rachunkach bieżących stanowiących element finansowania bieżącej działalności.

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda środków pieniężnych na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym:

	31 grudnia 2024 tys. PLN	31 grudnia 2023 tys. PLN
Środki pieniężne na rachunkach bankowych bieżących i w kasie	190 146	239 652
Lokaty krótkoterminowe (do 3 miesięcy)	80 216	70 022
Środki pieniężne w drodze i pozostałe ekwiwalenty środków pieniężnych	849	3 438
Razem saldo środków pieniężnych wykazanych w bilansie	271 211	313 112
Odsetki naliczone od środków pieniężnych	(28)	(43)
Kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością	(35 455)	(27 772)
Środki pieniężne przeniesione do aktywów przeznaczonych do sprzedaży pomniejszone o kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością	3 590	-
Razem saldo środków pieniężnych wykazane w rachunku przepływów pieniężnych	239 318	285 297

Na dzień 31 grudnia 2024 roku środki pieniężne w wysokości 991 tys. PLN zgromadzone na rachunkach bankowych ASEE S.A. i Payten Holding S.A. są przedmiotem zastawu rejestrowego w związku z posiadaniem kredytu bankowym. Na dzień bilansowy wartość zobowiązania z tytułu kredytu zabezpieczona tymi aktywami wynosiła 67 513 tys. PLN.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku środki pieniężne w wysokości 10 096 tys. PLN zgromadzone na rachunkach bankowych ASEE S.A. i Payten Holding S.A. były przedmiotem zastawu rejestrowego w związku z posiadaniem kredytu bankowego. Na dzień bilansowy wartość zobowiązania z tytułu kredytu zabezpieczona tymi aktywami wynosiła 33 914 tys. PLN.

6.11. Aktywa przeznaczone do sprzedaży

W związku z podpisaną w dniu 11 lutego 2025 roku umową sprzedaży udziałów w spółce Mobven, Grupa przeklasyfikowała wszystkie aktywa i zobowiązania Mobven do aktywów i zobowiązań przeznaczonych do sprzedaży. Bezpośrednio przed początkową klasyfikacją aktywów jako przeznaczonych do sprzedaży, wartość bilansowa aktywów została zmierzona zgodnie z odpowiednimi MSSF. Po klasyfikacji jako przeznaczonych do sprzedaży, aktywa, które zostały zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży zostały ujęte w wartości niższej z: wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży.

Wartość godziwa aktywów pomniejszona o koszty sprzedaży była wyższa niż wartość bilansowa, w związku z czym Grupa rozpoznała koszty utraty wartości w kwocie 15 482 tys. PLN, które zaprezentowała w kosztach finansowych. Obniżeniu uległa wartość wartości firmy rozpoznanej na nabyciu spółki Mobven, która podlegała wcześniej przeszacowaniom hiperinflacyjnym zgodnie z MSR 29.

Poniższa tabela przedstawia poszczególne kategorie aktywów i zobowiązań Mobven przeznaczonych do sprzedaży w wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży:

	31 grudnia 2024 tys. PLN
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	
Rzeczowe aktywa trwałe	1 001
Wartości niematerialne	-
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	15
Wartość firmy	6 356
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(13)
Rozliczenia międzyokresowe	73
Należności handlowe	3 810
Pozostałe należności	130
Pozostałe aktywa finansowe	246
Środki pieniężne i depozyty	3 702
SUMA AKTYWÓW	15 320
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży	
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	112
Zobowiązania z tytułu leasingu	15
Zobowiązania handlowe	57
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	2 135
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	42
Pozostałe zobowiązania	900
Rezerwy	66
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	810
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	4 137
AKTYWA NETTO	11 183

Operacje spółki Mobven nie spełniają definicji działalności zaniechanej zgodnie z MSSF 5.

6.12. Kapitały jednostki dominującej

Kapitał podstawowy (zakładowy)

Kapitał zakładowy Jednostki Dominującej na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym wynosił 518 942 510,00 PLN i był w całości opłacony. Na kapitał zakładowy składa się 51 894 251 sztuk akcji zwykłych o wartości nominalnej 10 PLN każda. Jednostka Dominująca nie wyemitowała akcji uprzywilejowanych. Kapitał docelowy Jednostki Dominującej jest równy kapitałowi zakładowemu.

Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

W kapitałach ujęta została nadwyżka ceny emisyjnej nad ceną nominalną z emisji akcji serii L, M i N w wysokości 30 395 tys. PLN, pomniejszona o poniesione koszty emisji kapitału wynoszące 3 605 tys. PLN (ujęte w 2009 roku) oraz nadwyżka ceny emisyjnej nad ceną nominalną z emisji akcji serii P, R i S w wysokości 11 759 tys. PLN, pomniejszona o poniesione koszty emisji kapitału wynoszące 84 tys. PLN (ujęte w 2010 roku). Nadwyżka wartości emisyjnej nad ceną nominalną została dodatkowo powiększona o kwotę 396 tys. PLN rozwiązanej rezerwy na koszty emisji, ujętej uprzednio w nadwyżce ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej oraz pomniejszona o inne koszty w kwocie 35 tys. PLN.

Transakcje na udziałach niekontrolujących

Pozycja transakcje na udziałach niekontrolujących dotyczy:

- transakcji kapitałowych w Grupie ASEE rozliczanych poprzez kapitał jednostki dominującej takich jak: zakupy, sprzedaże udziałów, emisje lub umorzenia kapitałów w jednostkach zależnych, które zmieniają udział procentowy Grupy w tych podmiotach, ale nie skutkują objęciem lub utratą kontroli a także
- rozliczenia warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcji put) w przypadku gdy warunki kontraktu nie przewidują przeniesienia na spółkę dominującą korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put. W takim przypadku na każdy dzień bilansowy następuje w Grupie reklasyfikacja udziału niekontrolującego, do którego nadal alokowana jest część wyniku finansowego przypadająca na udziały niekontrolujące, na zobowiązanie finansowe, tak jakby nabycie instrumentu kapitałowego objętego opcją put miało miejsce na ten dzień.

W 2024 roku w kapitałach jednostki dominującej ujęto efekt następujących transakcji: podwyższenia kapitałów w spółce Things Solver w kwocie -1 264 tys. PLN, podwyższenia kapitału w Touras Indie w kwocie -694 tys. PLN, rozliczenia zobowiązania z tytułu opcji put dot. udziałów Necomplus Hiszpania w kwocie -471 tys. PLN oraz rozliczenia zobowiązania z tyt. opcji put dot. udziałów w Touras Indie i Touras ZEA w kwocie -124 855 tys. PLN.

6.13. Udziały niekontrolujące

Wybrane zasady rachunkowości

Dla każdego nabycia jednostki zależnej Grupa wycenia wartość udziałów niekontrolujących na dzień nabycia stosując metodę proporcjonalnego udziału w możliwych do zidentyfikowania aktywach netto jednostki przejmowanej lub metodę wartości godziwej.

W poniższej tabeli przedstawione zostały ruchy na udziałach niekontrolujących:

	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
	tys. PLN	tys. PLN
Na dzień 1 stycznia	7 810	8 515
Udział w wyniku jednostek zależnych	5 463	7 966
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych	13	-
Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi	15 093	-
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))	(15 629)	1 371
Dywidenda wypłacona udziałowcom niekontrolującym	(4 086)	(9 098)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(240)	(944)
Na dzień 31 grudnia	8 424	7 810

Pozycja *Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi* dotyczy rozpoznania udziałów niekontrolujących w związku z zakupem spółek Touras Indie oraz Touras ZEA wraz z ich jednostkami zależnymi na bazie aktywów netto tych spółek. Szczegółowy opis nabycia został umieszczony w punkcie 6.4. not objaśniających do niniejszego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Pozycja *Transakcje na udziałach niekontrolujących* dotyczy zmian udziałów niekontrolujących wynikających z:

- zmiany udziału w kapitałach/głosach jednostki zależnej, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną. W 2024 roku w ramach tej pozycji zostały ujęte dwie transakcje. Pierwsza to emisja kapitału w Things Solver, który został objęty tylko przez ASEE Serbia, dzięki czemu udział Grupy w Things Solver wzrósł z 60% to 76,14%. Druga to emisja kapitału w spółce Touras Indie, który został objęty tylko przez udziałowca mniejszościowego, co spowodowało obniżenie udziału Grupy w Touras Indie z 55% to 51%. W 2023 roku pozycja ta dotyczyła zakupu części udziałów niekontrolujących w spółce Necomplus Hiszpania. Udział Grupy w Necomplus Hiszpania wzrósł z 67,659% do 84,969%.
- rozliczenia warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put) gdy warunki kontraktu nie przewidują przeniesienia na spółkę dominującą korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put. Na każdy dzień bilansowy następuje w Grupie reklasyfikacja udziału niekontrolującego, do którego nadal alokowana jest część wyniku finansowego przypadająca na udziały niekontrolujące, na zobowiązanie finansowe tak, jakby nabycie instrumentu kapitałowego objętego opcją put miało miejsce na ten dzień. Na dzień 31 grudnia 2024

roku pozycja ta dotyczyła reklasyfikacji udziału niekontrolującego w spółce Necomplus Hiszpania oraz udziału niekontrolującego w grupie spółek Touras, które objęte są opcjami put.

6.14. Zobowiązania z tytułu leasingu

Wybrane zasady rachunkowości

Zobowiązania z tytułu leasingu – początkowe ujęcie

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżących opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe Grupa dyskontuje z zastosowaniem krańcowej stopy procentowej. Opłaty leasingowe obejmują stałe płatności (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, kwoty gwarantowanej wartości końcowej, ceny wykonania opcji kupna (jeżeli można z wystarczającą pewnością stwierdzić, że Grupa z tej opcji skorzysta) oraz kary pieniężne za wypowiedzenie umowy (jeżeli jest wystarczająca pewność, że Grupa skorzysta z tej opcji).

Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane od razu jako koszt okresu, w którym zaistniało zdarzenie lub warunek powodujący konieczność uiszczenia opłaty.

Zobowiązania z tytułu leasingu – późniejsza wycena

W kolejnych okresach zobowiązanie z tytułu leasingu pomniejszane jest o dokonane spłaty i powiększane o naliczane odsetki. Do naliczania odsetek Grupa stosuje krańcową stopę leasingobiorcy, która jest sumą wartości stopy wolnej od ryzyka (dla jej określenia spółki z Grupy stosują kwotowania odpowiednich instrumentów pochodnych - IRS lub stawek oprocentowania obligacji rządowych dla odpowiednich walut) oraz premii za ryzyko kredytowe spółek z Grupy, które kwantyfikowane jest na bazie dostępnej dla spółek z Grupy oferty marż dla kredytów inwestycyjnych odpowiednio zabezpieczonych na aktywach spółek.

W przypadku, gdy w umowie leasingowej dokonywana jest modyfikacja, zmianie ulega okres lub wysokość zasadniczo stałych opłat leasingowych lub następuje zmiana w zakresie osądu co do realizacji opcji kupna wynajmowanego aktywa, wówczas zobowiązanie z tytułu leasingu jest przeliczane, aby odzwierciedlić opisane zmiany. Aktualizacja wartości zobowiązania powoduje również konieczność odpowiedniej aktualizacji wartości aktywa z tytułu prawa do użytkowania.

Szacunki

Opłaty leasingowe Grupa dyskontuje z zastosowaniem krańcowej stopy procentowej, która wymaga oszacowania na bazie wartości stopy wolnej od ryzyka oraz premii za ryzyko kredytowe spółek z Grupy, które kwantyfikowane jest na bazie dostępnej dla spółek z Grupy oferty marż dla kredytów inwestycyjnych odpowiednio zabezpieczonych na aktywach spółek.

Niektóre umowy leasingowe zawierają opcje przedłużenia lub wypowiedzenia leasingu. Grupa zawiera także umowy na czas nieoznaczony. Zarząd dokonuje osądu, aby ustalić okres, co do którego można z wystarczającą pewnością założyć, że takie umowy będą trwać.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku Grupa posiadała umowy leasingu, w których Grupa jest leasingobiorcą. Przedmiotem tych umów są:

- powierzchnie biurowe i magazynowe,
- samochody,
- sprzęt IT i pozostałe aktywa.

W poniższej tabeli zaprezentowano saldo zobowiązań z tytułu leasingu na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku:

Zobowiązania z tytułu leasingu	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023 (przekształcone)	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Leasing nieruchomości	37 722	13 193	24 191	13 793
Leasing środków transportu	10 261	4 203	5 269	3 072
Leasing sprzętu IT i pozostałych aktywów	-	254	264	839
	47 983	17 650	29 724	17 704

Leasing nieruchomości

Wartość netto budynków będących przedmiotem umów leasingu na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosiła 54 370 tys. PLN, a na dzień 31 grudnia 2023 roku 36 640 tys. PLN.

Przyszłe minimalne przepływy pieniężne oraz zobowiązanie wynikające z umowy leasingu nieruchomości przedstawiają się następująco:

	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)
	tys. PLN	tys. PLN
Minimalne opłaty leasingowe		
w okresie krótszym niż 1 rok	16 090	15 781
w okresie 1-5 lat	41 443	26 105
w okresie dłuższym niż 5 lat	393	796

Przyszłe minimalne płatności leasingowe	57 926	42 682
Przyszłe koszty odsetkowe	(7 011)	(4 698)
Wartość bieżąca zobowiązania leasingowego	50 915	37 984
w okresie krótszym niż 1 rok	13 193	13 793
w okresie 1-5 lat	37 340	23 447
w okresie dłuższym niż 5 lat	382	744
Zobowiązanie z tytułu leasingu	50 915	37 984

W Grupie średnia efektywna stopa procentowa z tytułu powyższego leasingu na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosi 6,5%.

Leasing samochodów, sprzętu IT i pozostałych aktywów

Wartość netto sprzętu IT, samochodów i pozostałych aktywów będących przedmiotem umów leasingu na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosiła 14 478 tys. PLN a na dzień 31 grudnia 2023 roku 9 397 tys. PLN.

Łączne przyszłe przepływy pieniężne oraz zobowiązania wynikające z umów leasingu samochodów, sprzętu IT i pozostałych aktywów przedstawiają się następująco:

	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
	tys. PLN	(przekształcone) tys. PLN
Minimalne opłaty leasingowe		
w okresie krótszym niż 1 rok	5 045	4 285
w okresie 1-5 lat	10 987	5 830
w okresie dłuższym niż 5 lat	-	-
Przyszłe minimalne płatności leasingowe	16 032	10 115
Przyszłe koszty odsetkowe	(1 314)	(671)
Wartość bieżąca zobowiązania leasingowego	14 718	9 444
w okresie krótszym niż 1 rok	4 457	3 911
w okresie 1-5 lat	10 261	5 533
w okresie dłuższym niż 5 lat	-	-
Zobowiązanie z tytułu leasingu	14 718	9 444

W Grupie średnia efektywna stopa procentowa z tytułu powyższego leasingu na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosi 4,5%.

Poniżej przedstawiono kwoty przychodów, kosztów, zysków i strat wynikających z leasingu ujęte w skonsolidowanym rachunku zysków i strat/sprawozdaniu z całkowitych dochodów:

	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
	tys. PLN	tys. PLN
Koszt amortyzacji aktywów z tytułu prawa do użytkowania	(22 237)	(21 509)
Koszty odsetek od zobowiązań z tytułu leasingu	(3 320)	(2 081)
Koszty leasingów krótkoterminowych	(16 917)	(15 482)
Koszty leasingu aktywów o niskiej wartości	(1 921)	(2 219)
Łączna kwota ujęta w rachunku zysków i strat	(44 395)	(41 291)

6.15. Kredyty bankowe i pożyczki

Wybrane zasady rachunkowości

Grupa kwalifikuje zobowiązania finansowe do jednej z kategorii:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Według zamortyzowanego kosztu Grupa wycenia kredyty bankowe, pożyczki oraz papiery dłużne. Pozostałe zobowiązania finansowe Grupa wycenia w wartości godziwej przez wynik finansowy, poza wyceną zobowiązań z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put), które rozliczone są zgodnie z MSSF 3.

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia lub emisji zobowiązań finansowych.

Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty i pożyczki są następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania.

Grupa usuwa zobowiązania finansowe z bilansu wtedy, gdy zobowiązanie to przestało istnieć, tzn., gdy obowiązek wynikający z umowy został wypełniony, umorzony lub wygasł. Różnice pomiędzy wartością bilansową zobowiązania finansowego, które wygasło, a kwotą zapłaty z uwzględnieniem wszystkich przeniesionych aktywów niebędących środkami pieniężnymi ujmuje się w wyniku finansowym.

Zadłużenie Grupy na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku zostało przedstawione w tabeli poniżej.

	Waluta	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
		Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Kredyty w rachunku bieżącym		-	35 455	-	27 771
stała stopa procentowa	BAM	-	34 817	-	23 045
stała stopa procentowa	COP	-	2	-	13
stała stopa procentowa	EUR	-	131	-	56
stała stopa procentowa	INR	-	41	-	-
stała stopa procentowa	MKD	-	12	-	40
stała stopa procentowa	TRY	-	25	-	79
Euribor 6M + marża	EUR	-	427	-	-
Euribor 3M + marża	EUR	-	-	-	3 641
Euribor 1M + marża	EUR	-	-	-	897
Pozostałe kredyty		85 820	41 127	54 124	23 839
stała stopa procentowa	BAM	14 057	6 944	12 369	3 108
stała stopa procentowa	EUR	2 980	1 535	6 471	13 068
Euribor 6M + marża	BAM	-	-	633	983
Euribor 6M + marża	EUR	267	458	737	466
Euribor 3M + marża	EUR	68 516	32 190	33 914	6 214
Pożyczki		-	330	-	-
stała stopa procentowa	BAM	-	330	-	-
Razem		85 820	76 912	54 124	51 610

Łącznie zadłużenie Grupy na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosiło 162 732 tys. PLN (105 734 tys. PLN na dzień 31 grudnia 2023 roku). Wzrost zadłużenia wynika z zaciągnięcia nowych kredytów przeznaczonych na finansowanie projektów outsourcingu procesów płatniczych, akwizycje spółek zależnych oraz kredytów w rachunkach bankowych wykorzystywanych w bieżącej działalności.

Łączne wpływy oraz spłaty kredytów ujęte w rachunku przepływów pieniężnych w 2024 roku wyniosły odpowiednio 110 484 tys. PLN (wpływy) oraz 59 785 tys. PLN (spłaty).

Na dzień 31 grudnia 2024 roku środki trwałe o wartości 15 612 tys. PLN, należności handlowe o wartości 16 249 tys. PLN, środki pieniężne o wartości 991 tys. PLN oraz aktywa finansowe (depozyty) o wartości 3 946 tys. PLN stanowiły zabezpieczenie zaciągniętych kredytów bankowych oraz otwartych linii bankowo-gwarancyjnych. Kwota zobowiązania zabezpieczonego tymi aktywami wynosiła na dzień 31 grudnia 2024 roku 110 377 tys. PLN.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku środki trwałe o wartości 18 350 tys. PLN, należności handlowe o wartości 31 882 tys. PLN, środki pieniężne o wartości 10 096 tys. PLN oraz aktywa finansowe (depozyty) o wartości 1 160 tys. PLN stanowiły zabezpieczenie zaciągniętych kredytów bankowych oraz otwartych linii bankowo-gwarancyjnych. Kwota zobowiązania zabezpieczonego tymi aktywami wynosiła na dzień 31 grudnia 2023 roku 53 915 tys. PLN.

W okresie sprawozdawczym marża realizowana przez kredytodawców spółek Grupy ASEE kształtowała się w przedziale od 1,0 pkt proc. do 4,99 pkt proc. w skali roku. W okresie porównywalnym marże kształtowały się w przedziale od 1,0 pkt proc. do 5,7 pkt proc. w skali roku.

Do części kredytów przypisano tzw. kowenanty, czyli obowiązek utrzymywania zdefiniowanych wskaźników finansowych na wymaganym przez banki poziomie. Wskaźniki dotyczą poziomu zadłużenia, np. stosunku zadłużenia do zysku EBITDA. Na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku żadna ze spółek Grupy ASEE nie naruszyła wymogów zdefiniowanych w umowach kredytowych.

Wartość godziwa zobowiązań finansowych

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku w Grupie nie wystąpiły przesunięcia w pozycjach zadłużenia pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku wartość godziwa kredytów nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej i została określona przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych (poziom 3).

6.16. Pozostałe zobowiązania finansowe

Wybrane zasady rachunkowości

Zobowiązania z tytułu opcji put to zobowiązania z tytułu umów zawartych z akcjonariuszami lub udziałowcami niekontrolującymi w spółkach zależnych. Na bazie takich umów powstaje obowiązek nabycia przez Grupę instrumentów kapitałowych ujmowany w wysokości szacunkowej wartości przyszłego zobowiązania nawet wtedy, gdy obowiązek ten jest uwarunkowany wykonaniem przez drugą stronę prawa przedstawienia do wykupienia (np. w sytuacji, w której udziałowcy niekontrolujący mają prawo przedłożyć jednostce dominującej do zakupu akcje jednostki zależnej). Jeśli warunki kontraktu nie przewidują przeniesienia na spółkę dominującą korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put, na każdy dzień bilansowy następuje w Grupie reklasyfikacja udziału niekontrolującego, do którego nadal alokowana jest część wyniku finansowego przypadająca na udziały niekontrolujące na zobowiązanie finansowe, tak jakby nabycie instrumentu kapitałowego objętego opcją put miało miejsce na ten dzień. Zmiana reklasyfikowanej kwoty jest ujmowana bezpośrednio w kapitałach Grupy w pozycji „Transakcje na udziałach niekontrolujących”.

Jeśli warunki kontraktu przewidują przeniesienie na spółkę dominującą korzyści wynikających z prawa własności instrumentu kapitałowego objętego opcją put (z ang. present ownership), na dzień objęcia kontroli oraz na każdy kolejny dzień bilansowy nie jest rozpoznawany udział niekontrolujący wynikający z instrumentów kapitałowych będących przedmiotem opcji. Tym samym połączenie jest rozliczane tak, jakby na dzień objęcia kontroli jednostka dominująca nabyła udział w kapitale jednostki zależnej powiększony o udział będący przedmiotem opcji put. Zobowiązanie wynikające z opcji put jest wycenione początkowo wg wartości godziwej i powiększa cenę nabycia spółki zależnej. Następnie na każdy dzień bilansowy wyceniane jest do wartości godziwej, a zmiany w szacunkach są odnoszone do rachunku zysków i strat (w działalności finansowej). Udział w wyniku przypadający na udział w kapitale będący przedmiotem opcji jest alokowany do jednostki dominującej, a wszelkie wypłaty dywidendy na rzecz podmiotów niekontrolujących ujmowane są w kosztach finansowych.

Odroczone płatności za nabycie udziałów

Zobowiązania z tytułu odroczonej płatności za nabycie udziałów ujmowane są w wartości bieżącej ustalonej zapłaty i powiększają wartość ceny nabycia pakietu kontrolnego.

Warunkowe płatności za nabycie udziałów

Zobowiązania z tytułu warunkowej płatności za nabycie udziałów ujmowane są w wartości oczekiwanej przewidywanej zapłaty i powiększają wartość ceny nabycia pakietu kontrolnego. W przeciwieństwie do płatności odroczonej ich wartość zmienia się na każdy dzień bilansowy ze względu na zmiany prawdopodobieństwa realizacji warunków ustalonych w umowie ze stroną sprzedającą. Zmiana wartości zobowiązań z tytułu warunkowych płatności za pakiet kontrolny ujmowana jest odpowiednio w przychodach lub kosztach finansowych.

Instrumenty pochodne

Instrumenty pochodne, z których korzysta Grupa w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami kursów wymiany walut, to przede wszystkim kontrakty walutowe typu forward. Tego rodzaju pochodne instrumenty finansowe są wyceniane do wartości godziwej. Instrumenty pochodne wykazuje się jako aktywa, gdy ich wartość jest dodatnia, i jako zobowiązania – gdy ich wartość jest ujemna.

Zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów pochodnych są bezpośrednio odnoszone do zysku lub straty netto roku obrotowego w części dotyczącej działalności finansowej.

Wartość godziwa walutowych kontraktów forward jest ustalana poprzez odniesienie do bieżących kursów terminowych (forward) występujących przy kontraktach o podobnym terminie zapadalności.

Szacunki

Grupa posiada zobowiązania z tytułu przyszłych płatności warunkowych na rzecz strony sprzedającej pakiet kontrolny w spółkach zależnych oraz zobowiązania z tytułu opcji put przyznanych udziałowcom niekontrolującym. Ustalenie wartości tych zobowiązań wymagało oszacowania wartości przyszłych wyników finansowych spółek. Powyższe zobowiązania są dyskontowane do wartości bieżącej.

Zobowiązania finansowe	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Zobowiązania z tytułu wypłaty dywidendy	-	3 849	-	3 932
Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny/ wykup udziałów mniejszości	136 583	16 747	930	46 725
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	257 612	26 253	173 125	8 219
Walutowe kontrakty forward	-	-	-	4
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	-	-	48
	394 195	46 849	174 055	58 928

Na dzień 31 grudnia 2024 roku Grupa ASEE ujęła zobowiązania z tytułu opcji put w wysokości 283 865 tys. PLN przyznanej udziałowcom niekontrolującym następujących spółek: Necomplus – 23 458 tys. PLN, ContentSpeed – 2 794 tys. PLN, BS Telecom – 35 595 tys. PLN, Ifthenpay – 19 403 tys. PLN, Helius Systems – 9 716 tys. PLN, Dwelt – 42 665 tys. PLN, Avera – 2 891 tys. PLN, Touras Indie – 100 063 tys. PLN, Touras Tech ZEA – 42 884 tys. PLN oraz WEO – 4 396 tys. PLN. Wartość zobowiązania została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia

ceny zdefiniowanej w umowie, tj. iloczynu zysku za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku zobowiązania z tytułu warunkowej płatności za pakiet kontrolny akcji w wysokości 144 574 tys. PLN dotyczyły nabycia następujących spółek: Smarttek – 978 tys. PLN, ContentSpeed – 705 tys. PLN, Helius Systems – 1 233 tys. PLN, Askepnet – 3 491 tys. PLN, WEO – 4 114 tys. PLN, Touras Indie – 85 836 tys. PLN oraz Touras Tech ZEA – 48 217 tys. PLN. Wartość zobowiązania została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowie, tj. iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku zobowiązania z tytułu odroczonej płatności za pakiet kontrolny akcji w wysokości 8 756 tys. PLN dotyczyły nabycia spółki Touras Tech ZEA.

Wartość godziwa zobowiązań finansowych

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku w Grupie nie wystąpiły przesunięcia w pozycjach zobowiązań finansowych pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku wartość godziwa zobowiązań finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku	Wartość bilansowa tys. PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ tys. PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ tys. PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ tys. PLN
Zobowiązania finansowe				
zobowiązania z tytułu wypłaty dywidendy	3 849	-	-	3 849
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów/akcji - płatności odroczone i warunkowe za pakiet kontrolny	153 330	-	-	153 330
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	283 865	-	-	283 865
Razem	441 044	-	-	441 044

- wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Wartość bilansowa tys. PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ tys. PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ tys. PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ tys. PLN
Zobowiązania finansowe				
zobowiązania z tytułu wypłaty dywidendy	3 932	-	-	3 932
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów/akcji - płatności odroczone i warunkowe za pakiet kontrolny	47 655	-	-	47 655
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	181 344	-	-	181 344
Walutowe kontrakty forward	4	-	4	-
Pozostałe zobowiązania finansowe	48	-	-	48
Razem	232 983	-	4	232 979

Opisy poziomów wartości godziwej są identyczne jak ujawnione pod tabelą powyżej.

6.17. Zobowiązania handlowe, zobowiązania budżetowe oraz pozostałe zobowiązania

Wybrane zasady rachunkowości

Zobowiązania handlowe to zafakturowane zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz zobowiązania niezafakturowane. Zobowiązania handlowe dotyczące działalności operacyjnej są ujmowane i wykazywane według kwot wymaganej zapłaty. Zobowiązania te wynikają z dostaw i usług, na które spółki z Grupy otrzymały faktury oraz takich, które nie zostały zafakturowane, ale które w ocenie zarządów spółek są wysoce prawdopodobne i dla których możliwe było precyzyjne określenie ich wysokości.

Zobowiązania budżetowe to zobowiązania z tytułu podatków i danin publicznych oraz ubezpieczeń społecznych i ceł. Zobowiązania te ustala się w kwocie wymaganej zapłaty zgodnie z przepisami obowiązującymi w krajach, w których działalność prowadzą spółki z Grupy.

Pozostałe zobowiązania to zobowiązania względem punktów sprzedaży dotyczące rozliczanych transakcji płatniczych, zobowiązania wobec pracowników z tytułu niewypłaconych na dzień bilansowych wynagrodzeń, zobowiązania z tytułu zakupów środków trwałych i wartości niematerialnych oraz inne zobowiązania.

Struktura zobowiązań Grupy na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku została przedstawiona w tabeli poniżej:

	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Zobowiązania handlowe, w tym:	-	195 073	-	214 561
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	179 426	-	195 547
od jednostek powiązanych	-	845	-	648
od jednostek pozostałych	-	178 581	-	194 899
Zobowiązania niezafakturowane	-	14 649	-	16 751
od jednostek powiązanych	-	54	-	44
od jednostek pozostałych	-	14 595	-	16 707
Zobowiązania z tytułu kar umownych związanych z projektami	-	998	-	2 263
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	-	9 601	-	15 275
Zobowiązania budżetowe	-	45 151	-	50 849
Podatek od wartości dodanej (VAT)	-	25 808	-	34 834
Podatek dochodowy od osób fizycznych (PIT)	-	5 144	-	4 302
Ubezpieczenia społeczne	-	10 824	-	10 622
Podatek u źródła	-	2 731	-	713
Pozostałe	-	644	-	378
Pozostałe zobowiązania	54	104 482	47	102 856
Zobowiązania dot. rozliczanych transakcji płatniczych	-	72 599	-	69 584
Zobowiązania wobec pracowników (w tym z tytułu wynagrodzeń)	-	27 306	-	25 494
Zobowiązania z tytułu zakupu środków trwałych oraz wartości niematerialnych	-	708	-	1 504
Inne zobowiązania	54	3 869	47	6 274
Razem	54	354 307	47	383 541

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane. Transakcje z podmiotami powiązanymi przedstawione są w punkcie 6.21 not objaśniających do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

6.18. Zobowiązania z tytułu umów z klientami

Wybrane zasady rachunkowości

Zobowiązania z tytułu umów z klientami to obowiązki jednostki do przekazania na rzecz klienta dóbr i usług, w zamian za które Grupa otrzymała wynagrodzenie (lub kwota wynagrodzenia jest należna) od klienta.

W ramach zobowiązań z tytułu umów z klientami prezentowane są zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu nierozliczonych na dzień bilansowy licencji z prawem do dostępu, przyszłe przychody z tytułu usług takich jak opieka informatyczna (utrzymanie), które są rozliczane w czasie oraz zaliczki na dostawy sprzętu.

Ze względu na dużą różnorodność zobowiązań do wykonania świadczenia trudno jest określić jeden moment, w którym Grupa co do zasady spełnia swoje zobowiązania do wykonania świadczenia. Najczęściej w przypadku kontraktów na wdrożenie kompleksowego systemu IT oraz kontraktów utrzymaniowych Grupa spełnia swoje zobowiązania podczas świadczenia usług dla klientów. W przypadku świadczenia polegającego na dostarczeniu do klienta licencji na oprogramowanie (z prawem do korzystania) Grupa uznaje zobowiązanie do wykonania świadczenia za spełnione w momencie udzielenia licencji, ale nie wcześniej niż z początkiem okresu, w którym klient może zacząć korzystać z tego oprogramowania (najczęściej w momencie przekazania klucza licencyjnego), co w ocenie Grupy jest jednoznaczne z przekazaniem klientowi kontroli nad licencją.

Szacunki

Każdorazowo Grupa dokonuje profesjonalnego osądu i szacunku wartości stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur i alokacji ceny transakcyjnej.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku zobowiązania z tytułu umów z klientami Grupy wynikały z tytułów wyszczególnionych w tabeli poniżej:

	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN

Zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT, w tym:	-	21 494	-	26 361
Od jednostek powiązanych	-	-	-	-
Od jednostek pozostałych	-	21 494	-	26 361
Rozliczenia międzyokresowe przychodów dot. projektów IT, w tym:	8 541	106 243	10 690	131 753
Usługi serwisowe, opłaty licencyjne i subskrypcyjne	8 513	83 462	10 690	82 305
Przedpłacone wdrożenia	28	6 249	-	13 418
Zobowiązania do dostawy sprzętu	-	16 510	-	36 005
Pozostałe przedpłacone usługi	-	22	-	25
Razem zobowiązania z tytułu umów z klientami	8 541	127 737	10 690	158 114

W tabeli poniżej wyjaśniono zmianę wartości zobowiązań z tytułu umów z klientami w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku oraz zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024	12 miesięcy do 31 grudnia 2023
	tys. PLN	tys. PLN
Wartość zobowiązań z tytułu wyceny długoterminowych kontraktów IT oraz wartość rozliczeń międzyokresowych przychodów wynikająca z projektów IT na dzień 1 stycznia	168 803	156 815
Wystawienie faktur ponad zrealizowany obowiązek świadczenia	308 354	364 189
Realizacja nowych obowiązków świadczeń bez wystawienia faktury; zmiana wartości szacunkowej ceny transakcyjnej, inne zmiany założeń	(335 936)	(334 813)
Objęcie kontroli nad podmiotami zależnymi	1 443	-
Wpływ hiperinflacji	661	3 926
Przeniesienie do zobowiązań przeznaczonych do sprzedaży	(2 135)	-
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	(4 912)	(21 313)
Wartość zobowiązań z tytułu umów z klientami na dzień 31 grudnia	136 278	168 804

6.19. Rezerwy

Wybrane zasady rachunkowości

Kontrakty uciążliwe i rezerwy na straty

Grupa rozpoznaje rezerwy na umowy rodzące obciążenia, jeżeli nieuniknione koszty wypełnienia obowiązków przewyższają możliwe do uzyskania korzyści.

Weryfikacja stanu rezerwy na kontrakty uciążliwe dokonywana jest na każdy dzień bilansowy (na dany dzień bilansowy wartość rezerwy powinna być równa różnicy pomiędzy całą planowaną stratą na kontrakcie a stratą zrealizowaną do dnia bilansowego), w efekcie czego może nastąpić zwiększenie lub zmniejszenie rezerwy.

Rezerwa na naprawy gwarancyjne

Rezerwa na naprawy gwarancyjne tworzona jest na pokrycie przyszłych przewidywanych kosztów realizacji zobowiązań gwarancyjnych lub serwisowych wynikających z realizowanych kontraktów IT, o ile zobowiązania do świadczenia gwarancji spełniają, w rozumieniu MSSF 15, definicję gwarancji standardowej.

Jeżeli gwarancja spełnia definicję usługi (jest gwarancją ponadstandardową w rozumieniu MSSF 15) tj. gwarancja ma zakres szerszy niż tylko zapewnienie klienta, że dany produkt/usługa jest zgodny z ustaloną przez strony specyfikacją, nie są na nią tworzone rezerwy. Świadczenie gwarancji ponadstandardowej jest bowiem zobowiązaniem do wykonania usługi i jako takie powinno być ujęte w przychodach ze sprzedaży, nie zaś w kategorii rezerw.

Rezerwa na naprawy gwarancyjne (dotycząca gwarancji standardowej) jest zawiązywana w następujących przypadkach:

- (i) z klientem nie została podpisana umowa na usługi utrzymaniowe, lub
- (ii) zakres umowy utrzymaniowej nie pokrywa całości oczekiwanych kosztów związanych z realizacją zobowiązań gwarancyjnych, lub
- (iii) zakres gwarancji producenta dla odsprzedawanego sprzętu jest węższy od gwarancji, do jakiej spółka z Grupy zobowiązała się w umowie z klientem.

Wartość rezerwy rozpoznawana na dzień bilansowy jest współmierna ze stanem realizacji kontraktu IT.

Koszty związane ze świadczeniem usług wynikających ze zobowiązania gwarancyjnego pomniejszają w momencie ich ponoszenia wartość zawiązanej rezerwy. Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje weryfikacji wysokości zawiązanych rezerw na naprawy gwarancyjne. Jeśli faktyczna realizacja zobowiązania lub przewidywane przyszłe koszty są niższe/wyższe niż zakładano w momencie początkowego ujęcia rezerwy, rezerwa jest odpowiednio obniżana/zwiększana tak, aby odzwierciedlić bieżące oczekiwania Grupy, co do kosztów realizacji zobowiązania gwarancyjnego w przyszłych okresach.

Świadczenia po okresie zatrudnienia

Zgodnie z zakładowymi systemami wynagradzania pracownicy Grupy mają prawo do odpraw emerytalnych. Wysokość odpraw emerytalnych zależy od przepisów prawa pracy, które obowiązują w poszczególnych krajach, w których działają spółki z Grupy. Wartość bieżąca tych zobowiązań na każdy dzień bilansowy jest obliczona przez niezależnego aktuarium. Ponowna wycena zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych dotyczących programów określonych świadczeń obejmująca zyski i straty aktuarialne ujmowana jest w innych całkowitych dochodach i nie podlega późniejszej reklasyfikacji do zysku lub straty.

Rezerwa na kary umowne

Rezerwy na kary umowne tworzone są na toczące się postępowania sądowe na podstawie dostępnych informacji, w tym opinii niezależnych ekspertów.

Zmiany stanu rezerw w okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Rezerwy	Naprawy gwarancyjne oraz zwroty	Rezerwy na kary umowne	Rezerwa na straty na kontraktach	Koszty związane z toczącymi się sprawami sądowym	Świadczenia po okresie zatrudnienia	Pozostałe rezerwy	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2024 roku	890	73	5 377	367	3 747	140	10 594
Objęcie kontroli nad podmiotami zależnymi	-	-	-	-	561	-	561
Utworzone w trakcie okresu sprawozdawczego	724	400	1 286	-	1 774	537	4 721
Wykorzystane/rozwiązane	(440)	(12)	(5 269)	(139)	(495)	(485)	(6 840)
Przeniesienie do zobowiązań przeznaczonych do sprzedaży	-	-	-	-	(66)	-	(66)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(14)	(4)	(50)	(17)	(254)	(2)	(341)
Na dzień 31 grudnia 2024 roku, w tym:	1 160	457	1 344	211	5 267	190	8 629
Krótkoterminowe	1 160	72	1 344	165	340	5	3 086
Długoterminowe	-	385	-	46	4 927	185	5 543
Na dzień 1 stycznia 2024 roku, w tym:	890	73	5 377	367	3 747	140	10 594
Krótkoterminowe	890	73	5 377	234	104	10	6 688
Długoterminowe	-	-	-	133	3 643	130	3 906

Zmiany stanu rezerw w okresie porównywalnym wyglądały następująco:

Rezerwy	Naprawy gwarancyjne oraz zwroty	Rezerwy na kary umowne	Rezerwa na straty na kontraktach	Koszty związane z toczącymi się sprawami sądowym	Świadczenia po okresie zatrudnienia	Pozostałe rezerwy	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2023 roku	1 013	-	2 743	411	4 363	645	9 175
Objęcie kontroli nad podmiotami zależnymi	-	-	-	-	-	-	-
Utworzone w trakcie okresu sprawozdawczego	671	146	5 889	83	3 209	618	10 616
Wykorzystane/rozwiązane	(718)	(69)	(2 926)	(35)	(2 644)	(1 004)	(7 396)
Zmiana prezentacji	-	-	-	3	-	(3)	-
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(76)	(4)	(329)	(95)	(1 181)	(116)	(1 801)
Na dzień 31 grudnia 2023 roku, w tym:	890	73	5 377	367	3 747	140	10 594
Krótkoterminowe	890	73	5 377	234	104	10	6 688
Długoterminowe	-	-	-	133	3 643	130	3 906
Na dzień 1 stycznia 2023 roku, w tym:	1 013	-	2 743	411	4 363	645	9 175
Krótkoterminowe	1 013	-	2 743	286	713	534	5 289
Długoterminowe	-	-	-	125	3 650	111	3 886

Rezerwa na koszty napraw gwarancyjnych dotyczy wynikających z postanowień umownych zobowiązań do wykonania objętych gwarancjami prac w zakresie napraw oprogramowania lub sprzętu dostarczonych do

odbiorców. Kwota rozwiązanych rezerw dotyczy projektów, na które rezerwa została utworzona w okresach uprzednich w oparciu o dane historyczne i nie została wykorzystana w ramach tych projektów.

Rezerwa na świadczenia po okresie zatrudnienia dotyczy świadczeń emerytalnych, które zostaną wypłacone pracownikom Grupy w momencie przechodzenia na emeryturę lub w momencie odejścia ze spółki jeśli nabyli takie uprawnienia wymagane przepisami obowiązującymi w danym kraju.

6.20. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów

Wybrane zasady rachunkowości

Rezerwa na niewykorzystane urlopy

Grupa tworzy „rezerwę” (ujmowaną jako element rozliczeń międzyokresowych biernych) na niewykorzystane urlopy, które dotyczą okresów poprzedzających datę bilansową, a będą wykorzystane w przyszłości, dla wszystkich pracowników z Grupy z krajów, w których niewykorzystane urlopy stanowią kumulowane płatne nieobecności (nieobecności, do których uprawnienia przechodzą na przyszłe okresy i można je wykorzystać, o ile nie zrobiono tego w bieżącym okresie). Wielkość rezerwy zależy od przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia oraz liczby niewykorzystanych, a przysługujących pracownikowi dni urlopu na datę bilansową. Grupa uznaje koszty z tytułu niewykorzystanych urlopów na bazie memoriałowej w oparciu o szacowane wartości i ujmuje je w rachunku zysków i strat w pozycji wynagrodzeń (zgodnie z miejscem ich powstawania).

Rezerwa na premie

Zobowiązanie dotyczące systemów premiowych wynika z pracy pracowników, a nie z transakcji przeprowadzonej z właścicielami Grupy. W związku z tym koszty takich programów (nawet, jeśli zakładają one wypłaty premii z zysku) stanowią zawsze koszty działalności Grupy, nie są zaś nigdy ujmowane jako podział zysku.

Grupa ujmuje przewidywane koszty wypłat z zysku i premii wtedy i tylko wtedy, gdy:

- ciąży na niej obecny prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek dokonania takich wypłat w wyniku zdarzeń przeszłych oraz
- można dokonać wiarygodnej wyceny takiego zobowiązania.

Bieżące zobowiązanie występuje wtedy i tylko wtedy, gdy Grupa nie ma realnej możliwości wycofania się z dokonania płatności.

Dotacje do budowy aktywów

Dotacje do budowy aktywów to dotacje rządowe, których udzieleniu towarzyszy podstawowy warunek mówiący o tym, że jednostka kwalifikująca się do ich otrzymania powinna zakupić, wytworzyć lub w inny sposób pozyskać aktywa trwałe. Tego typu dotacjom najczęściej towarzyszą dodatkowe warunki wprowadzające ograniczenia co do rodzaju dotowanych aktywów, ich umiejscowienia lub też okresów, w których mają być one nabyte lub utrzymane przez spółki z Grupy. Dotacje ujmuje się w momencie, w którym zaistnieje uzasadnione przekonanie, że spółka z Grupy spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Sposób, w jaki dotacja została otrzymana nie wpływa na metodę księgową, którą należy przyjąć w stosunku do dotacji. Kwestią istotną natomiast jest cel przeznaczenia otrzymanej dotacji. Dlatego też dotacja jest księgowana w ten sam sposób niezależnie od tego, czy została ona otrzymana w formie środków pieniężnych, czy też przybrała formę redukcji zobowiązań. W przypadku, gdy otrzymaną dotację stanowi dotacja do aktywów, jej wartość prezentowana jest w bilansie jako przychód przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, zostaje odnoszona na rachunek zysków i strat przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów, poprzez zmniejszenie kosztów odpisu amortyzacyjnego.

Szacunki

Grupa szacuje wysokość zobowiązań w oparciu o przyjęte założenia i metodologię oceniając prawdopodobieństwo wydatkowania środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne i za zobowiązania uznaje te kwoty, których prawdopodobieństwo i czas wydatkowania na dzień bilansowy jest wysokie. Rezerwa na premie uzależniona jest w znaczącej części przypadków od szacowań co do zrealizowanego przez Grupę lub spółki z Grupy wyniku na różnych poziomach.

Grupa nie ujmuje dotacji, dopóki nie istnieje wystarczająca pewność, że Grupa spełnia warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Ocena spełnienia warunków wymaga profesjonalnego osądu i nierzadko wiąże się z dokonaniem szacunków

	31 grudnia 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:				
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	-	11 700	-	9 768
Rezerwa na premie dla pracowników i zarządu	423	28 506	-	26 654
	423	40 206	-	36 422
Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym				
Dotacje do budowy aktywów	1 045	660	-	2 407
	1 045	660	-	2 407

Na saldo biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów składają się: rezerwy na niewykorzystane urlopy oraz rezerwy na wynagrodzenia danego okresu, a przeznaczone do wypłaty w okresach następnych wynikające z zasad systemów premiowych obowiązujących w Grupie.

Saldo rozliczeń międzyokresowych przychodów dotyczy głównie dotacji do budowy aktywów otrzymanych przez Grupę w związku z realizacją projektów rozwojowych lub projektów związanych z tworzeniem centrów kompetencyjnych IT.

6.21. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Następująca tabela zawiera łączne kwoty transakcji zawartych z podmiotami powiązаныmi, które zostały zawarte w okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym, a także wartość sald należności i zobowiązań na dzień 31 grudnia 2024 roku i na dzień 31 grudnia 2023 roku.

	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych tys. PLN	Zakupy od podmiotów powiązanych tys. PLN	Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe tys. PLN	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe tys. PLN	Zobowiązania z tytułu leasingu tys. PLN
Transakcje z Asseco Poland S.A.					
2024	-	1 768	47	766	-
2023	-	664	47	4	-
Transakcje z pozostałymi jednostkami z grupy Asseco Poland					
2024	2 460	528	2 543	8	-
2023	4 594	452	1 206	572	-
Transakcje z podmiotami lub osobami powiązаныmi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy					
2024	-	1 969	26	129	5 031
2023	-	4 181	-	125	4 715
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej ASEE S.A. i spółek z Grupy ASEE					
2024	-	193	4 877	1 225	181
2023	-	18	6 836	19	330

Saldo należności od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2024 roku obejmuje saldo należności handlowych w wysokości 550 tys. PLN, saldo aktywów z tytułu umów z klientami w kwocie 2 020 tys. PLN oraz saldo pozostałych należności na kwotę 4 923 tys. PLN, z czego 4 876 tys. PLN to należności dotyczące sprzedaży akcji spółki Payten Holding S.A. do menadżerów spółek z Grupy ASEE, a 47 tys. PLN to depozyt zabezpieczający najem powierzchni biurowej.

Saldo należności od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2023 roku obejmuje saldo należności handlowych w wysokości 744 tys. PLN, saldo aktywów z tytułu umów z klientami w kwocie 462 tys. PLN oraz saldo pozostałych należności na kwotę 6 883 tys. PLN, z czego 6 836 tys. PLN to należności dotyczące sprzedaży akcji spółki Payten Holding S.A. do menadżerów spółek z Grupy ASEE, a 47 tys. PLN to depozyt zabezpieczający najem powierzchni biurowej.

Saldo zobowiązań od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2024 roku obejmuje saldo zobowiązań handlowych w kwocie 899 tys. PLN oraz saldo pozostałych zobowiązań w kwocie 1 229 tys. PLN. Saldo zobowiązań od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2023 roku obejmuje saldo zobowiązań handlowych w kwocie 692 tys. PLN oraz saldo pozostałych zobowiązań w kwocie 28 tys. PLN.

Zakupy i sprzedaż do podmiotów powiązanych zaprezentowane w powyższej tabeli dotyczą zakupu i sprzedaży sprzętu i usług dokonanych poprzez spółki z Grupy ASEE z podmiotami powiązаныmi z Grupy Asseco Poland oraz z podmiotami powiązаныmi poprzez Główną Kadrę Zarządzającą lub bezpośrednio z Główną Kadrę Zarządzającą. Grupa ponosi również koszty z tytułu najmu powierzchni od MHM d.o.o., Beograd¹, Miljana Mališ oraz Mini Invest d.o.o., Beograd², które spełniają definicję leasingu zgodnie z MSSF 16. W związku z powyższym Grupa zaprezentowała w bilansie aktywo z tytułu prawa do użytkowania, które jest amortyzowane oraz zobowiązanie finansowe z tytułu leasingu. Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu związane z najmem od jednostek powiązanych przez Kadrę Zarządzającą oraz bezpośrednio od Kadry Zarządzającej Grupą wynoszą na dzień 31 grudnia 2024 roku 5 212 tys. PLN (na dzień 31 grudnia 2023 roku saldo wynosiło 5 045 tys. PLN).

¹ Prezes Zarządu ASEE S.A. jest pośrednio właścicielem 15% udziałów w MHM d.o.o. poprzez 100% udział w spółce Kompania Petyhorska d.o.o.

² Miljan Mališ, członek Zarządu ASEE S.A. jest udziałowcem spółki Mini Invest d.o.o., akcjonariusza ASEE S.A. Na dzień 31 grudnia 2024 roku Mini Invest d.o.o. posiadała 298 436 szt. akcji ASEE S.A.

Dodatkowo Asseco International a.s., jednostka dominująca, otrzymała dywidendy z zysku Spółki o wartości brutto 43 572 tys. PLN (w 2023 roku – 38 554 tys. PLN).

Transakcje z podmiotami powiązаныmi są zawierane na warunkach rynkowych.

W dniu 23 września 2021 roku Asseco International a.s. podpisała z menadżerami spółek Grupy ASEE umowy objęcia akcji ASEE S.A., a w dniu 22 sierpnia 2022 roku ASEE S.A. podpisała z menadżerami spółek Grupy ASEE umowy sprzedaży akcji Payten Holding S.A. Oba programy zostały szczegółowo opisane w notcie 5.2 niniejszego sprawozdania. Członkowie Zarządu ASEE S.A. bezpośrednio lub przez podmioty powiązane objęli w ramach tych umów następującą liczbę akcji:

Członkowie Zarządu	Liczba objętych akcji
Piotr Jeleński	280 000
Miljan Mališ	30 621
Michał Nitka	25 000
Kostadin Slavkoski	5 715
Razem	341 336

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 koszt z tytułu programu związany z akcjami nabytymi przez Członków Zarządu wyniósł 182 tys. PLN.

Członkowie Zarządu oraz podmioty powiązane poprzez Członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej ASEE S.A. otrzymały dywidendy z zysku Asseco South Eastern Europe S.A. o łącznej wartości brutto 2 741 tys. PLN (2 455 tys. PLN w 2023 roku). Wskazana kwota nie obejmuje wartości dywidendy należnej Asseco International a.s. Stan posiadania akcji przez osoby Zarządzające oraz podmioty z nimi powiązane został zaprezentowany w punkcie 5 *Akcje i akcjonariat* Sprawozdania Zarządu z Działalności Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku. Dywidenda została wypłacona w dniu 20 czerwca 2024 roku.

Do dnia zatwierdzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego ASEE S.A. nie otrzymała informacji o zaistnieniu w okresie sprawozdawczym transakcji z podmiotami powiązаныmi, które zostałyby zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

VII. Noty objaśniające do skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych

7.1. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej

W poniższej tabeli wyszczególniono pozycje, które zostały uwzględnione w linii „zmiany stanu kapitału pracującego”:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Zmiana stanu zapasów	(12 154)	(52 564)
Zmiana stanu należności i aktywów niefinansowych	44 128	(90 884)
Zmiana stanu zobowiązań	(74 311)	146 420
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(26 504)	25 970
Zmiana stanu rezerw	(2 190)	3 221
Razem	(71 031)	32 163

7.2. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej

W okresie 12 miesięcy zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku na saldo przepływów z działalności inwestycyjnej największy wpływ miały:

- wydatki na nabycie środków trwałych (89 152 tys. PLN) i wartości niematerialnych (4 078 tys. PLN). Wydatki na nabycie środków trwałych to zakupy i modernizacje środków trwałych oraz wydatki na sprzęt pierwotnie ujęty w księgach jako zapas i przeniesiony na środki trwałe, zgodnie z długoterminowym przeznaczeniem sprzętu;
- wydatki na nabycie jednostek zależnych pomniejszone o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach zależnych, co zostało zaprezentowane w tabeli poniżej:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024		12 miesięcy do 31 grudnia 2023	
	Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych	Środki pieniężne w nabytych jednostkach zależnych	Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych	Środki pieniężne w nabytych jednostkach zależnych
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Bithat	-	-	(1 355)	-
Helius	-	-	(7 609)	-
Smarttek	-	-	(394)	-
Avera	(5 104)	-	(11 610)	6 719
Ifthenpay	(5 386)	-	(37 776)	7 626
Dwelt	(25 777)	-	(17 984)	2 321
ContentSpeed	(1 657)	-	-	-
Touras Indie	(25 904)	(1 795)	-	-
Touras ZEA	(8 365)	176	-	-
WEO	(5 057)	1 167	-	-
Askepnet	(3 364)	122	-	-
Razem	(80 614)	(330)	(76 728)	16 666

7.3. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej

W poniższej tabeli wyjaśniono zmiany stanu zobowiązań finansowych wynikające z działalności finansowej w podziale na zmiany wynikające z przepływów pieniężnych, jak i zmiany bezgotówkowe w 2024 roku:

Zmiana stanu zobowiązań finansowych	Kredyty bankowe i pożyczki tys. PLN	Zobowiązania z tytułu leasingu tys. PLN	Zobowiązania z tytułu dywidend tys. PLN	Razem tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2024 roku (przekształcone)	77 963	47 428	3 932	129 323
Zmiany wynikające z przepływów pieniężnych	44 739	(24 997)	(96 661)	(76 919)
Wpływ	110 484	-	-	110 484
Splata kapitału	(59 785)	(21 677)	(96 661)	(178 123)
Splata odsetek	(5 960)	(3 320)	-	(9 280)

Zmiany bezgotówkowe	5 303	44 322	96 683	146 308
Naliczone odsetki	5 913	3 320	-	9 233
Bezgotówkowy wzrost zobowiązań	-	41 247	96 683	137 930
Bezgotówkowe zmniejszenie zobowiązań	-	(1 007)	-	(1 007)
Objęcia kontroli nad podmiotami zależnymi	-	758	-	758
Różnice kursowe ujęte w przychodach / kosztach finansowych	(610)	4	-	(606)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(728)	(1 120)	(105)	(1 953)
Na dzień 31 grudnia 2024 roku	127 277	65 633	3 849	196 759

W poniższej tabeli wyjaśniono zmiany stanu zobowiązań finansowych wynikające z działalności finansowej w podziale na zmiany wynikające z przepływów pieniężnych, jak i zmiany bezgotówkowe w 2023 roku:

Zmiana stanu zobowiązań finansowych	Kredyty bankowe i pożyczki tys. PLN	Zobowiązania z tytułu leasingu tys. PLN	Zobowiązania z tytułu dywidend tys. PLN	Razem tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2023 roku	81 830	45 118	4 067	131 015
Zmiany wynikające z przepływów pieniężnych	(1 086)	(24 090)	(86 478)	(111 654)
Wpływy	32 216	-	-	32 216
Spłata kapitału	(30 043)	(22 009)	(86 478)	(138 530)
Spłata odsetek	(3 259)	(2 081)	-	(5 340)
Zmiany bezgotówkowe	565	30 743	86 658	117 966
Naliczone odsetki	3 237	2 081	-	5 318
Bezgotówkowy wzrost zobowiązań	-	28 184	86 658	114 842
Bezgotówkowe zmniejszenie zobowiązań	-	(1 111)	-	(1 111)
Objęcia kontroli nad podmiotami zależnymi	-	1 833	-	1 833
Różnice kursowe ujęte w przychodach / kosztach finansowych	(2 672)	(244)	-	(2 916)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(3 346)	(4 343)	(315)	(8 004)
Na dzień 31 grudnia 2023 roku (przekształcone)	77 963	47 428	3 932	129 323

Bezgotówkowy wzrost zobowiązań z tytułu leasingu dotyczył zawarcia nowych umów leasingowych oraz modyfikacji istniejących. Bezgotówkowy spadek zobowiązań z tytułu leasingu wynikał z modyfikacji umów leasingowych oraz z przedterminowego zakończenia umów leasingowych.

Dywidendy wypłacone do udziałowców niekontrolujących dotyczą wypłat dywidend realizowanych do udziałowców mniejszościowych następujących spółek:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2024 tys. PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2023 tys. PLN
Avera	(1 883)	-
Chip Card	(648)	(549)
e-mon	(337)	(325)
ContentSpeed	(212)	-
Necomplus	(2 447)	(7 940)
Payten Holding	(640)	(286)
Helius	-	(662)
BS Telecom	(3 678)	(951)
Ifthenpay	(1 190)	-
Razem	(11 035)	(10 713)

W 2024 roku pozycja zakup udziałów niekontrolujących dotyczyła przede wszystkim częściowej realizacji opcji put przez akcjonariuszy mniejszościowych spółki IPS Chorwacja (połączona z Monri Chorwacja w 2023 roku) w kwocie 6 026 tys. PLN oraz wykupu udziałów niekontrolujących w Bithat w kwocie 3 873 tys. PLN.

VIII. Noty objaśniające do celów i zasad zarządzania ryzykiem finansowym

Grupa ASEE narażona jest na ryzyka mające źródła zarówno w sytuacji makroekonomicznej w krajach, w których działają spółki Grupy, jak i mikroekonomicznej w poszczególnych przedsiębiorstwach. Głównymi czynnikami rynkowymi mogącymi wywierać negatywny wpływ na wyniki Grupy są: (i) wahania kursów walut obcych względem walut funkcjonalnych spółek z Grupy oraz (ii) zmiany rynkowych stóp procentowych. W ramach prowadzonej działalności Grupa narażona jest również na ryzyko kredytowe oraz ryzyko związane z płynnością.

8.1. Ryzyko zmian kursów walutowych

Wybrane zasady rachunkowości

Walutą pomiaru Jednostki Dominującej oraz walutą sprawozdawczą niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN). Walutą funkcjonalną zagranicznych jednostek zależnych są między innymi: EUR (euro), RON (nowy lej rumuński), RSD (dinar serbski), MKD (denar macedoński) TRY (lira turecka), BGN (lewa bułgarska), BAM (wymienialna marka Bośnia i Hercegowina) czy CZK (korona czeska).

Transakcje wyrażone w walutach obcych (tj. walutach innych niż waluta funkcjonalna) są przeliczane na moment początkowego ujęcia na walutę funkcjonalną przy zastosowaniu kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach obcych są przeliczane po kursie waluty funkcjonalnej obowiązującym na dzień bilansowy. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztów historycznych w walucie obcej są przeliczane po kursie wymiany z dnia początkowej transakcji. Pozycje niepieniężne wyceniane według wartości godziwej w walucie obcej są przeliczane po kursie wymiany z dnia ustalenia takiej wartości godziwej.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż złoty polski (dla jednostek, których walutą funkcjonalną jest PLN) są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych oraz w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów.

Pozycje sprawozdań finansowych jednostek zagranicznych są przeliczane na walutę sprawozdawczą Grupy w następujący sposób:

- aktywa i zobowiązania są przeliczane po kursie średnim Narodowego Banku Polski z dnia bilansowego,
- przychody i koszty są przeliczane według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca,
- wynikające z tego przeliczenia różnice kursowe są ujmowane w pozostałych dochodach całkowitych.

Walutą, w której Grupa prezentuje wyniki jest polski złoty, jednak wiele spółek zależnych z Grupy posiada inną walutę funkcjonalną, w której prowadzi swoją działalność operacyjną. Grupa identyfikuje ryzyko walutowe w związku z transakcjami zawieranyymi przez spółki z Grupy w walutach innych niż waluta funkcjonalna danej spółki. Z tego powodu Grupa narażona jest na straty wynikające ze zmian kursu waluty transakcji w stosunku do waluty funkcjonalnej danej spółki z Grupy w okresie od daty zawarcia denominowanej transakcji do daty wystawienia faktury, daty płatności lub rozliczenia transakcji na instrumencie finansowym.

W ramach monitorowania ryzyka walutowego w Grupie, wszystkie transakcje denominowane w walutach innych niż waluta funkcjonalna danej spółki podlegają szczególnej ewidencji. Ponadto, obowiązujące procedury prowadzenia projektów informatycznych nakazują systematyczne aktualizowanie harmonogramów projektów oraz przepływów pieniężnych o zmiany wynikające z wahań kursów walutowych.

W tabelach poniżej została przedstawiona struktura walutowa oraz ekspozycja Grupy na ryzyko transakcyjne zmiany kursów walutowych do polskiego złotego, dla walut, w których zawieranych jest najwięcej transakcji. Tabele przedstawiają strukturę walutową dla danych klas instrumentów finansowych na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku.

Grupy/kategorie instrumentów finansowych	Wartość bilansowa na dzień 31.12.2024	Ekspozycja walutowa na dzień 31.12.2024	EUR		Pozostałe waluty
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Aktywa finansowe					
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	271 211	245 685	123 064	26 140	96 481
Pożyczki i lokaty	4 319	4 318	50	107	4 161
Pozostałe aktywa finansowe	2 241	2 241	544	-	1 697
Należności handlowe oraz aktywa z tytułu umów z klientami	379 634	377 709	130 415	19 705	227 589
Zobowiązania finansowe					
Kredyty bankowe i pożyczki	162 732	162 732	106 504	-	56 228
Zobowiązania z tytułu leasingu	65 633	65 633	54 034	462	11 137
Pozostałe zobowiązania finansowe	441 044	441 044	389 354	-	51 690
Zobowiązania handlowe	195 073	193 388	92 914	17 211	83 263

Grupy / kategorie instrumentów finansowych	Wartość bilansowa na dzień 31.12.2023	Ekspozycja walutowa na dzień 31.12.2023	EUR	USD	Pozostałe waluty
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Aktywa finansowe					
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	313 112	311 275	194 900	27 872	88 503
Pożyczki i lokaty	1 405	1 393	47	-	1 346
Pozostałe aktywa finansowe	1 789	1 789	722	-	1 067
Należności handlowe oraz aktywa z tytułu umów z klientami	394 218	388 596	150 705	18 884	219 007
Zobowiązania finansowe					
Kredyty bankowe i pożyczki	105 734	105 734	65 464	-	40 270
Zobowiązania z tytułu leasingu	47 428	47 428	34 438	489	12 501
Pozostałe zobowiązania finansowe	232 983	232 983	232 911	-	72
Zobowiązania handlowe	214 561	213 003	133 580	17 656	61 767

W tabelach poniżej przedstawiono analizę wrażliwości dochodów całkowitych na zmiany kursów walutowych na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz w okresie porównywalnym:

Grupy / kategorie instrumentów finansowych	Analiza wrażliwości na ryzyko walutowe na dzień 31 grudnia 2024 roku			
	EUR		USD	
	+10%	-10%	+10%	-10%
	Wpływ na dochody całkowite		Wpływ na dochody całkowite	
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Aktywa finansowe				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 306	(12 306)	2 614	(2 614)
Pożyczki i lokaty	5	(5)	11	(11)
Pozostałe aktywa finansowe	54	(54)	-	-
Należności handlowe oraz aktywa z tytułu umów z klientami	13 042	(13 042)	1 971	(1 971)
Zobowiązania finansowe				
Kredyty bankowe i pożyczki	(10 650)	10 650	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	(5 403)	5 403	(46)	46
Pozostałe zobowiązania finansowe	(38 935)	38 935	-	-
Zobowiązania handlowe	(9 291)	9 291	(1 721)	1 721

Grupy / kategorie instrumentów finansowych	Analiza wrażliwości na ryzyko walutowe na dzień 31 grudnia 2023			
	EUR		USD	
	+10%	-10%	+10%	-10%
	Wpływ na dochody całkowite		Wpływ na dochody całkowite	
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Aktywa finansowe				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	19 490	(19 490)	2 787	(2 787)
Pożyczki i lokaty	5	(5)	-	-
Pozostałe aktywa finansowe	72	(72)	-	-
Należności handlowe oraz aktywa z tytułu umów z klientami	15 071	(15 071)	1 888	(1 888)
Zobowiązania finansowe				
Kredyty bankowe i pożyczki	(6 546)	6 546	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	(3 444)	3 444	(49)	49
Pozostałe zobowiązania finansowe	(23 291)	23 291	-	-
Zobowiązania handlowe	(13 358)	13 358	(1 766)	1 766

8.2. Ryzyko zmian stopy procentowej

Grupa na bieżąco identyfikuje i dokonuje pomiarów ryzyka stopy procentowej, a także podejmuje działania mające na celu minimalizację jego wpływu na sytuację finansową. Pozycje oprocentowane według stopy zmiennej narażają Grupę na ryzyko zmiany przepływów pieniężnych z danej pozycji w wyniku zmiany stóp procentowych wpływając na wysokość przychodów lub kosztów odsetkowych ujmowanych w wyniku finansowym. Zmiany rynkowych stóp procentowych mogą niekorzystnie oddziaływać na wynik finansowy Grupy. Grupa jest narażona na ryzyko zmiany tego czynnika rynkowego głównie poprzez zmiany wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe spółkom Grupy opartych na zmiennej stopie procentowej.

Grupa identyfikuje ryzyko zmiany stopy procentowej w momencie zawarcia transakcji lub instrumentu finansowego narażonego na ryzyko. Wszystkie transakcje narażone na zmiany rynkowych stóp procentowych podlegają szczególnej ewidencji oraz kontroli ze strony odpowiedniego działu w każdej spółce z Grupy.

Ekspozycja na ryzyko stopy procentowej jest sumą kwot wynikających ze wszystkich instrumentów finansowych narażonych na ryzyko związane ze zmianą stopy procentowej.

Spółki Grupy mogą ograniczać ryzyko na dwa sposoby: (i) starają się unikać zaciągania kredytów opartych na zmiennej stopie procentowej, (ii) jeśli pierwsze rozwiązanie nie jest możliwe, jednostki Grupy mają możliwość zawarcia kontraktów terminowych na stopę procentową, jeżeli koszty tego rozwiązania są zasadne w stosunku do oczekiwanych korzyści.

Szczegółowe informacje dotyczące zaciągniętych kredytów i pożyczek, w tym rodzaj oprocentowania, waluta oraz terminy zapadalności zostały zaprezentowane w nocie 6.15 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Analiza struktury instrumentów finansowych narażonych na ryzyko zmiany stóp procentowych w Grupie wskazała, że kredyty i pożyczki oraz pozostałe należności za sprzedaż akcji Payten Holding do menedżerów Grupy są narażone na zmiany stopy procentowej, gdyż ich oprocentowanie jest oparte o EURIBOR. Wartość narażona na ryzyko oraz analiza wrażliwości została przedstawiona w tabeli poniżej:

	Wartość bilansowa	Wartość narażona na ryzyko zmiany EURIBOR	Założone odchylenia (w punktach procentowych)		Wpływ na wynik finansowy	
	tys. PLN	tys. PLN			tys. PLN	tys. PLN
Na dzień 31 grudnia 2024 roku						
Aktywa finansowe						
Pozostałe należności	4 877	4 877	+ 1.0 p.p.	- 1.0 p.p.	49	(49)
Zobowiązania finansowe						
Kredyty bankowe i pożyczki	162 732	101 857	+ 1.0 p.p.	- 1.0 p.p.	(1 019)	1 019
Na dzień 31 grudnia 2023 roku						
Aktywa finansowe						
Pozostałe należności	6 836	6 836	+ 1.0 p.p.	- 1.0 p.p.	68	(68)
Zobowiązania finansowe						
Kredyty bankowe i pożyczki	105 734	47 485	+ 1.0 p.p.	- 1.0 p.p.	(475)	475

Analiza wrażliwości została przeprowadzona na bazie stanu instrumentów posiadanych przez Grupę ASEE na dzień 31 grudnia 2024 roku i na dzień 31 grudnia 2023 roku. Wpływ zmian stóp procentowych zaprezentowano w skali rocznej. Wrażliwość instrumentów finansowych na ryzyko stóp procentowych została ustalona jako iloczyn salda pozycji narażonych na ryzyko oraz adekwatnego odchylenia stóp procentowych przyjętego do kalkulacji.

8.3. Ryzyko kredytowe

Grupa identyfikuje ryzyko kredytowe związane z tym, że druga strona transakcji nie wywiąże się ze swoich zobowiązań względem spółki z Grupy i w ten sposób narazi Grupę na poniesienie strat finansowych. Polityka zarządzania ryzykiem kredytowym w Grupie została przedstawiona w punkcie 6.8 dotyczącym należności długo- i krótkoterminowych.

Całkowita ekspozycja Grupy na ryzyko kredytowe wynika z faktu posiadania należności (nota 6.8) oraz pozostałych aktywów finansowych (nota 6.6).

8.4. Ryzyko związane z płynnością

Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem Grupy jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z różnych źródeł finansowania.

Tabele poniżej przedstawiają wymagalność zobowiązań finansowych Grupy na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku według daty zapadalności:

Wymagalność zobowiązań finansowych na dzień 31 grudnia 2024	Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Zobowiązania handlowe	194 643	81	349	-	195 073
Kredyty bankowe i pożyczki	15 236	61 676	85 820	-	162 732
Zobowiązanie z tytułu leasingu *	5 343	15 792	52 430	393	73 958
Zobowiązania z tytułu wypłaty dywidendy	3 849	-	-	-	3 849
Wiekowanie zobowiązań z tytułu nieopłaconych akcji/udziałów	-	8 756	-	-	8 756
Wiekowanie zapłaty warunkowej rozpoznanej w związku z nabyciem jednostek gospodarczych	3 418	4 573	136 583	-	144 574
Wiekowanie zobowiązań wynikających z opcji put przyznanej udziałowcom niekontrolującym	-	26 253	114 665	142 947	283 865
Razem	222 489	117 131	389 847	143 340	872 807

*Wiekowana wartość uwzględnia tylko umowne przepływy niezdykontowane, w przeciwieństwie do wartości prezentowanej w bilansie

Wymagalność zobowiązań finansowych na dzień 31 grudnia 2023	Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Zobowiązania handlowe	212 390	2 026	145	-	214 561
Kredyty bankowe i pożyczki	15 445	36 165	54 124	-	105 734
Zobowiązanie z tytułu leasingu *	5 737	14 329	31 949	782	52 797
Zobowiązania z tytułu wypłaty dywidendy	3 907	25	-	-	3 932
Wiekowanie zapłaty warunkowej rozpoznanej w związku z nabyciem jednostek gospodarczych	4 197	42 528	930	-	47 655
Wiekowanie zobowiązań wynikających z opcji put przyznanej udziałowcom niekontrolującym	-	8 219	173 125	-	181 344
Wiekowanie kontraktów typu forward/futures	4	-	-	-	4
Razem	241 680	103 292	260 273	782	606 027

*Wiekowana wartość uwzględnia tylko umowne przepływy niezdykontowane, w przeciwieństwie do wartości prezentowanej w bilansie

8.5. Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat w podziale na pozycje bilansowe

Na dzień 31 grudnia 2024 roku Grupa posiadała następujące pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat w podziale na odpowiadające im pozycje bilansowe:

Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat	Kategoria zgodnie z MSSF 9	Przychody / (koszty) z tytułu odsetek	Rozwiązanie/ (utworzenie) odpisów aktualizujących	Zyski / (straty) z tytułu realizacji i wyceny	Razem
		tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Za 12 miesięcy do 31 grudnia 2024					
Aktywa finansowe		7 779	(6 470)	(126)	1 183
Pożyczki udzielone	WwgZK	30	(21)	-	9
Lokaty i depozyty	WwgZK	5	-	-	5

Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy	WGpWF	234	-	(126)	108
Należności handlowe	WwgZK	599	(6 449)	-	(5 850)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	WGpWF	6 911	-	-	6 911
Zobowiązania finansowe		(10 219)	-	36 372	26 153
Kontrakty typu forward/futures	WGpWF	-	-	203	203
Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	WGpWF	-	-	(4 334)	(4 334)
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	WGpWF	-	-	40 503	40 503
Kredyty i pożyczki	WwgZK	(6 897)	-	-	(6 897)
Zobowiązania z tytułu leasingu	WwgZK	(3 320)	-	-	(3 320)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	WwgZK	(2)	-	-	(2)
Razem		(2 440)	(6 470)	36 246	27 336

Na dzień 31 grudnia 2023 roku Grupa posiadała następujące pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat w podziale na odpowiadające im pozycje bilansowe:

Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w rachunku zysków i strat	Kategoria zgodnie z MSSF 9	Przychody /(koszty) z tytułu odsetek tys. PLN	Rozwiązanie/ (utworzenie) odpisów aktualizujących tys. PLN	Zyski /(straty) z tytułu realizacji i wyceny tys. PLN	Razem tys. PLN
Za 12 miesięcy do 31 grudnia 2023					
Aktywa finansowe		2 877	(8 829)	42	(5 910)
Pożyczki udzielone	WwgZK	29	(23)	-	6
Lokaty i depozyty	WwgZK	1	(11)	-	(10)
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy	WGgWF	48	-	42	90
Należności handlowe	WwgZK	628	(8 795)	-	(8 167)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	WGpWF	2 171	-	-	2 171
Zobowiązania finansowe		(6 506)	-	7 045	539
Kontrakty typu forward/futures	WGpWF	-	-	837	837
Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	WGpWF	-	-	2 107	2 107
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	WGpWF	-	-	4 101	4 101
Kredyty i pożyczki	WwgZK	(4 400)	-	-	(4 400)
Zobowiązania z tytułu leasingu	WwgZK	(2 081)	-	-	(2 081)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	WwgZK	(25)	-	-	(25)
Razem		(3 629)	(8 829)	7 087	(5 371)

IX. Pozostałe noty objaśniające

9.1. Zobowiązania pozabilansowe

Wybrane zasady rachunkowości

Zobowiązania pozabilansowe to przede wszystkim zobowiązania warunkowe, przez które Grupa rozumie: możliwy obowiązek, który powstanie na skutek przeszłych zdarzeń, którego istnienie zostanie potwierdzone dopiero w momencie wystąpienia lub braku wystąpienia jednego lub większej ilości niepewnych przyszłych zdarzeń, które nie w pełni podlegają kontroli Grupy, lub obecny obowiązek, który powstaje na skutek przeszłych zdarzeń, ale nie jest ujmowany w sprawozdaniu ponieważ: (i) nie jest prawdopodobne, aby wypełnienie obowiązku spowodowało konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne, bądź (ii) kwoty obowiązku (zobowiązania) nie można wycenić wystarczająco wiarygodnie.

Zobowiązania warunkowe nie są wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba, że prawdopodobieństwo wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest znikome.

Leasing operacyjny - Grupa stosuje wyjątek praktyczny dotyczący umów najmu oraz umów o podobnym charakterze zawartych na okres krótszy niż 12 miesięcy od daty rozpoczęcia leasingu oraz wyjątek dotyczący wynajmu aktywów o niskiej wartości. Płatności leasingowe w przypadku obu wymienionych wyjątków rozpoznawane są w kosztach okresu, którego dotyczą, co do zasady metodą liniową. Ani aktywo z tytułu prawa do użytkowania ani odpowiadające mu zobowiązanie finansowe nie są w tym przypadku rozpoznawane. Zobowiązania z tytułu takiego leasingu operacyjnego ujmowane są jako zobowiązania pozabilansowe.

W ramach działalności handlowej Grupa ASEE wykorzystuje dostępność gwarancji bankowych, jak również ubezpieczeniowych gwarancji kontraktowych, jako formy zabezpieczenia transakcji gospodarczych z różnymi organizacjami, firmami i podmiotami administracji.

Potencjalne zobowiązania z tego tytułu na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosiły 76 374 tys. PLN, a na dzień 31 grudnia 2023 roku 95 239 tys. PLN.

Aktywa zabezpieczające bankowe linie gwarancyjne:

Kategoria aktywów	Wartość netto aktywów		Kwota wystawionej gwarancji zabezpieczonej aktywami	
	31 grudnia 2024 tys. PLN	31 grudnia 2023 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN	31 grudnia 2023 tys. PLN
Aktywa finansowe	452	-	383	-
Należności handlowe	1 153	-	2 091	-
Pozostałe należności	392	838	393	838
Razem	1 997	838	2 867	838

Żadne z opisanych wyżej zobowiązań gwarancyjnych nie spełniają definicji gwarancji finansowej zgodnie z MSSF 9, wskutek czego nie są one ujęte w zobowiązaniach bilansowych Grupy na dzień 31 grudnia 2024 roku.

Grupa jest stroną umów najmu dotyczących:

- powierzchni biurowych i magazynowych,
- lokalizacji na bankomaty,
- środków transportu,
- sprzętu biurowego,
- pozostałych aktywów,

z których wynikały na dzień 31 grudnia 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku następujące zobowiązania pozabilansowe do dokonania przyszłych płatności:

	31 grudnia 2024 tys. PLN	31 grudnia 2023 tys. PLN
Zobowiązania z tytułu najmu powierzchni		
W okresie do 1 roku	3 906	4 058
W okresie od 1 roku do 5 lat	4 660	4 691
Powyżej 5 lat	-	-
	8 566	8 749
Zobowiązania z tytułu umów leasingu operacyjnego sprzętu		
W okresie do 1 roku	188	269
W okresie od 1 roku do 5 lat	-	-
Powyżej 5 lat	-	-
	188	269

Powyższe umowy spełniają definicję leasingu według MSSF 16. Zobowiązania pozabilansowe zaprezentowane na dzień 31 grudnia 2024 roku dotyczą umów leasingu, które podlegały zwolnieniom przewidzianym przez MSSF 16 (najmy krótkoterminowe i aktywa niskocenne).

Spory sądowe nierozstrzygnięte na datę bilansową

W prezentowanym okresie sprawozdawczym przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się istotne postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności spółek z Grupy ASEE.

9.2. Sezonowość i cykliczność

Rozkład przychodów ze sprzedaży Grupy w poszczególnych kwartałach roku podlega niewielkiej sezonowości. Przychody w czwartym kwartale są zwykle wyższe niż w pozostałych kwartałach, ponieważ duża ich część generowana jest przez sprzedaż usług IT dla dużych przedsiębiorstw i instytucji państwowych. Podmioty te w ostatnich miesiącach roku dokonują często większych zakupów inwestycyjnych sprzętu i licencji. Natomiast dla przychodów z tytułu SaaS, w tym transakcji, oraz wyników w segmencie płatności charakterystyczne jest to, że najwyższe wartości osiągane są w trzecim kwartale. Jest to głównie związane z siecią bankomatów MoneyGet, nastawioną na ruch turystyczny oraz z kasami ECR i terminalami IPD, które są kierowane do sezonowych punktów sprzedaży.

9.3. Zatrudnienie

Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
Zarząd Jednostki Dominującej	4	4
Zarządy jednostek z Grupy	70	65
Działy produkcyjne	3 395	3 226
Działy handlowe	309	271
Działy administracyjne	403	354
Razem	4 181	3 920

Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień:	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
ASEE S.A.	27	32
ASEE BSS Macedonia	181	-
ASEE Bułgaria	19	18
ASEE Chorwacja	360	360
ASEE Macedonia	67	249
ASEE Turcja	100	100
Avera	6	7
BS Telecom Solutions	158	151
e-mon	6	6
Grupa ASEE BiH	157	156
Grupa ASEE Kosowo	156	158
Grupa ASEE Rumunia	180	186
Grupa ASEE Serbia	606	609
Grupa Necomplus	759	714
Grupa Payten B&H	78	69
Grupa Payten Rumunia	77	82
Grupa Payten Serbia	239	220
Grupa Payten Turcja	392	376
Grupa Sonet	91	88
Grupa Touras	146	-
Ifthenpay	19	17
Monri Chorwacja	146	122
Monri Serbia	4	2
Payten Chorwacja	100	102
Payten Czarnogóra	23	20
Payten Egipt	9	9

Payten Macedonia	36	35
Payten Słowenia	32	32
Weo Portugalia	7	-
Razem	4 181	3 920

Liczba osób zatrudnionych w krajach, w których działa Grupa	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
Europa Południowo-Wschodnia:	2 374	2 316
<i>Bośnia</i>	393	376
<i>Chorwacja</i>	606	584
<i>Macedonia</i>	284	284
<i>Serbia</i>	849	831
<i>Pozostałe</i>	242	241
Europa Środkowa	375	388
Europa Zachodnia	467	433
Bliski Wschód	25	9
Turcja	492	476
Indie	130	-
Ameryka Łacińska	318	298
Razem	4 181	3 920

9.4. Informacje o wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Spółki i Grupy wypłacone lub należne za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku i dnia 31 grudnia 2023 roku w podziale na rodzaje usług:

Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego	12 miesięcy do 31 grudnia 2024	12 miesięcy do 31 grudnia 2023
Badanie rocznego sprawozdania finansowego	288	269
Przegląd półrocznego sprawozdania finansowego	146	138
Inne usługi poświadczające	163	12
Razem	597	419

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2024 oraz w roku ubiegłym podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych była spółka BDO sp. z o.o. s.k. Została ona wybrana uchwałą Rady Nadzorczej ASEE S.A. z dnia 7 lipca 2022 roku, a następnie 10 maja 2024 roku. Podmiotem uprawnionym do atestacji sprawozdawczości zrównoważonego rozwoju była także spółka BDO sp. z o.o. s.k. Została ona wybrana uchwałą Rady Nadzorczej ASEE S.A. z dnia 6 września 2024 roku.

Ponadto inne firmy z sieci BDO wykonywały w latach 2023-2024 roku badania rocznych i przeglądy śródrocznych sprawozdań finansowych oraz inne usługi poświadczające na rzecz spółek z Grupy ASEE w innych krajach niż Polska. Suma wynagrodzenia za te usługi wynosiła w 2024 roku 1 077 tys. PLN, a w 2023 roku wynosiła 1 001 tys. PLN.

9.5. Wynagrodzenie Zarządu oraz Rady Nadzorczej

W poniższej tabeli zaprezentowano wynagrodzenie poszczególnych członków Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki z tytułu sprawowanej przez nich funkcji za rok 2024:

Wynagrodzenie za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2024 roku	Stale wynagrodzenie (Wynagrodzenie podstawowe)	Wynagrodzenie zmienne (Premia roczna)	Świadczenia dodatkowe	Pracownicze Plany Kapitałowe	Całkowite wynagrodzenie
Zarząd					
Piotr Jeleński	360	7 638	6	68	8 072
Michał Nitka	264	1 084	6	8	1 362
Miljan Mališ	244	774	-	-	1 018
Kostadin Slavkoski	194	806	-	-	1 000

	1 062	10 302	12	76	11 452
Rada Nadzorcza					
Jozef Klein	84	-	-	-	84
Adam Góral	66	-	-	-	66
Jacek Duch	78	-	-	-	78
Artur Kucharski	108	-	-	-	108
Adam Pawłowicz	78	-	-	-	78
	414	-	-	-	414

W poniższej tabeli zaprezentowano wynagrodzenie poszczególnych członków Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki z tytułu sprawowanej przez nich funkcji za rok 2023:

Wynagrodzenie za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2023 roku	Stale wynagrodzenie (Wynagrodzenie podstawowe)	Wynagrodzenie zmienne (Premia roczna)	Świadczenia dodatkowe	Pracownicze Plany Kapitałowe	Całkowite wynagrodzenie
Zarząd					
Piotr Jeleński	360	7 390	5	56	7 811
Michał Nitka	264	1 048	5	8	1 325
Miljan Mališ	197	736	-	-	933
Kostadin Slavkoski	204	620	-	-	824
	1 025	9 794	10	64	10 893
Rada Nadzorcza					
Jozef Klein	84	-	-	-	84
Adam Góral	66	-	-	-	66
Jacek Duch	78	-	-	-	78
Artur Kucharski	108	-	-	-	108
Adam Pawłowicz	78	-	-	-	78
	414	-	-	-	414

Powyższe tabele uwzględniają wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji we władzach ASEE S.A. jak również we władzach spółek zależnych. Dane zaprezentowane w tabeli powyżej odzwierciedlają wysokość kosztów wypłaconych wynagrodzeń oraz rezerw na część wynagrodzenia zmiennego, która nie została wypłacona do dnia bilansowego.

Wynagrodzenia wypłacone i należne członkom zarządów i rad nadzorczych jednostek zależnych wchodzących w skład Grupy ASEE w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku wyniosły 34 604 tys. PLN (nie obejmują kwot podanych w tabelach powyżej).

Wynagrodzenia wypłacone i należne członkom zarządów i rad nadzorczych jednostek zależnych wchodzących w skład Grupy ASEE w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku wyniosły 32 997 tys. PLN (nie obejmują kwot podanych w tabelach powyżej).

9.6. Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie wiarygodności kredytowej i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierająby działalność operacyjną Grupy i zwiększałyby wartość dla jej akcjonariuszy.

Grupa zarządza strukturą kapitałową i w odpowiedzi na zmiany warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Grupa może zmienić politykę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2024 roku i 31 grudnia 2023 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

Grupa monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto Grupa wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki, zobowiązania z tyt. leasingu, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej.

Ponadto Zarząd monitoruje także:

- wskaźnik Dług netto / EBITDA, który jest liczony jako stosunek długu netto do zysku operacyjnego powiększonego o amortyzację. W tym wypadku dług netto to suma zobowiązań odsetkowych z tytułu kredytów i leasingów pomniejszona o środki pieniężne i ich ekwiwalenty, oraz
- wskaźnik Kredyty i pożyczki / EBITDA, który mierzy wielkość generowanego dochodu dostępnego na spłatę kredytów i pożyczek.

Zarządzanie kapitałem	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
Kredyty i pożyczki	162 732	105 734
Zobowiązania z tytułu leasingu	65 633	47 428
Zobowiązania handlowe, z tytułu umów z klientami, budżetowe oraz pozostałe	931 683	785 375
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(271 211)	(313 112)
Zadłużenie netto	888 837	625 425
Kapitał własny	1 085 199	1 123 188
Kapitał i zadłużenie netto	1 974 036	1 748 613
Wskaźnik dźwigni	45,03%	35,77%
EBITDA	325 472	314 449
Dług netto / EBITDA	(0,1)	(0,5)
Kredyty i pożyczki / EBITDA	0,5	0,3

9.7. Klimat a działalność Grupy ASEE

Wpływ na środowisko Grupy ASEE jest dość ograniczony ze względu na branżę, w której działa Grupa oraz rodzaj prowadzonej działalności (produkcja oprogramowania i świadczenie usług informatycznych). Z tego samego powodu zmiany w środowisku, a także regulacje klimatyczne nie wpływają istotnie na działalność Grupy w perspektywie krótko- i średnioterminowej.

Od 2021 roku Grupa ASEE wdrożyła politykę zarządzania ryzykiem klimatycznym, która ma na celu:

- ograniczenie zużycia energii i zasobów naturalnych,
- redukcję emisji gazów cieplarnianych / CO₂,
- zwiększenie proporcji zużytej energii pochodzącej ze źródeł odnawialnych,
- troskę o lokalne środowisko.

Zmiany klimatyczne mogą wpłynąć na funkcjonowanie Grupy w następujących obszarach:

- globalne ocieplenie klimatu może wpłynąć na jednostki zależne w perspektywie długoterminowej, głównie ze względu na potencjalny wpływ na turystykę,
- ekstremalne zdarzenia pogodowe mogą wpływać na podaż zakupionego sprzętu i ograniczać możliwość świadczenia usług wsparcia na miejscu,
- nowe przepisy dotyczące klimatu mogą zostać wprowadzone wraz z nowymi obowiązkami dotyczącymi operacji ASEE,
- wzrost kosztów energii elektrycznej może wpłynąć na koszty działalności ASEE.

Funkcjonowanie Grupy może wpływać na zmiany klimatyczne poprzez:

- transport zakupionego sprzętu na duże odległości,
- zużycie paliwa przez samochody służbowe,
- wykorzystanie energii, ogrzewania oraz klimatyzacji w biurach
- podróże biznesowe,
- gospodarowanie odpadami.

Proces zarządzania ryzykiem w 2024 roku został zaktualizowany. Ramy zarządzania uwzględniają kwestie zrównoważonego rozwoju w procesach decyzyjnych, umożliwiając Grupie ASEE proaktywne reagowanie na zagrożenia i szanse związane z klimatem. Grupa określiła również cele strategiczne, które są zgodne z przejściem na zrównoważoną gospodarkę, koncentrując się na redukcji emisji gazów cieplarnianych (GHG), zwiększaniu efektywności energetycznej i promowaniu stosowania odnawialnych źródeł energii. Plan transformacji zostanie zatwierdzony przez organy zarządzające w roku 2025, a jego wdrożenie będzie następowało w latach kolejnych.

Należy podkreślić, że biorąc pod uwagę model biznesowy Grupy ASEE, który nie obejmuje energochłonnych procesów produkcyjnych, bezpośredni istotny wpływ kwestii związanych z klimatem jest uważany za ograniczony.

Grupa wzięta pod uwagę ryzyka klimatyczne i przeanalizowała wpływ zmian klimatu na sprawozdanie finansowe, a w szczególności skupiając się na następujących zagadnieniach:

- okres życia aktywów,
- oczekiwane straty kredytowe, w tym głównie odpisy na należności,
- utrata wartości aktywów niefinansowych,
- rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe,
- wpływ na przychody danego okresu,
- wpływ na koszty danego okresu (zwłaszcza energii).

W wyniku przeprowadzonej analizy Grupa doszła do wniosku, że wpływ zmian klimatycznych na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy jest nieistotny.

Wpływ klimatu na biznes Grupy ASEE został szczegółowo opisany w wyodrębnionej części Sprawozdania z działalności w rozdziale 7. Sprawozdawczość zrównoważonego rozwoju, przekazany do publicznej wiadomości w dniu 26 lutego 2025 roku.

9.8. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym

▪ **Zakup spółki Fawaterk for E-payments L.L.C**

W dniu 15 stycznia 2025 roku spółka Payten Holding S.A. nabyła 51% udziałów w spółce Fawaterk for E-payments L.L.C. z siedzibą w Kairze.

▪ **Sprzedaż spółki Mobven Teknoloji Anonim Şirketi**

W dniu 11 lutego 2024 roku została podpisana umowa sprzedaży spółki Mobven Teknoloji Anonim Şirketi. Payten Teknoloji Anonim Şirketi sprzedała wszystkie posiadane przez siebie udziały (100%) w Mobven w związku z powyższym Grupa utraciła kontrolę nad spółką Mobven. Na dzień bilansowy Grupa przeklasyfikowała aktywa i zobowiązania Mobven do przeznaczonych do sprzedaży i wyceniła je do wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia. Jednakże w związku z rozliczeniem utraty kontroli nad spółką w lutym 2025 roku Grupa przeklasyfikuje do rachunku zysków i strat różnice kursowe z przeliczenia tej jednostki zależnej oraz inne dochody całkowite ujmowane wcześniej w pozostałych dochodach całkowitych. Grupa szacuje, że kwota kosztów rozpoznana w rachunku zysków i strat może wynosić około 7 mln PLN.

W okresie od dnia 31 grudnia 2024 roku do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, tj. do dnia 26 lutego 2025 roku, nie wystąpiły inne istotne zdarzenia, których ujawnienie mogłoby w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej Grupy ASEE.

9.9. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych

Do dnia sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku, nie wystąpiły zdarzenia dotyczące lat ubiegłych, które nie zostały, a powinny być ujęte w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

Technology for business, solutions for people.

[Asseco South Eastern Europe S.A.](#)

ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów

Tel.: +48 22 574 86 30

Fax: +48 22 574 86 90

Email: office@asee.io

see.asseco.com